

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → На первую сессию ВС вынесено около сотни вопросов.
- 3 стр. → Профсоюзы не намерены отказываться от запрещенного митинга 28 февраля в Минске.
- 4 стр. → Болгария претендует на роль славянского лидера на Балканах.
- 5 стр. → Торги на МВБ постепенно сворачиваются. За валюту обращаются в Прибалтику.
- 6 стр. → Не дожидаясь исхода выборов в России, Беларусь "перестраивается" влево.
- 12 стр. → Иностранные автофирмы начали "великий наезд" на рынки СНГ.
- 14 стр. → Статистика: пролетарий в 1913 году жил богаче.
- 18 стр. → Эксперты ЕБРР ставят "двойку" по правовой защите инвестиций.
- 19 стр. → Почему живучи химеры "науки" о всеобщем благоденствии.
- 21 стр. → Групповая и конкурентная борьба между МТЗ и "Фордом" завершилась в пользу СП.
- 22 стр. → Дубай приглашают на "Фестиваль шопинга".
- 25-36 стр. → Инфляция не побеждена и вновь поднимает голову. Блок "Финансовые институты".
- 37-48 стр. → Почему не взлетает белорусский самолет? Блок "Промышленная политика".

Ставка на "социалистический ренессанс" – тупиковый путь экономики

Беларусь претендует на "стратегичность"

Брифинги

Отношения Беларуси с Россией будут углубляться, однако стремление белорусского МИДа проводить взвешенную и сбалансированную внешнюю политику на всех направлениях сохранится. Таким был лейтмотив состоявшегося 22 февраля брифинга с участием министра иностранных дел РБ Владимира СЕНЬКО.

Важнейшим событием предстоящей недели, по словам министра, станет официальный визит в Москву Президента РБ Александра Лукашенко, в ходе которого предполагается решить "основную проблему" – урегулирование взаимных финансовых претензий. В. Сенько подчеркнул, что возможность списания долгов, превысивших с обеих сторон, по его сведениям, 1 млрд. USD, вполне реальна. Для этого, правда, потребуются "политическая воля" руководителей двух государств.

Несколько ранее в интервью "Интерфаксу" В. Сенько высказался более откровенно: "Уверен, что Беларусь сегодня является стратегическим партнером России. А за стратегическое партнерство нужно платить. Не имею в виду плату "звонкой монетой", каким-то количеством долларов. Но в экономическом плане Россия должна это понимать и учитывать". "Стратегичность" РБ, по словам министра, выражается, в частности, в ее особом положении относительно РФ и НАТО: "Уверен, российские военные уже сегодня прекрасно понимают, что значит Беларусь с точки зрения стратегической расстановки сил в Европе".

Министр подчеркнул, что

единственным камнем преткновения для сторон при подсчете размера взаимных задолженностей является выработка единой методологии. Решение же проблемы долгов будет иметь для развития отношений двух стран "первостепенное значение", в частности, позволит увеличить "импорт энергоснабжителей в Беларусь".

В ходе визита А. Лукашенко в Москву предполагается подписать соглашения о ценовой политике, о концепции торгово-экономических отношений между двумя странами, а также соглашение о совместных действиях в 1996 г. по минимизации и преодолению последствий чернобыльской катастрофы, предусматривающее безвозмездное выделение российской стороной 110 млрд. RUR на строительство спецдиспансера в Гомеле. Кроме того, состоятся переговоры А. Лукашенко с Президентом и премьер-министром РФ, председателями обеих палат Федерального собрания, неофициальная встреча с мэром Москвы и представителями белорусской диаспоры, выступление в МГУ, посещение Красногорского оптико-механического завода. Второй день визита А. Лукашенко будет посвящен поездке в Тюменскую область и

переговорам с руководителями крупнейших нефтяных компаний РФ – "ЛУКОЙЛ", "ЮКОС", "Сургутнефтегаз" и белорусско-российской компании "Славнефть", а также встречам с нефтяниками-белорусами, которых в Сибири около 20 тысяч.

Не менее важное событие ожидается на "западном направлении". Как сообщил В. Сенько, 26 марта в Брюсселе премьер-министр РБ Михаил Чигирь подпишет временное соглашение с Европейским Союзом о торговле, в результате чего вступит в силу ряд положений основного соглашения между РБ и ЕС, не требующих ратификации. Это позволит, в частности, увеличить до 1999 г. квоты на экспорт в страны ЕС 34 категорий белорусского текстиля в пределах от 4% до 300% и получить 40-50 млн. USD дохода, задействовав при этом 80% мощностей текстильных предприятий страны и (Окончание на 4-й стр.)

BelSoft

Внимание! Новые Телефоны

НПП "БелСофт"

220001 Минск, ул. Московская, 18-311.
тел.: (0172) 228023, 228223
227664, факс: (0172) 228058

ВИЗИТЫ

...И продали четыре БелАЗа

20-21 февраля белорусская правительственная делегация во главе с премьер-министром Михаилом Чигирем находилась в официальном визите в Болгарию.

В ходе визита М. Чигирь встретился с Президентом Болгарии Жельо Желевым, Председателем Народного Собрания Благовестом Сентовым, премьер-министром Жаном Виденовым.

Был подписан ряд соглашений: о торгово-экономическом сотрудничестве, о взаимной защите и поощрении инвестиций, о сотрудничестве в области образования и науки, о сотрудничестве различных министерств двух стран, конвенция в области сертификации и защиты растений, ветеринарно-санитарная конвенция, декларация о сотрудничестве между министерствами лесного хозяйства.

В ходе визита достигнута договоренность о совместном проекте белорусского ПО "Арат" и болгарского завода "Электрон" по выпуску одного из видов военной техники, а также по созданию СП с участием предприятия "Булгартабак".

Беларусь готова экспортировать в Болгарию сельхозтехнику, продукцию ПО "БелАЗ", причем в ходе визита проданы четыре машины, шины, сливочное масло.

В ходе визита достигнута договоренность о подписании в ближайшее время еще двух документов – соглашения об избежании двойного налогообложения и соглашения в области воздушного транспорта.

Полное описание ситуации на Балканах читайте на 4-й странице.

Реформа — персона нон грата

Стратегия

Поворот влево, или новый этап популистской революции

Наиболее тревожной тенденцией последнего времени стало форсированное наступление власти на рыночные реформы и коммерческие структуры. Его можно оценить как проявление истинной идеологической сущности правящей в стране элиты.

Снятие таможенных барьеров не спасло

Выступая в ноябре 1994 г. перед депутатами Гомельского горсовета, А. Лукашенко сформулировал свое нехитрое понимание причин экономического кризиса: на 50 процентов – из-за разрыва экономических связей и еще на 50 – из-за потери дисциплины. К лету 1995 г. барьеры на пути хозяйственных связей были устранены. Но оказалось, что надежды на оживление экономики, связанные с устранением этих барьеров, – очередная пустышка.

В 1995 г. положение в экономике значительно ухудшилось. К осени прошлого года

в России и, следовательно, в Беларуси сошлись "ножницы" издержек и цен. По данным центра экономической конъюнктуры при правительстве России, за июль – сентябрь вдвое увеличилась группа товаров, цены на которые внутри России превысили мировые. В сентябре 58% товаров стоили дороже, чем за границей (речь идет о товарах, которые покупали предприятия). Упала рентабельность производства – с 14,6% в январе до 8,3% в ноябре. Экспорт большинства предприятий стал убыточен. Например, с каждым проданным за рубеж трактором МТЗ население республики нищает, по расчетам аналитиков "БР", на 1500-2000 USD.

Отрицательное сальдо торгового балан-

са республики за 11 месяцев 1995 г. составило 394 млн. USD. При этом скорость роста отрицательного сальдо увеличилась: если за сентябрь его прирост был равен 14 млн. USD, то за октябрь-ноябрь – уже 130 млн. USD. (Окончание на 6-й странице).

НЕДОРОГАЯ МОБИЛЬНАЯ СВЯЗЬ

СВЯЗЬ В БЕЛАРУСИ И РОССИИ
КРУГЛОСУТОЧНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
БЕСПЛАТНО:
5 МОДЕЛЕЙ ПЕЙДЖЕРОВ
4 ИНФОРМАЦИОННЫХ КАНАЛА

Тел./ф. (0172) 207-869

Vesso-Bel
Подарочная Компания

INSTITUTE OF PUBLIC RELATIONS

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

Лицензия на банковскую деятельность № 42

fico

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

fico-DEALING

РОССИЯ, УКРАИНА, БАЛТИЯ,
МОЛДОВА, КАЗАХСТАН,
УЗБЕКИСТАН.

т.26-19-74, 68-71-86, 68-71-87, ф.23-68-79

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

fico-INVEST

– КРИПИТЕЛЬНЫЙ ВКЛАД 50 МЛН. РУБ.;
– БЕЗКАПЛАНЫЙ РАСЧЕТ.

т.68-71-92, 68-71-93, ф.23-80-76

Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.

Сто Вопросов, и Все Важные

На прошлой неделе Верховный Совет рассматривал поправки в налоговое законодательство и практически закончил их принятие в первом чтении. Депутаты утвердили также повестку дня первой сессии ВС. В ходе ее планируется рассмотреть около ста вопросов.

Поправки в Закон "О налоге на добавленную стоимость" оживленно обсуждались депутатами. Отправлена на доработку поправка депутатов-промышленников о том, что ввозимые на территорию республики комплектующие для машиностроительных предприятий НДС не облагаются. Не прошла поправка депутата Владимира Гончарика об освобождении от НДС издательско-полиграфической деятельности. Не прошла также поправка Кабинета министров об исключении из списка льготников по НДС предприятий по ремонту одежды и обуви.

НДС не облагается, в дополнение к существующей норме, реализация религиозными объединениями предметов культа, доходы, полученные при операциях с ценными бумагами, кроме доходов от их реализации по ценам, превышающим номинальную стоимость, увеличенную на сумму процентной ставки, установленную при их выпуске, гуманитарная помощь, производство изделий для профилактики и реабилитации инвалидов, транспорт общего пользования, имущество, возмозное иностранным инвестором для формирования уставного фонда совместного предприятия.

При рассмотрении поправки в Закон "Об акцизах" Кабинет министров снял свою поправку к порядку налогообложения товаров, ввозимых на территорию республики с территорий государств — участников СНГ. Предлагалось не облагать эти товары при ввозе на территорию Беларуси, но облагать при их реализации. Статья отправлена на доработку.

По предложению Контрольной палаты перечень облагаемых акцизом товаров и ставки акциза теперь будут уточняться ВС при утверждении бюджета, при необходимости изменения ставок в течение года — по представлению КМ либо инициативе самого ВС. Так что при утверждении бюджета-96 депутаты установят новые ставки акцизов для подакцизных товаров, ибо старая редакция данной статьи перестает действовать после принятия закона во втором чтении.

При рассмотрении поправки в Закон "О налоге на недвижимость" под давлением лоббистов из фракции аграриев и просто на эмоциях депутаты сократили доходную часть бюджета более чем на 800 миллионов рублей. Сначала проголосовали не облагать налогом на недвижимость все производственные фонды сельского хозяйства, затем — недостроенные здания.

Ставку налога на недвижимость юридических лиц ВС оставил прежней — 1%, недвижимость, принадлежащая физическим лицам, будет облагаться по ставке налога, определяемой ВС. Депутаты установили эту ставку в размере 0,1%. Установлена и льгота по налогу для юридических лиц — введенные в действие здания и сооружения в течение года налогом на недвижимость не облагаются.

Изменения в Закон "О налоге за пользование природными ресурсами" касались уточнения в налогообложении нефтепереработки, в закон внесена поправка, освобождающая от уплаты экологического налога бюджетные организации.

Закончили рабочую неделю депутаты рассмотрением поправок в Закон "О подоход-

ном налоге с граждан". Поправки вызвали резкую полемику заместителя министра финансов Ивана Шунько и представителей социал-демократической фракции "Союз труда". По предложению Кабинета министров, не должны облагаться подоходным налогом заработная плата и иное вознаграждение в размере одной минимальной заработной платы. Депутаты же сообщили, что прожиточный минимум на сегодня составляет восемь МЗП и облагать налогом все, что ниже прожиточного минимума, просто аморально.

Вначале было предложено не облагать налогом заработную плату в размере десяти МЗП, однако замминистра финансов пояснил, что при этом будет потеряна половина запланированных поступлений в бюджет от этого налога. В конце концов сошлись на шести необлагаемых минимумах, восполнить дыру в бюджете предложено за счет повышения ставки подоходного налога для тех, кто получает больше прожиточного минимума.

Как и при предыдущем обсуждении закона о подоходном налоге, спор вызвал налогообложение помощи, оказываемой гражданам благотворительными фондами. Кабинет министров предложил предоставить ему право определять список льготированных фондов, но депутаты оставили это право себе, потому что, по их мнению, при определении льготников возможна коррупция.

Продолжительную дискуссию, которая закончилась досрочным закрытием заседания, вызвала поправка Кабинета министров к статье 4 — "Льготы по налогу". Ранее эта статья предоставляла льготы по подоходному налогу для чернобыльцев, военнослужащих, инвалидов, участников войны и т. д. По мнению И. Шунько, после принятия поправки о льготировании шести МЗП имеет смысл отказаться от льготирования подоходного налога всех категорий граждан, ибо "под флагом инвалидов ходят совершенно здоровые люди, а если ветеран получает больше миллиона, то пусть платит, как все".

Судя по тому, как медленно идет работа над налоговым законодательством, поправки будут введены в действие с 1 апреля. Депутатам же для того, чтобы рассмотреть все вопросы, внесенные в повестку дня, потребуется, вероятно, заседание круглосуточно. В повестке — около ста вопросов, которые будут рассматриваться по мере их подготовки. Сразу после утверждения бюджета депутаты займутся кадровыми назначениями, затем — определением даты выборов в Советы всех уровней, заслушают доклад Президента.

В повестке также вопросы, как создание временной комиссии по проверке исполнения Управлением делами Президента Конституции, законов и международных договоров РБ, законы о порядке отзыва депутатов и о Комитете государственной безопасности, военная доктрина республики, вопрос о создании комиссии по проверке законности слияния Беларусбанка и Сбербанка. Интересно, что за включение в повестку последнего вопроса проголосовали и депутаты "президентской" фракции "Эгода".

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.



Пресс-конференции

Связь модернизировали за счет кредита ЕБРР

Из 38,8 млн. USD кредита ЕБРР на модернизацию систем связи Беларусь потратила 36,6 млн. (из них 30 млн. — в 1995 году), сообщил на пресс-конференции министр связи и информатики РБ В. Гончаренко.

За счет кредита в 1995 году введены 1200 км волоконно-оптических телефонных линий с выходами на коммуникации России, Украины, Балтии, ЕС. Еще 76 км линий свяжут минские АТС и улучшат качество связи в столице. В I полугодии 1996 г. вводится первая очередь станции космической связи под Смоленскими. РБ участвует в проекте ITUR (соединит Россию, Украину, Беларусь с Турцией и странами Средиземноморья) и в евроазиатской линии Шанхай — Франкфурт. В марте заработает станция цифровой сети SPRINT, и РБ получит выход в Internet, а в мае будет введена новая телексная станция.

Таким образом, Беларусь, как и намечал ЕБРР, полностью модернизирует телекоммуникации, связывающие ее с внешним миром. Чего пока нельзя сказать о связи внутри страны, где 650 тыс. человек стоят в очереди на установку телефона, а из 2 млн. номеров 25% приходится на АТС 50-х годов (в Гомеле еще работает АТС выпуска 1947 года). Поэтому поставлена задача ускорить переход на цифровые АТС (основные их поставщики — "Эриксон", "Сименс" и их дочерние фирмы).

Минсвязи заинтересовано в производстве в РБ цифровых АТС большой емкости. Надежды возлагаются на проект совместного производства "Дэу телеком" и МПОВТ (объединение уже выпускает мини-АТС "Квант") и на усилия БелВАРа (начал испытания первой АТС).

Министр заявил, что "Моторола" получит шанс на строительство станции стандарта GSM, если только она начнет в соответствии с договоренностью налаживать в Минске транкинговую связь. Министерство также будет внедрять систему мобильной связи "Вилия" завода "Спутник" и содействовать конкуренции в сфере радиотелевизионной связи.

В. Гончаренко сообщил, что НТВ оплачивает сполна трансляцию своих передач в РБ. За ОРТ, БТ, "Санкт-Петербург" платит госбюджет, как и за 6 часов вещания РТВ (остальное оплачивает российская телекомпания). На конец минувшего года бюджет задолжал Минсвязи за оплату телесигнала 24 млрд. рублей.

Андрей ПОТРЕБИН.

Таможенный союз

Механизм защиты документов

Таможенные службы РФ и Беларуси приступили к разработке единого механизма защиты служебных таможенных документов от фальсификации.

Планируется согласовать средства защиты и проверки тех документов, которые проверяются таможен при ввозе или вывозе через внешние границы Таможенного союза стратегически важных товаров, таких, как нефть, нефтепродукты, древесина, черные и цветные металлы.

На бланки документов будет наноситься рисунок, обнаруживаемый только с помощью специальной аппаратуры, которой будут оснащены российские и белорусские таможенные посты.

Выставки

С 27 февраля по 2 марта в зале института "Белпроект" (пр. Машерова, 23) пройдет третья национальная выставка "Польша-96". В ней примут участие более 30 фирм соседней страны. После предыдущей выставки "Польша-93" торгово-экономические отношения между странами развивались динамично, в 1995 году товарооборот составил 471 USD (в том числе польский экспорт — 233,6 USD, белорусский — 237,4 млн. USD, сальдо в пользу Беларуси — 38 млн. USD). Польша — второй после Германии партнер РБ на Западе, ее доля в товарообороте Беларуси — 12% (доля Беларуси в товарообороте Польши — всего 0,8%). Польские бизнесмены инвестировали в экономику Беларуси около 60 млн. USD. Создано более 800 СП и ИП.

С 27 февраля по 2 марта во Дворце искусств (ул. Козлова, 3) пройдет международная специализированная выставка "Кондитер-96. Продукты питания". В ней примут участие около 60 фирм, главным образом, кондитерские предприятия Беларуси, России, Украины, Польши, Израиля, Чехии. Будет представлено сырье, оборудование для производственных и торговых предприятий.

АО "Торговый дом аграрников".

Тел.: (0172) 208-894.

20 февраля Минсгоримущество в сотрудничестве с МФК провело девятый аукцион по продаже городской коммунальной собственности. Продано два объекта на сумму более 580 млн. рублей, причем цена одного из них в ходе торгов выросла в 14 раз.

20 февраля в Барановичах в сотрудничестве с МФК проведен второй аукцион по продаже объектов коммунальной собственности. Проданы два объекта и право аренды помещения. Магазин "Комиссионные товары для школьников" в небольшом здании в центре города купил местный предприниматель за 250 млн. рублей. Сумма доходов в городской бюджет от аукциона составила 275,7 млн. рублей.

21 февраля в Гомеле состоялся очередной аукцион по продаже объектов городской коммунальной собственности. Накануне здесь подписан договор о сотрудничестве с МФК. Проданы продовольственный магазин за 150 млн. рублей и магазин-кулинария за 85 млн. рублей.

Ближайшие аукционы в рамках проекта МФК "Малая приватизация в Беларуси" состоятся: 28 февраля — в Бресте, 21 февраля — в Гродно, 14 марта — в Кобрине.

В традициях партхозактива

22 февраля под председательством первого заместителя министра В. ГАЛКО состоялась очередная коллегия Минпрома. По свидетельствам очевидцев, она свелась к разговору, который был учинен директором, не обеспечившим рост производства в январе.

Еще на совещаниях в январе при рассмотрении планов на 1996 год директорат в лучших традициях прежних лет обязали, чтобы объемы производства составили за январь, за I квартал и за год не менее 100% к уровню 1995 года (так реализуется решение Президента об ответственности руководителей за результаты работы предприятий). По итогам года они должны обеспечить прирост объемов — хотя бы до 2 процентов. Министерство решило "с учетом рассмотренных планов внести изменения в контракты, заключенные с руководителями".

Появился первый повод для контроля за исполнением. К сожалению, на коллегии не предложены меры, которые могли бы оздоровить положение в промышленности и

предотвратить акции протеста, намеченные профсоюзами. Первый заместитель министра В. Галко действовал в традициях партхозактива. Некоторых директоров даже отправляли из зала, а директор ПО "Коралл" положил на стол свой заводской пропуск, как раньше клали партбилеты. Многие очевидцы были шокированы ходом заседания, скопированным с президентских совещаний.

И директора, и председатели профкомов имели новый повод, чтобы укрепиться в мнении, что правительство должным образом не занимается делами промышленности. Кстати, о проведении коллегии Минпрома не знал даже председатель комиссии ВС по промышленности С. Лившиц.

В Минпроме

Белорусский рынок

Еженедельная аналитическая газета для деловых людей

Учредитель — КМР "Белорусский рынок"
Регистрационное свидетельство № 114 от 21 ноября 1990 года

Главный редактор Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ
Первый заместитель главного редактора Александр АНДРЕЕВ
Ответственный секретарь Виталий ДАЛИДОВИЧ
Телефон: (0172) 22-80-00

Отделы
Тел: (0172) 22-80-29, 22-80-35

Внутренняя политика

Павлюк БЫКОВСКИЙ
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ
Александр ПАТУТИН

Промышленность

Андрей ПОТРЕБИН
Игорь ФИЛИПЕНКО

Международная политика

Юрий ШЕВЦОВ

Недвижимость

Юрий БЕХТЕРЕВ

Приватизация

Татьяна МАНЕНКО

Социальная политика

Константин СКУРАТОВИЧ

Товарный рынок

Александр АЛЕСИН

Финансы

Александр БУРДА, Елена ФАЛЕЙ
Александр ВАСИЛЕВИЧ

Фондовый рынок

Ирина КРЫЛОВИЧ
Владимир ТАРАСОВ

Право

Александр ГАЛЬКЕВИЧ

Компьютерное обеспечение

Дмитрий ЕФИПКО, тел.: (0172) 22-80-35

Рекламный отдел

Юрий БЕДУЛИН, тел.: (0172) 22-76-41

Бухгалтерия

Галина КОХНО, тел.: (0172) 22-76-44

Адрес: 220001, Минск, ул. Рабкоровская, 17
Редакция газеты "Белорусский рынок".

Телефаксы: (0172) 22-76-41, 22-76-44.

E-mail: root@belmarket.belpak.minsk.by

Расчетный счет — 3012209540011 в филиале АКБ "Приорбанк" № 0111, код 228.

Подписной индекс — 63123.

Газета распространяется по каналам компьютерных сетей SoNET (70-60-08) и Belpak (27-32-06).

Типография издательства "Белорусский Дом печати" (Минск, проспект Ф. Скорины, 79). Заказ № 996

Тираж — 20.000 экз.

Цена — в розницу — 4.000 руб., за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать 25.02.1996 г. в 22⁰⁰.

Телефоны и факсы для размещения рекламы: (0172) 22-76-41, 22-76-44.

Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан на издательском комплексе фирмы "Micro Express"

После смены — на митинг

Несмотря на запрет Мингорисполкома, промышленные профсоюзы решили вывести коллективы предприятий 28 февраля на площадь Независимости.

В минувший четверг Мингорисполком отказал в проведении митинга, названного в заявке "встречей с народными депутатами", мотивируя это особым статусом площади, и тем, что переговоры профсоюзов и правительства "привели к мерам по оздоровлению финансового положения предприятий".

Однако глава профсоюза автосельхозмашиностроения народный депутат А. Бухвостов заявил на собрании профактивистов машиностроения и радиоэлектроники, что переговоры с правительством безуспешны и что не обеспечены погашение всех долгов по зарплате до 10 февраля и нормализация работы предприятий. В итоговом протоколе переговоров не учтены поправки профсоюзов, вместо конкретных мер — лишь поручения ведомствам. Отказ горисполкома профлидеры сочли "незаконным".

Истинную его причину многие видят в том, что власти не хотят никаких событий в Минске во время визита Президента в Москву.

Профсоюзы, гарантируя порядок и мирное течение акции, предложили горисполкому до 28 февраля рассмотреть решение об отмене, ибо рабочие в этот день

все равно собираются после смены выйти колоннами от проходных к площади Независимости (возможно, к иной площади в центре Минска). Подтвердили участие в акции профкомы МТЗ, МАЗа, БелВара, ПО "Мотовело", "Интеграла", "Калибра", моторного и подшипникового заводов, завода шестерен. Ожидается делегация из других городов.

Несмотря на то, что подобно развитию событий

можно было бы назвать выгодным для лидеров профсоюзов, они предлагали перенести митинг, обжаловав отказ, но натолкнулись на непреклонную позицию низовых профактивистов и рабочих, которым сложно смириться с выплатами в размере "черты бедности" вместо зарплаты и с отсутствием перерыва на госпредприятиях.

Андрей ПОТРЕБИН.

PAREX BANK

Тел. (013) 701-0000.
Факс: (013) 701-0001.
Офис в Минске: (0172) 766-162.

КОДИРОВАННЫЕ СЧЕТА
НАЛИЧНАЯ ВАЛЮТА ЗА БЕЗНАЛИЧНУЮ
ПРОДАЖА ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ И БАНКОВ
КОНВЕРСИЯ ТВЕРДЫХ ВАЛЮТ по курсу REUTERS
ТРАСТОВОЕ УПРАВЛЕНИЕ денежными средствами клиентов
ВЗАИМОРАСЧЕТЫ: Беларусь, Россия, Украина, Казахстан, USA и др.
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПЛАТЕЖНЫЕ КАРТОЧКИ: VISA, MasterCard, American Express
ЗАРАБОТАЛ — ОТЛОЖИ И СПРЯЧЬ!

Содружество

Борьба с преступностью требует единства

Группа экспертов стран СНГ 20-21 февраля завершила работу над проектом положения о Совете министров внутренних дел (СМВД) Содружества, созданного решением глав государств от 19 января 1996 года.

Проект положения определяет СМВД в качестве органа Совета глав государств и Совета глав правительств по вопросам борьбы с преступностью, входящим в компетенцию министерств внутренних дел государств — членов СНГ. Основные задачи СМВД — обеспечение взаимодействия в борьбе с преступностью и охране правопорядка, содействие гармонизации национальных законодательств в этой области. В функции СМВД также будут входить содействие взаимному обмену опытом и информацией между министерствами, разработка предложений и рекомендаций, контроль за выполнением соответствующих решений глав государств и правительств Содружества. Заседания СМВД (участие в работе Совета принимают все государства Содружества, за исключением Украины), согласно проекту, проводятся не реже двух раз в год. Совет также будет осуществлять руководство Бюро по координации борьбы с преступностью и иными опасными видами преступлений на территории СНГ (БКБОП).

Пока неясно, будет ли СМВД уставным органом Содружества и насколько целесообразно создание его аппарата. Кроме того, российская сторона выступила с инициативой назначения специального представителя СМВД при Исполнительном секретариате СНГ. Предполагается, что окончательное согласование и утверждение проекта положения состоится на предстоящих заседаниях Совета министров внутренних дел и Совета глав государств Содружества.

По словам заместителя директора БКБОП Алексея Кавецкого, некоторые шаги по унификации и гармонизации национальных законодательств в области борьбы с преступностью сегодня уже сделаны: подготовлены и "активно влияют на нормотворческий процесс" модельные кодексы (уголовный, уголовно-процессуальный, гражданский и т. д.), завершается подготовка Межгосударственной программы совместных мер борьбы с преступностью на период до 2000 года, которая, как ожидается, будет утверждена на апрельской встрече глав правительств СНГ. Особое значение эта работа, подчеркнул А. Кавецкий, приобретает в связи с процессом создания Таможенного союза и ликвидации внутренних границ, что, по его словам, негативно сказалось на эффективности борьбы с "международными" видами преступлений — незаконным оборотом наркотиков и отмыванием преступных доходов, торговлей оружием, нелегальной миграцией и т. д.

Александр ПАТУТИН.

У российских реформ может появиться социалистический акцент

В пятницу Борис Ельцин выступил перед членами Федерального собрания с речью, подготовленной на основе его ежегодного послания "Россия, за которую мы в ответе".

Рисуя картину российской действительности, Президент не поспулился на мрачные краски. Люди устали ждать и терпеть и, продолжая политику реформ, в принципе правильную и неизбежную, следует усилить социальный аспект преобразований, подчеркнул глава государства.

Основная причина "тяжелых последствий" начального периода реформ, по словам Б. Ельцина, отнюдь не в том, что изменения проходили слишком быстро. Наоборот, из-за отсутствия в тот период "государства в полном смысле этого слова, властных механизмов, способных претворять директивы в жизнь" шоковая терапия не получилась.

Президент РФ не стал отрицать, что "цена выхода из кризиса, плата за выживание оказалась много выше", чем предполагалось. Виновны в этом прежде всего власти, которые своей непослужательностью "тасяют положительные эффекты реформ" и которые не смогли сохранить связь со значительной частью общества.

Оздоровлению экономики России, посетовал Б. Ельцин, мешают низкая исполнительская дисциплина и преобладание групповых интересов над интересами страны. В числе конкретных недостатков экономической стратегии в документе названы так и не начавшийся стратегический структурный маневр в сторону наукоемкой промышленности, нерешенный оборонный бюджет, кризис неплатежей, опоздание с принятием программы поддержки экспорта, плохой сбор налогов и таможенных пошлин, невыстроенность системы управления государственной собственностью.

Для того чтобы в 1996 году началась реальная стабилизация, считает российский лидер, должна быть одержана "окончательная победа над инфляцией" и рост цен ограничен 25%. Он высказался за продолжение под-

держки стабильного курса рубля, дедолларизацию экономики, снижение доходности по государственным ценным бумагам. Осуществлению аграрной реформы будет содействовать принятие Земельного кодекса, в котором "должна быть предусмотрена возможность предоставления пользователям земли права распоряжаться ею".

Б. Ельцин выделил 5 программных задач, которые предстоит решить в ближайшие два года. Это: обеспечение бесперебойного и полного исполнения бюджета по расходам, прежде всего по социальным статьям — заработной плате и другим; серьезные подвижки в решении жилищной проблемы в рамках федеральной программы "Свой дом", рассчитанной, в первую очередь, на семьи со скромным и средним достатком; поддержка малого предпринимательства; начало компенсации сбережений граждан; создание и фактическое введение в действие системы страхования вкладов граждан в коммерческих банках.

В послании не содержится каких-то принципиально новых идей, однако наблюдатели отмечают изменение словесной аранжировки и акцентов речи Президента образца 1996 года по сравнению с аналогичными выступлениями прошлых лет. Постоянные напоминания о необходимости усилить социальную направленность рыночных реформ позволяют рассматривать документ как попытку откорректировать имидж главы государства, которому очень хочется принять участие в президентской гонке не только в качестве решительного реформатора, но и заботливого отца русского народа. Понятно, что без реверансов в сторону электората надеяться на победу Борису Николаевичу не приходится.

МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

СТУЛЬЯ
КРЕСЛА
МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

ПОСТОЯННО
В САЛОНЕ

OMNIS

Минск, ул. Сурганова, 6,
(ст. М. Академия наук,
здание Ин-та Технической Кибернетики)
с 9.00 до 19.00.
тел. 68 58 01, 68 55 22,
ВДНХ, ул. Я. Купалы, 27

ПО САМЫМ НИЗКИМ ЦЕНАМ

Пресс-конференции

Главное для приватизации — политическая воля

Итогом визита в Беларусь идеологов чешской ваучерной приватизации г-на Душана Тришки и г-на Мартина Степанека была посвящена пресс-конференция, состоявшаяся в представительстве Всемирного банка в Минске.

Как известно, среди стратегов успешных реформ в Восточной Европе самым дальновидным оказался премьер-министр Чешской Республики Вацлав Клаус, сумевший в короткий срок перестроить экономику страны. В основе чешских реформ лежит, конечно же, реформа собственности. Поэтому не случаен интерес к ней экспертов Всемирного банка, под эгидой которого был организован этот визит.

В рамках визита чешских архитекторов приватизации состоялась встреча с вице-премьером Сергеем Лингом, начальником Главного экономического управления Администрации Президента Петром Капитулой, министром экономики Георгием Бадемом, с представителями руководства Мингосимущества и Министерства финансов. Чешские специалисты провели семинары для представителей Администрации Президента, Кабинета министров, отраслевых министерств, столичной мэрии, депутатов Верховного Совета, а также для руководителей спецфондов, фондовых бирж, представителей Национального банка и АСБ "Беларусбанк".

Г-н Душан Тришка обратил внимание на высокий профессионализм организаторов белорусской приватизации. Однако, по его словам, процессы приватизации на 95 процентов зависят от того, достигнут ли в стране политический консенсус и есть ли политическая воля на реформу собственности. Если нет политического решения, то, убежден г-н Тришка, самые совершенные механизмы реформ собственности не будут восприняты обществом.

В Беларуси, по мнению г-на Тришки, слишком большое зна-

чение уделяют повышению эффективности приватизируемых предприятий. В Чехии же сделали ставку на повышение эффективности всей экономики. Ключевым там стал один вопрос: смогут ли неэффективные предприятия покинуть рынок. Чешские эксперты подчеркивали, что они приватизируют обанкротившуюся экономику и, исходя из этого, подходят к оценке приватизируемого имущества. Кроме того, заметил г-н Тришка, "нам повезло, ибо мы успели осуществить программу сразу же вслед за политическими изменениями в стране".

По его словам, для стран, которые это не успели сделать, видимо, нужна другая методология трансформации собственности. Отвечая на вопросы, готов ли г-н Тришка стать консультантом белорусского правительства в вопросах приватизации, чешский реформатор сказал, что разработкой новой концепции он займется в ближайшее время и готов подумать над предложением помочь ее реализовать.

Татьяна МАНЕНОК.

Финансово-консалтинговая компания

Эми Граф

- квартиры по безналичному расчету
- операции с ценными бумагами
- аудит предприятий

Телефон: 20-40-60.
Телефон/факс: 20-41-30

ДЛЯ ТЕХ, КТО НАУЧИЛСЯ РАБОТАТЬ

ПРОДАЖА СО СКЛАДА и поставка под заказ в течение 5 недель комплексного мебельного оборудования для банков и офисов (производство Германия, Италия) ДА! Завтра Вы можете работать за этим рабочим местом (система DIN).

...Если сегодня Вы оплачиваете заказ.

Стол-приставка круглая	197
Рабочий стол 160x80	238
Ролловый контейнер 45x52 (4 отделения)	115
Стол ролловый с подлокотниками	92
Стол ролловый	156
Стол-приставка 110x49	66
Подвесной контейнер 21x39x21H	95
Угловой сектор 90°	226
Рабочий стол 140x80	262
Контейнер 45x52 для подвесной регистрации	429
Шкаф для документов:	203
левая секция со стеклом, дверцами 90x47x135H	322
центральная секция 45x47x135H	
правая секция 90x47x135H	

АСПЕКТ **ASPECT** Тел. (0172) 753-525, 753-652

Мы рады видеть Вас в нашем офисе, расположенном по ул. Стебенева, 20 (район АВТОБАЗА, первый поворот направо по ул. Серова, институт БелНИИГорного, 2 этаж, левое крыло)



Игра на трубах

Балканы в ходе смены славянского лидера

Визит в Боларию белорусской правительственной делегации во главе с премьер-министром М. Чигирем, ожидающийся в начале марта визит в Минск Президента Югославии Слободана Милошевича (уже стало привычным называть то, что осталось от Югославии, Сербией), объявленный на ближайшее время ответный визит в Белград Президента РБ, а также заявление А. Лукашенко о наличии у Беларуси стратегических интересов на Балканах позволяют сделать вывод о выходе белорусской политики в странах Юго-Восточной Европы на максимально возможный в государстве иерархический уровень.

Знакомое безвременье

Страны Юго-Восточной Европы (Болгария, Румыния, Югославия, Албания) до распада СССР обладали несколько более низким по сравнению с Беларусью экономическим уровнем.

В результате удорожания российского сырья и прежде всего топлива в 1989-1992 годах здесь разразилась настоящая экономическая катастрофа. Крупная промышленность практически "легла". Обострилась внутриполитическая ситуация: массовые политические митинги противостоящих сил в Болгарии, погромы левонастроенными шахтерами выступлений правой оппозиции в Румынии и т. д. Осложнились отношения между большинством населения этих стран и крупными этническими меньшинствами: между всеми югославскими народами, турками и болгарскими, венграми и румынами (в румынской Трансильвании) и т. д.

Ожидавшиеся в конце 80-х годов широкомасштабные западные инвестиции в Юго-Восточную Европу так и не пришли. В немалой степени этому способствовала вспыхнувшая в 1992 году война в Югославии. Югославская война также отрезала от них самый короткий путь в страны ЕС, оставив лишь движение на Германию и Австрию через Венгрию.

В результате в 1993-1994 годах в странах региона несколько раньше, чем в других постсоветских государствах, к власти вернулись посткоммунисты. Но при этом правая оппозиция сохранила значительное влияние и возможности многообразного давления на левые правительства. А официальным внешнеполитическим приоритетом всех государств региона выступает стремление к членству в Европейском Союзе и НАТО.

Стали нужны

Выход из тулуповой геополитической ситуации в Юго-Восточной Европе стал возможен только в прошедшем 1995 году. Был заключен Таможенный союз между ЕС и Турцией.

Конференция глав государств ЕС в Барселоне в июне 1995 года запланировала крупную экономическую помощь странам Восточного Средиземноморья. Таким образом, определился курс Запада на движение в сторону мусульманского Востока, что возматрило Балканские государства в сферу интересов богатых и мощных государств. В 1995 году определились и наиболее крупные проекты Европейского Союза на территориях стран Юго-Восточной Европы, способные принципиально повлиять на их экономическое развитие.

В частности, Конференция глав государств ЕС в Эссене (январь 1995 года) определила вопросы финансирования модернизации в этом регионе ряда трансевропейских транспортных коридоров.

Именно здесь должен пройти второй по протяженности трансевропейский транспортный коридор (после трассы Берлин — Минск — Москва) — Мюнхен (Германия) — Загреб — Белград — Стамбул. Транспортные коридоры должны быть проведены из стран ЕС также к портам Болгарии и Румынии.

Но, вероятно, самое важное — именно в 1995 году определились в основных чертах проект и график ввода в действие Каспийского трубопроводного коллектора (КТК). До 1995 года сохранялась реальная возможность проведения трубопроводов не к российскому порту Новороссийск, а к иранским портам на побережье Персидского залива. В принципе, и сегодня еще вопрос о трубопроводах из Азербайджана из-за войны в Чечне остается в подвешенном состоянии. Но что касается Казахстана (Тенгизское месторождение), то вопрос о проведении "трубы" оттуда в Иран уже даже не обсуждается.

В течение 1995 года стали ясны и второй ключевой элемент КТК: Россия и Болгария договорились о строительстве приемного терминала в порту Бургас и о проведении трубопровода от Бургаса к расположенному на побережье Эгейского моря греческому порту Александруполис, где предполагается строительство экспортных терминалов. Тем самым предполагается обойти Турцию с ее ограничениями на транзит топлива танкерами через проливы Босфор и Дарданеллы.

К концу 1995 года проект Бургас — Александруполис оброс новыми элементами. Теперь предполагается подключение к Бургасу трубопроводных систем Югославии, Греции и Албании, а также, вероятно, строительство экспортных морских терминалов и в некоторых портах Албании. Общая мощность бургасского проекта может приблизиться к 70 млн. тонн нефти в год.

В Софии почувствовали уверенность

Характерно, что и в проекте КТК (во всех его вариантах) значительную роль призваны сыграть американские нефтяные корпорации, и в проекте строительства восточного трубопровода от Бургаса по Балканскому полуострову также значительная роль будет отдана американцам.

Это по-своему объясняет особую политическую роль, которую США стремятся играть в югославском урегулировании, а также причины установления Соединенными Штатами отношений стратегического сотрудничества на двусторонней основе (не считая сотрудничества в рамках международных организаций и союзов) с Турцией и Грецией, а в последнее время — особенно близких отношений с Болгарией и Македонией. В Юго-Восточной Европе рас-

тет влияние не столько Германии, Франции или других европейских западных государств, сколько США.

На этом фоне умиротворение в Югославии видится по-своему логичным. КТК и Бургас не менее, чем турецко-европейский таможенный союз нуждаются в этом умиротворении, и потому выход каспийско-бургасских планов на уровень реальности на каком-то этапе требовал прекращения югославской войны.

Также логично вписывается в комплекс геополитических перемен, вызываемых в регионе этим проектом, изменение роли и значения Болгарии на Балканах.

До распада Югославии самой мощной политической силой здесь являлся Белград и стоявшие в основе югославской федерации сербы. Даже по населению Югославия была самой многолюдной страной на Балканах (23 млн. человек в 1988 году). 10-миллионная по численности населения Болгария в борьбе за роль лидера южных славян была оттеснена сербами на второстепенные роли.

В начале XX века Болгария и Сербия из-за этого даже воевали между собой. Более того, по югославской версии, одной из причин драматического отхода Белграда от Москвы в 1948 году было требование Сталина к Тито включить в состав югославской федерации еще и Болгарию. В немалой степени именно это противостояние сербам толкало Софию после войны на особо близкие отношения с Москвой.

В этом плане сегодня ситуация для Болгарии коренным образом изменилась. Сербия лишилась почти всех выходов к морю, кроме политически уязвимого участка пока еще союзной ей республике Черногория. Сербия разорена войной и экономической блокадой. Над Сербией витает призрак почти неизбежного обострения конфликта с албанцами-мусульманами в Автономном Крае Косово. Наконец, нынешняя Союзная Республика Югославия стала территориально примерно в два раза меньше, чем была до войны.

В тени соперницы

Теперь Сербия не только не в состоянии мешать Болгарии взять на себя роль регионального славянского лидера, но, пожалуй, даже заинтересована в болгарском лидерстве.

Интересам Сербии могло бы отвечать проведение трубопроводов от Бургаса в Албанию через Македонию и Косово, ибо тем самым Албания стала бы глубинно заинтересована в политической стабильности в Косово и Македонии, где албанцы уже составляют до 20 процентов населения.

Еще более важно для Белграда самому подползти к бургасским трубопроводам, ибо помимо топлива и транзита через свою территорию этого топлива в Венгрию и Австрию Сербия получила бы точку опоры для закрепления в этом порту и по другим видам грузов. Ведь к Средиземному морю Сербия теперь реально может выходить (если не считать слабых возможностей Черногории) либо через Албанию, либо через Грецию. Ориентация на малоизвестные албанские порты для Сербии осложнена проблемой косовских албанцев, а выход на греческие Салоники или Александруполис требует нормальных отношений с Македонией.

Македония же по языку и по многим другим элементам

традиционной культуры близка к Болгарии. Часть исторической Македонии входит в состав Болгарии. В свое время территория Македонии была одним из предметов спора в ходе болгаро-сербских войн начала XX века. Многие болгары до сих пор рассматривают македонцев как этническую группу болгар. В то же время София теперь не выдвигает никаких проектов поглощения нынешней независимой Македонии. В результате в этом небольшом государстве проболгарские настроения достаточно сильны. А значит, Белграду ничего другого не остается, как устанавливать с Софией партнерские отношения.

Новая усиливающаяся Болгария становится ключом к доминированию на Балканах. Пока Болгария склоняется к политическому сближению с Западом. София в 1995 году последней из бывших европейских членов СЭВ и ОВД официально заявила о своем намерении вступить в НАТО. В конечном счете экономическое оживление на Балканах, которое будет происходить за деньги Запада, но с использованием каспийской нефти.

Иранская схема для Болгарии

На таком фоне активизация белорусской политики на Балканах вовсе не выглядит странной и абсурдной. Война в Югославии, похоже, закончилась. В регион предполагается приход западных инвестиций и экономической помощи. Значит, Балканы вновь становятся многообещающим рынком для белорусской промышленности.

Примерно просматривается и одна из опор, на которой Минск, вероятно, будет крепить свою балканскую политику: "ЛУКОЙЛ". Эта самая крупная российская нефтяная компания является одним из основных участников КТК, а самое главное — доминирует в Новороссийском нефтяном порту, то есть она будет иметь прямое или опосредованное отношение и к бургасским проектам. Она же несколько месяцев тому назад закрепила на Новополоцком НПЗ.

Наиболее простой схемой использования Беларусью этой компании в своих интересах может быть сформулированная еще год тому назад применительно к другому случаю (к торговле с Ираном) модель:

1. Беларусь предоставляет на Новополоцком НПЗ тарифные льготы "ЛУКОЙЛу" (и пропагандистское обеспечение на уровне Москвы поддержки Минском интересов славян на Балканах);

2. "ЛУКОЙЛ" на оговоренную сумму поставляет, например, в Серию или Болгарию через Бургас нефть (скажем, каспийскую), Сербия (или Болгария, или даже Румыния) в Беларусь — зерно и другие продукты, ширпотреб, производство которых в конечном счете будет профинансировано из различных фондов ЕС, а также предоставлять белорусской промышленности выгодные контракты и сектора своих рынков.

Не потому ли активизация белорусской политики на Балканах, сближение Минска с Софией произошло именно перед визитом А. Лукашенко в Москву (для ликвидации топливной задолженности России) и в нефтяные регионы Сибири?

Юрий ШЕВЦОВ.

Европа может принять вызов Азии

К Встрече в Верхах ЕС — АСЕАН

1-2 марта в Бангкоке состоится по-своему эпохальная встреча глав государств Европейского Союза и бурно развивающихся стран АСЕАН (Индонезия, Филиппины, Малайзия, Таиланд, Сингапур, Бруней), посвященная перспективам многостороннего сотрудничества объединенной Европы и восходящей Юго-Восточной Азии. Что ожидает Европа от этой встречи и о чем собирается вести на ней диалог с Азией? Интервью с главой Европейской Комиссии (своеобразное правительство ЕС) Жаком ДЕЛОРом опубликовано в журнале Challenges (февраль 1996 г.)

— Почему европейцы представлены в Азии незначительно по сравнению с американцами и японцами?

— Мы слишком долго оставались в плену традиционных представлений о помощи развивающимся странам. За 20 лет ЕС выделил странам Азии свыше 200 млрд. французских франков (приблизительно 50 млрд. USD). Это меньше, чем Япония, но втрое больше, чем США. Однако столь похвальная щедрость не была подкреплена соответствующими усилиями в области торговли и инвестиций, которые сегодня составляют не более 10% всех иностранных инвестиций в регионе. Кроме того, мне кажется, европейские предприниматели слишком увлеклись перспективами расширяющегося внутреннего рынка ЕС, а также рынков США и Японии.

— Что-то уже изменилось?

— Да, за последние 3-4 года произошли изменения в этих подходах, и 1-2 марта в Бангкоке открывается встреча глав государств и правительств стран ЕС и АСЕАН. Страны АСЕАН, напомню, собираются создать между собой зону свободной торговли, которая будет охватывать рынок с населением 420 млн. человек.

— Что вы ожидаете от встречи в Бангкоке?

— На повестке дня три вопроса: торговля, экономическое сотрудничество, научно-техническое сотрудничество. Очень жаль, что на встречу не пригласили Индию, которая начинает устанавливать тесные связи с АСЕАН. Это страна великой культуры и огромного экономического потенциала.

От встречи можно ожидать как минимум активизации экспорта и прямых инвестиций ЕС в этот регион. Во-вторых, встреча должна послужить началом трудных переговоров о сокращении преимуществ, связанных со статусом развивающихся стран — членом АСЕАН. Я думаю о системе общих преференций, которая давала бы развивающимся странам возможность экспортировать свои товары и услуги в ЕС на выгодных условиях. Сегодня большинство стран АСЕАН вполне способно

работать в нормальных условиях международной конкуренции.

— Вы настроены оптимистично в отношении этих переговоров?

— Да, при условии, что ЕС использует все возможности встречи в Бангкоке и предпримет действительно единую внешнеэкономическую акцию, применив все свои экономические и финансовые козыри. Это будет и проверкой действенности положений Маастрихтского договора об общей внешней политике и политике в области безопасности.

— А ВТО (Всемирная торговая организация) отказывается от этих козырей?

— Мы будем обсуждать вопросы более сбалансированной конкуренции именно под эгидой ВТО. И очень символично, что в нынешнем году собрание ВТО пройдет в Сингапуре.

— Вы говорите о более сбалансированной конкуренции, а она приведет к делокализации европейских предприятий, что усугубит проблему занятости...

— Масштаб этих явлений ограничен. Делокализация необходима. В целом в Азии сосредоточено 2/3 населения мира, и ее покупательная способность растет очень быстро. У европейцев есть два способа защитить свои интересы. Во-первых, продавать в эти страны свои товары и услуги, уровень которых для них пока недостаточен. Во-вторых, размещать предприятия для завоевания новых сегментов рынка, и, если они будут процветать, это положительно повлияет на проблему занятости. Не следует забывать, что в начале XXI века Азия сосредоточит половину всей мировой торговли.

— Это не мешает социальному дефициту?

— ВТО должна принять законодательные акты, запрещающие труд детей и заключенных. В этом вопросе европейцы обязаны проявить твердость и принципиальность так же, как и в вопросах создания благоприятных условий для деловой карьеры женщин.

Предоставлено специально для "БР" Дмитрием КУРОЧКИНЫМ (г. Бордо, Франция).

Брифинги

Беларусь претендует...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

обеспечив занятость 60-80 тыс. работников отрасли. Подписание временного соглашения с ЕС позволит также существенно упростить антидемпинговые разбирательства.

Одновременно, сообщил В. Сенько, М. Чигирь проведет переговоры с руководителями Бельгии и Голландии, встретится с деловыми кругами Люксембурга. Вместе с тем основное внимание, по словам дипломата, МИД намерен уделять все же контактам с государствами Центральной и Восточной Европы, к которым мы "по всем экономическим параметрам все еще ближе". Одним из примеров этой линии, возможно, станет визит в июле-августе этого года в Минск нового премьер-министра Польши Владимира Тимощевича.

В ходе брифинга В. Сенько

подтвердил сообщения СМИ о том, что четверо граждан РБ попросили на днях у ирландских властей политического убежища. По сведениям МИДа, семья Словашевских обратилась с такой просьбой во время технической остановки в ирландском аэропорту Шеннон при перелете из Москвы в Гавану. С аналогичной просьбой к ирландским властям обратились еще 8 полетчиков Словашевских — граждане РФ, Ирана и т. д. О мотивах этого шага МИДУ ничего не известно — на соответствующий запрос руководство Ирландии, по словам министра, не дало вразумительного ответа. Сами же беженцы отказались встретиться с представителем посольства РБ в Дублине.

Александр ПАТУТИН.

Японский опыт управления финансами

Размещение
свободных денежных
средств предприятий

СЭКАЙ
ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

(0172) 33 46 53



Финансовая хроника

Комплексбанк разделился

Национальный банк утвердил решение о полном (юридическом) отделении минского филиала Комплексбанка (в. Гродно) от головной структуры.

Бывший филиал (Минсккомплексбанк) объединился с Монолитбанком и отныне будет называться ЗАО "Минсккомплексбанк".

Анти-трестовский проект

Специалисты Министерства по антимонопольной политике подготовили и направили в Кабинет министров записку "О мерах по совершенствованию антимонопольного регулирования в сфере банковских услуг".

Министерство разработало проект "Положения об антимонопольном контроле за созданием банковских объединений".

С днем рождения, Djem!

В конце прошлой недели холдинг Djem отметил свой двенадцатый день рождения.

В отличие от пятнадцати "ангажированных" банков, у Djem голова о централизованных и бюджетных вливаниях не болит.

Разместить информацию в рубрике "Финансовая хроника" можно по телефону: (0172) 22-80-29, 22-76-41, 22-76-44.

Конфликт

Налоги с филиалов

В течение 1994-1995 годов, согласно законам "О налоге на доходы и прибыль предприятий, объединений и организаций" и "О налоге на добавленную стоимость", плательщиками НДС и налога на прибыль являются юридические лица — независимо от того, имеют они в своем составе филиалы или нет.

Филиалы и другие структурные подразделения были плательщиками указанных налогов только в тех случаях, когда сами юридические лица находились за пределами Беларуси.

Но во многих случаях юридическим лицам республики, имеющим филиалы, было гораздо удобнее, чтобы налоги уплачивались филиалами самостоятельно (не нужно было составлять громоздкие сводные расчеты, не возникало проблем с льготированием и т. д.). Поэтому еще в 1993 году постановлением Плановой и бюджетно-финансовой комиссии ВС от 07.04.1993 г. было определено, что юридические лица могут делегировать полномочия по уплате налога на прибыль своим структурным подразделениям, если последние имеют самостоятельный расчетный счет и обособленный баланс, что и нашло свое отражение сначала в письме Минфина от 20.04.1993 г., а затем в методических указаниях Минфина от 17.01.1994 г. № 16 "О порядке исчисления налога на прибыль".

Таким образом, делегирование полномочий по уплате налогов своим структурным подразделениям является законным правом юридического лица, причем реализация такого права никакими законодательными и нормативными документами не ограничивалась.

Многие налогоплательщики этим правом воспользовались. Но поскольку в минувшем году экономический спад продолжался, стало слишком накладно платить налоги по отдельным прибыльным филиалам при одновременном наличии убыточных. Практически все налогоплательщики (включая банки), невзирая на большой объем организационной работы, вернулись к централизованному расчету с бюджетом — через юридическое лицо.

Еще в начале 1995 года ГТНИ при КМ РБ в своем ответе Ассоциации белорусских банков отмечала, что в случае, если одним структурным подразделением юридического лица получена прибыль, но в целом по юридическому лицу получен убыток, то ни юридическое лицо, ни его структурные подразделения налог на прибыль не уплачивают, так как в целом по юридическому лицу отсутствует объект налогообложения (то есть прибыль). Этот ответ вытекал из действующего законодательства и по своей сути означал, что если банк имеет, к примеру, 5 млрд. BRB прибыли по нескольким из филиалов, а по другим филиалам — 3 млрд. BRB убытка, то в целом по банку прибыль составит 2 млрд. BRB, и исходя из этой цифры и должен уплачиваться налог на прибыль.

И если в первом полугодии 1995 года процесс централизации уплаты налогов через юридическое лицо проходил довольно спокойно, то дальнейшие события можно смело назвать "штормом".

Так, в июле 1995 года нижестоящим налоговым инспекциям было направлено инструктивное письмо, в котором указывалось, что порядок исчисления и уплаты налогов является составной частью учетной политики юридического лица и может быть изменен только с начала нового отчетного года. Причем указанное письмо не было направлено на государственную регистрацию. Более позднее письмо ГТНИ (от 4.08.1995 г.) абсолютно аналогичного содержания получило отказ в государственной регистрации от Министерства юстиции, поскольку оно противоречило статье 4 Закона РБ "О бухгалтерском учете и отчетности", которая не относит порядок исчисления и уплаты налогов к методике бухгалтерского учета. И, кроме того, Минюст подтвердил, что реализация права юридических лиц делегирования полномочий по уплате налогов в бюджет своим структурным подразделениям сроками не ограничена.

Несмотря на это, многие нижестоящие налоговые инспекции стали требовать от банков и других плательщиков, перешедших в течение 1995 года на централизованный порядок расчетов с бюджетом, провести децентрализацию расчетов, ссылаясь на вышеуказанное июльское письмо ГТНИ и угрожая финансовыми санкциями.

Впрочем, до санкций дело все же не доходило практически весь год. Но 8 декабря 1995 года Минюст зарегис-

трировал совместное письмо ГТНИ от 8.11.1995 г. и Минфина от 17.11.1995 г. "О соблюдении в течение года принятой методики бухгалтерского учета", в котором вновь было указано, что порядок исчисления и уплаты налогов является составной частью учетной политики юридического лица и может быть изменен только с начала нового отчетного года. Какая причина заставила Минюст зарегистрировать это письмо, можно только догадываться. Но основная суть все же не в этом.

Сразу же после регистрации вышеуказанного письма все нижестоящие налоговые инспекции получили срочные указания (на столько срочные, что их даже отправляли по факсу или в виде телефонограмм без высылки самого письма с обоснованием) об истребовании со всех филиалов банков, перешедших на централизованный порядок уплаты налогов, уточненных расчетов по каждому сроку исчисления налогов, начиная с момента внесения изменений в учетную политику. Кроме того, налоговыми инспекциями было получено задание вывести суммы налогов, причитающихся к уплате в бюджет в децентрализованном порядке по всем филиалам, и выискать в беспорядочном порядке все суммы с головных банков.

В сложившейся ситуации Ассоциацией белорусских банков был сделан ряд запросов в Минюст, Минэкономики, Плановую и бюджетно-финансовую комиссии ВС. Полученные ответы были однозначными. Приводим некоторые выдержки из них.

Из ответа Минюста (от 19.12.1995 г.): "Обращаем Ваше внимание, что вышеприведенное разъяснение (письмо ГТНИ и Минфина, зарегистрированное 08.12.1995 г. — прим. автора) вступило в законную силу с момента государственной регистрации, то есть с 8 декабря 1995 года".

Из ответа Плановой и бюджетно-финансовой комиссии ВС: "...Учитывая требования статьи 4 Закона "О бухгалтерском учете и отчетности", а также разъяснения ВС от 7 апреля 1993 года и письма Минюста от 16 августа 1995 года, Комиссия считает, что фактическое введение в действие разъяснения ГТНИ и Минфина относится к результатам хозяйственной деятельности юридических лиц, имеющих структурные подразделения, начиная с 1 января 1996 года, то есть с начала ближайшего отчетного периода".

Из ответа Минэкономики от 17.01.1995 г.: "...Введение в действие разъяснения ГТНИ и Минфина от 8 ноября 1995 г. и 17 ноября 1995 г. относится к результатам деятельности юридических лиц, имеющих структурные подразделения, начиная с 1 января 1996 года. Порядок налогообложения прибыли, добавленной стоимости и недвижимости в банках при централизованном и децентрализованном порядке расчетов с бюджетом никак не связан с методикой бухгалтерского учета".

Все запрашиваемые ведомства только подтвердили неоспоримость того, что указанное разъяснение Минфина и ГТНИ может относиться только к юридическим лицам, изменяющим порядок расчетов с бюджетом, начиная с 1 января 1996 года, и не касается юридических лиц, изменивших этот порядок в 1995 году до государственной регистрации письма ГТНИ и Минфина, то есть до 8 декабря 1995 года. Однако когда банки, отстаивая свои законные права, стали предъявлять письма Минюста, Минэкономики и ВС своим налоговым инспекциям, это абсолютно никак не изменило позицию последних.

Александр КРИВОНОС,
член налогового комитета
Ассоциации белорусских банков.

P.S. В начале января 1996 года Высшим хозяйственным судом было принято к рассмотрению исковое заявление Ассоциации белорусских банков о признании недействительным письма ГТНИ и Минфина "О соблюдении в течение года принятой методики бухгалтерского учета" (регистрационный номер 1180/12 от 8.12.1995 г.). Повторное рассмотрение дела должно было состояться в конце прошлой недели.

Валютное обозрение

Руководство меняется — проблемы остаются

Биржевая ситуация в последние дни характеризуется последовательным "закручиванием гаек", проводимым отечественной бюрократической машиной. Регулярная нехватка твердой валюты в разделе "предложение" заставляет власть проявлять изобретательность в деле контроля над ходом биржевых торгов.

Начало недели принесло снижение ежедневных объемов операций в долларовом секторе до 3-3,5 млн. USD, из которых более половины приходилось на интервенции Нацбанка. Кадровые перестановки в Нацбанке не принесли ничего нового в ситуацию, сложившуюся вокруг МВБ. Вновь заявки, не допущенные к торгам, предлагаются перенести на завтра, затем на послезавтра и так — до бесконечности.

22 февраля контроль достиг своего апогея: торги начались практически в 16 часов. В результате количество банков-участников в долларовом секторе сократилось до 9. На следующий день картина несколько выправилась, но тенденции остались прежние. В угол загнаны все, кроме поставщиков "особо важной продукции". Такое впечатление, что страна находится в своего рода блокадном положении и кроме этой продукции ей уже ничего и не нужно. В результате многие клиенты оставляют всякие попытки приобрести валюту на МВБ и прибегают к помощи балтийских банков, на которые известный указ (пока) не распространяется. Схема работы несколько удлинится, зато результат всегда положительный.

Вполне закономерен итог: вторую неделю подряд объемы торговли падают, и за пять сессий реализовано 21,42 млн. USD, что на 2,33 млн. меньше, чем на предыдущей неделе.

Торги немецкой маркой, несмотря на ежедневное колебание объемов операций в обе стороны, день ото дня приносили рост курса. Начав неделю на отметке 7,840 BRB/DM, к пятнице он поднялся

ровно на 100 пунктов. Основная причина — регулярное превышение спроса над предложением, что является следствием все тех же административных рогадок. За неделю продано 2,577 млн. DM — практически на 0,3 млн. меньше, чем неделей ранее.

Российский рубль по-прежнему остается для Нацбанка источником пополнения валютных резервов. Схема все та же: перед самым началом торгов он, зная соотношение спроса и предложения, выставляет свою заявку и с началом сессии объявляет фиксированный курс, не допуская каких-либо изменений. Курс рубля всю неделю оставался на отметке 24 BRB/RUR при стабильно небольшом превышении спроса над предложением. Объем реализации за пять сессий составил 48,2 млрд. RUR (4,86 млрд. по отношению к предыдущей неделе).

Карбованец, практически ушедший с биржи на предыдущей неделе, несколько увеличил объем своего присутствия на МВБ. Правда, 20 февраля итог торгов не превышал 3,6, а 23 февраля — 1,6 млрд. KRB, однако за счет остальных дней в целом произошел рост. Курс, пережив достаточную ошущимый взлет (21 февраля — с 0,063 до 0,065 BRB/KRB), в последний день недели упал до отметки 0,062, не дотянув тем не менее до киевского уровня. За неделю было продано 49,845 млрд. карбованцев. По сравнению с предыдущей неделей это больше на 17,285 млрд.

Анатолий ТАРАХОВИЧ.

Финансы и политика

И нереальное бывает кстати

В любой стране политическими партиями и всевозможными организациями для достижения определенных целей используется ряд приемов, играющих на повышение их популярности среди населения. В последнее время в Беларуси, вслед за Россией, в качестве такого приема используется тезис о необходимости возмещения средств, потерянных вкладчиками Сбербанка в ходе либерализации цен.

Так, в России президентским указом предусматривается уже с марта начать кампанию по "восстановлению справедливости". Причина тривиальна — "на носу" президентские выборы, и господин Ельцин активизировал заботу о своем изрядно снизившемся рейтинге.

Примерно такого же рода сценарии разворачиваются и в РБ. Предлагаются различные варианты возврата вкладов населению. Недавно на эту тему высказались представители АСБ "Беларусбанк", намереваясь проиндексировать вклады населения в 1000 раз. По их подсчетам, на проведение подобной акции необходимо около 18 трлн. рублей. О механизме, с помощью которого банк планирует заработать подобные деньги, не сообщается, но известно, что размер прибыли, полученной данным учреждением на 1.01.1996 г., составил только 39,3 млрд. рублей.

Следующей стала парламентская фракция "Гражданское действие", предложившая рассмотреть вопрос о компенсации вкладов на сессии ВС. Здесь механизм более реален — индексация по курсу доллара на 1 января 1996 г. с выпуском соответствующего рода ценных бумаг, наделенных функцией платежного средства. Этими ценными бумагами можно будет оплатить покупку земли, недвижимости и акций предприятий.

Есть информация о том, что и некоторые другие организации готовят свои предложения по решению этой стратегической проблемы.

В связи с этим встает вопрос о точных размерах средств, необходимых для проведения подобной акции. Нацбанк подготовил "Расчет потребности в средствах на индексацию вкладов населения", в котором учтены индексы инфляции за каждый год, начиная с 1991 г., а также средства, уже потраченные на проведение соответствующих мероприятий. Цифры, представленные в расчете, впечатляют даже несведущего в экономике человека. Речь

идет о 102,5 трлн. рублей, что значительно превышает доходную часть госбюджета на 1996 год.

Отсюда понятно, что о возмещении вкладов в полном объеме речи быть не может. Населению, особенно той его части, которая хранила в Сбербанке значительные суммы, придется смириться с мыслью, что в полном объеме они не вернут свои вклады никогда. Даже часть этих денег возместить крайне сложно, если не сказать невозможно — в республике нет источников таких средств, кроме кредитной эмиссии.

Тем не менее новым проектам компенсации это не мешает рождаться сегодня и вряд ли помешает завтра.

Расчет потребности в средствах на индексацию вкладов населения

	1991 г.	1992 г.	1993 г.	1994 г.	1995 г.
Инфляция за год (декабрь к декабрю)	248%	1.659%	2.097%	2.060%	344%
Вклады на 1.01.91 г., млн. руб.	16.766				
курс USD на 1.01.91 г.	1,69				
вклады в млн. USD	9.921				
С полной индексацией за 1991 г.	41.580				
С полной индексацией за 1992 г.		889.807			
С полной индексацией за 1993 г.			14.465.251		
С полной индексацией за 1994 г.				297.984.160	
то же с учетом дееноминации				29.798.416	
Компенсировано на 1.01.95 г.				265	
Не компенсировано				29.798.151	
С полной индексацией за 1995 г.					102.505.640
курс USD на 1.01.96 г.					11.500
в млн. USD					8.914
в том числе сумма индексации, млн. руб.					102.488.874
то же в млн. USD					8.912

Реформа — персона нон грата

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Несмотря на устранение таможенных барьеров, продолжался неизбежный разрыв производственно-технологических связей со странами СНГ. За 11 месяцев 1995 г. по сравнению с аналогичным периодом 1994 г. товарооборот в СНГ упал на 14%, экспорт в Россию — на 24,7% (в сопоставимых ценах), а с дальним зарубежьем товарооборот вырос на 14,9%.

К концу 1995 г. произошло ускорение спада. Объем промышленного производства в декабре сократился на 4,3% в сравнении с ноябрем. В ноябре на 20-30% сократились поступления в бюджет налога на прибыль и акцизов. Выполняя указание Президента не останавливать заводы и не увольнять рабочих, предприятия работали частично на склад. В результате запасы нереализованной продукции составляют 3-7-месячные объемы производства, что ухудшило и так негелогое финансовое положение предприятий.

Уже в первом месяце 1996 г. положение еще более обострилось. Крупные предприятия больше простаивали, чем работали. Чтобы избежать инфляции, правительство ограничило уровень зарплат на предприятиях с плохим финансовым положением. Все это усилило социальную напряженность. На совместном заседании профкомов крупных минских заводов 24 января 1996 г. премьер-министру было заявлено, что в плачевном положении виновата экономическая политика правительства. М. Чигирю тогда пригрозил, что пока протест выражается в цивилизованной форме, "но не дай Бог, придется управлять стихийным выступлением трудящихся".

Президент вынужден действовать

В условиях, когда надежды на восстановление связей с Россией не приносят желаемых результатов, а социальная обстановка становится все более напряженной, А. Лукашенко оказался вынужден действовать.

Любые серьезные меры в экономике обязательно сдвигают баланс на оси "план — рынок" либо влево, либо вправо.

При сдвиге вправо Лукашенко должен признать крах своей экономической политики и, наступив на горло самому себе, дать свободу действий "жульям", отказаться, как ему представляется, от роли защитника интересов народа и от роли собирателя земель славянских (рыночник на эту роль, очевидно, не годится). Но вправо он пойти не может, ведь это связано с ломкой представлений о самом себе, с потерей своего "я". Психологи знают, что мозг человека на уровне подсознания отфильтровывает и не допускает в сознание информацию, способную разрушить его "я". Возможно, только этим объясняется требование А. Лукашенко на совещании с аграриями забыть термин "критический" в описаниях экономической ситуации.

Вынужденный действовать, Лукашенко обречен на сдвиг влево. Это соответствует как его ценностям и представлениям о самом себе, о своей роли в истории, так и желанию сохранить поддержку народа и левого парламента.

Собственно, сдвиг влево и в политике, и в экономике происходит давно. Напуганная "бархатной революцией" в Восточной Европе и поражением ГКЧП в 1991 г., номенклатура объявила о переходе к рынку, "сдала" БНФ закон о языках, выбрала Председателем ВС С. Шушкевича. Теперь все возвращается обратно. Реализуется программное положение Аграрной партии о национализации банков, по предложению Лукашенко, под разными предлогами сдерживавшего приватизацию в одиночку, пришли коммунисты, готовые в парламенте закон о ее приостановке. Наконец, об откате от рыночных реформ заявлено открыто: "Хватит! Год, присматриваясь друг к другу, валили производство, играли в рынок, а сегодня надо начинать работать. Если кто хочет выйти из сложившейся ситуации через какие-то непонятные реформы и реформирование предприятий, которые ведут или вели к развалу нашей экономики, — тот глубоко ошибается".

На совещании с аграрниками прозвучала уже четко сформулированная установка: "Не реформировать, а совершенствовать систему".

И "работа" идет. Утверждены и разрабатываются "прогнозные" показатели, ограничивается свобода ва-

лютных операций, происходит возврат к затратным принципам ценообразования, удушение частного сектора, уничтожается двухуровневая банковская система и т. д. Весь упор в экономической политике сделан теперь, как в "добрые" сталинские времена, на усиление дисциплины и ответственности руководителей. Этот процесс осуществляется не всегда законными методами, а иногда и "именем революции".

Отметим, что реверс экономической политики круто влево из состояния "ни плана, ни рынка" не означает для Лукашенко смены собственной позиции. Он был и оставался верен коммунистическим ценностям. Слово "рынок" в его предвыборной программе вообще отсутствовало. Поэтому вызывает недоумение, например, заявление бывшего сподвижника Президента В. Гончара о том, что он попал в политический капкан не из-за своей политической неадекватности или неразборчивости, а потому что А. Лукашенко переродился ("Народная газета", 13 февраля 1996 г.).

Глава исполнительной власти понимает, что отказ от рыночных преобразований чреват потерей кредитов МВФ. Он готов и к этому: "Если мы потеряем отношения с МВФ и другими, — заявил он на совещании с аграрниками, — нам придется какое-то время потерпеть". А "потерпеть", как он надеется, нам поможет Россия, где уже приостановлен спад промышленности и победа левых уже не за горами.

Система без будущего

Что из всего этого получится?

Надо полагать, что от возврата сейчас к командным методам управления экономикой ничего хорошего не выйдет. Прежде всего потому, что вертикаль, так же как и предприятия, не сможет обеспечить сбыт неконкурентоспособной продукции. В этих условиях экономическая политика сводится к тому, что реально может сделать президентская вертикаль: разверстка общих показателей без обеспечения сбыта продукции или обеспечения дешевым сырьем, "давление" на руководителей предприятий, контроль (частичный) за ценами и распределением финансовых ресурсов в официальной экономике.

Но без централизованного распределения материально-технических ресурсов — а это сейчас в принципе невозможно — поворот влево создаст лишь пародию на бывшую командную систему. В этой системе любой директор будет иметь моральное право посылать подальше любого вертикального, который навязывает увеличение объемов производства никому не нужного товара. Гнать продукцию на склад только во имя установок Президента не останавливая предприятия, не увольнять рабочих и достигнуть уровня I квартала 1995 г. в промышленности — это просто экономическое безумие.

Таким же безумием является и установка на сохранение на крупных комплексах поголовья свиней, которые не дают привеса из-за недостатка кормов. Здесь даже свинарка, которой стыдно смотреть в глаза голодным животным, поймет, что в этом государстве что-то не так.

Не поможет и Россия, потому что не сможет этого сделать при всем своем желании. Приостановка спада во второй половине 1995 г. вызвана прежде всего введением летом того же года высоких таможенных пошлин на ввоз ряда дешевых зарубежных товаров. Но этот "допинг" своей промышленности недостаточен. Главное же — будет исчерпан "допинг" российской экономике со стороны ТЭКа, огромные основные фонды которого сейчас интенсивно продаются (кстати, с помощью Беларуси).

Чтобы обеспечить хотя бы простое воспроизводство, ТЭКу требуется 10-12 млрд. USD в год, а выделяется только 1-1,5 млрд. USD. Иностренные нефте- и газопроводы рвутся, как нитки. В год из них вытекает 20-50 млн. тонн добываемой нефти. Только затраты на ликвидацию аварий скоро составят в России, по оценкам экспертов, огромную величину — 4-5% ВВП. Аналогичная ситуация наблюдается и в других отраслях экономики.

В России идут те же процессы деиндустриализации и распада экономики. После президентских выборов, к концу 1996 г., ее экономика, следует ожидать, сильно осядет.

За все платит народ

Таким образом, попытка повернуть экономику влево ничего хорошего не предвещает. В то же время, как следует из разговора Лукашенко с аграрниками, он видит иные возможности развития, однако не осознает их как альтернативу экономической политике в целом. Имеется в виду альтернатива ввоза дешевого продовольствия. Тема затронута очень важная, но, к сожалению, не доведена до логического конца.

Раскрытие экономики и допуск дешевого продовольствия на наши рынки — это тот единственный крупный внутренний резерв, используя который можно обеспечить не только повышение жизненного уровня сегодня, но и рывок к более эффективной экономике.

Мы платим за отечественные продукты не только ту цену, которая указана в магазине. Мы еще платим за них налогами в бюджет и внебюджетные фонды, инфляцией, вызываемой дешевыми кредитами АПК. Эти суммы очень велики. Например, в 1996 г. в бюджете выделено на АПК 4,3 трлн. BRB, внебюджетный фонд поддержки сельского хозяйства — 2,6 трлн. BRB, будет списано безнадлежащих долгов за 1995 г. — 6 трлн. BRB, на сев аграрии требуют 6 трлн. BRB, потом будет уборка урожая и т. д. Можно считать, что население заплатит дополнительно еще 15 трлн. BRB, кроме тех 25-30 трлн. BRB, которые выплачены общественному сектору за его продукцию в 1995 г. То есть население доплачивает еще примерно 50% от той цены, которая указана на ценниках в магазинах.

Таким образом, каждая семья, которая покупает продукты, может спросить у Президента, раз уж он затронул эту тему, во имя чего она должна покупать продукты, по крайней мере, мясные и молочные, в 1,5-2 раза дороже, чем могла бы при иной экономической политике?

Ссылки на продовольственную безопасность страны здесь неуместны, поскольку никто не мешает заплести на государственных складах дешевые импортные продукты вместо дорогих своих. А "вражескую" многолетнюю блокаду одновременно со стороны Польши, России, Прибалтики и Украины мы все равно долго не выдержим.

Коммунисты нас еще пугают, что дешевое продовольствие Запад нам даст для того, чтобы мы развалили свои колхозы и совхозы, а потом заломит такие цены. Но это рассчитано на безграмотных коммунистически настроенных старушек-атеисток, которые верят, что миром управляют сионские мудрецы, а не Бог, судьба или законы общественного развития. Да, собственно, почему бы нам, пока будем жевать дешевые (к сожалению, изгнанные из Беларуси) "ножки Буша", не реформировать свое сельское хозяйство, чтобы его продукция тоже стала дешевле?

Каждый год, а не только теперь, проглатывает АПК огромный "допинг". Но пользы от этого, как видно, ни колхозам-совхозам, ни обществу нет. Так зачем всех — и крестьян, и горожан — мучить? Не проще ли пережить опыт тех председателей, которые позволили "расташить" хозяйства и поддержать таким образом крестьянские подворья. Их, правда, ругали на совещаниях аграрников, но не стоило ли внимательно изучить этот опыт? Ведь именно с крестьянских подворий сейчас идут в город более дешевые продукты. И благодаря им и дешевому импорту продовольствия (для чего потребуются выйти из Таможенного союза с Россией), мы не почувствуем, что через год ко хозы-совхозы исчезнут сами собой?

Но, стоп! Президент заявил, что реформ не будет и колхозы-совхозы он развалить не позволит. Социализм надо строить, СССР восстанавливать, славян объединять. Так что о дешевых куриных окорочках и об удешевлении питания в два раза забудьте, граждане.

В общем, затронул Лукашенко весьма пикантную тему, но не развил ее до логического конца. А случись это, задумайся Президент на самом деле о дешевом продовольствии для народа, — пришлось бы ему сворачивать сейчас вправо.

Леонид ЗЛОТНИКОВ, экономический обозреватель "БР".

Подпольный райком действует!

Номенклатура

В редакцию "БР" попал любопытный документ под названием "О создании кадрового реестра административного Московского района г. Минска".

В переводе на общепринятый язык это новое словосочетание фиксирует факт восстановления так называемой номенклатуры. Для тех читателей нашей газеты, чей возраст не превышает тридцати лет, необходимо пояснить, что "номенклатура" — это список должностей, которые до августа 1991 года заполнялись или могли заполняться только по разрешению компартийных органов.

Так вот, в реестр вертикальности Московского района для "согласованного утверждения" включили не только ректоров вузов и главрежиссеров драматических театров (что в прежние времена решалось на уровне ЦК, а ныне — просто на очень высоком уровне), но и практически всех руководителей сколь-нибудь заметных субъектов хозяйствования, включая ЧП, СП, ООО, ОАО, ЗАО и прочие предприятия.

Правда, реестр, в котором на-

Справка "БР".

Из наиболее одиозных фигур, курировавших номенклатуру в советские времена, можно вспомнить Андрея Жданова и Михаила Суслова. На совести первого — травля Михаила Зощенко и Анны Ахматовой, по инициативе второго для внутрипартийного пользования в СССР было восстановлено средневековое понятие "диссидент" (инакомыслящий). Против этих людей применялись все виды репрессий: от каторжных работ и заключения в спецпсихбольницу ("психушку") до высылки из страны. Жертвы Суслова — нынешний российский любовник, а бывший гуглавец Александр Солженицын и Василий Гроссман, роман которого "Жизнь и судьба", по высокому мнению Михаила Андреевича, в СССР мог быть опубликован только в конце XXI века.

Недалеко ушли те времена, когда члены номенклатуры своим отличным от простых людей материальным положением возмущали их утробно-гражданские чувства (вот кто съел наше сало), на волне которых сформировалось нынешнее так называемое демократическое общество. В этой связи можно только недоумевать, почему Президент, не добившийся роста в прежней номенклатуре (два высших образования!), указал создать собственную, которая и проводится в жизнь районными администрациями, сиречь — райисполкомами.

По призыву Вертикали

Бизнес и власть

На 26 февраля была запланирована учредительная конференция Национальной ассоциации промышленников и предпринимателей республики. Может быть, читателю уже известны итоги ее работы, но, скорее всего, число организаций, несущих белорусское предпринимательство, увеличилось.

О необходимости такой организации говорилось давно, но как руководство к действию идея была оформлена группой участников VI Ассамблеи деловых кругов Беларуси. Их чаяния выразили В. Левин ("Интермарк") и Р. Анянцев, депутат ВС нового созыва и директор ЗАО "Белнефтегаз", возглавлявший оргкомитет по подготовке учредительной конференции.

По мнению инициаторов, заявивших себя представителями молодых предпринимателей, "на 95% не входящих в союзы, но занимающихся производством", деятельность старых союзов выродилась в соперничество между собой и не способствовала организации диалога между бизнесом и властью.

Новый союз работодателей и производителей должен, по замыслу создателей, проявить политическую лояльность в отношении исполнительной власти, и особенно Президента, что поможет постепенно разрушить антирыночный менталитет народа и привить ему буржуазные ценности, в основе которых лежит уважительное отношение к деловому человеку.

Причисление к числу буржуазных ценностей "чувства уважения к власти" можно отнести к открытиям отцов-учредителей новой организации, однако очевидно, что раздел предпринимателей на "производителей" и "коммерсантов" вряд ли способствует консолидации делового мира. На самом деле речь идет всего лишь об усилении влияния исполнительной власти на бизнесменов по способу, изобретенному в начале века жандармскими полковником Зубатовым, создававшим рабочие организации под патронажем по-

считывается 12 разделов и несколько сотен должностей (людей), нельзя считать полным и исчерпывающим ввиду отсутствия в нем указаний на необходимость согласования с райадминистрацией таких должностей, как секретари парторганизаций (потенциально имеющих место быть на территории района) или, допустим, руководители религиозных общин. Справедливости ради заметим, что авторы документа не посягают на участие в кадровой политике КГБ и МВД. Может быть, потому, что эти ведомств всегда вносили решающий вклад в формирование всякой номенклатуры и всех реестров.

С победой вас, господа демократы!

Константин СКУРАТОВИЧ.

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

■

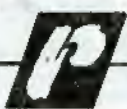
■

■

АНДЖЕЙ РИТТЕР
ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

- Минск, ул. Я. Купалы, 27, РВЦ (2-й этаж)
- Минск, пр. Машерова, 9
- тел./факс (0172) 347-812;
- тел. (0172) 769-696, 345-336.
- Могилев, м-н "Горизонт", ул. Димитрова, 37
- тел.: (0222) 421-714

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН	
		Тип/МГц	Кэш		Тип/МГц	Объем	Тип	Разр. Точка						
КОМПЬЮТЕРЫ														
3	Компьютерный класс	286/12	1	4	3.5	40	ISA	17	мат. VGA * моно	256	ISA	MT	Под заказ	
4	Троллей	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	Любые изменения	
5	BM 2001	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
6	BM 2001	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
7	Троллей	386 DX/40	128	2	16	3.5	210	ISA	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	Любые изменения
8	AT	386 DX/40	128	4	3.5	210	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	Измен. конф.	
9	AT	386 DX/40	128	4	3.5	210	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
10	AT	386 DX/40	128	4	3.5	210	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
11	PTC	386 SX/20	2	16	3.5	170	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
12	EC 1863.11	386 SX/25	2	16	3.5	170	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
13	IT AMO	386 SX/40	2	16	3.5	170	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	Сертификат РБ, сканер, лазер, Windows 3.11	
14	Троллей	386 SX/40	2	16	3.5	170	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	Любые изменения	
15	AT	386 SX/40	2	16	3.5	170	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
16	PTC	386 SX/40	2	16	3.5	170	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
17	PTC	386 SX/40	2	16	3.5	170	IDE	14	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
18	Link	486	256	4	64	3.5	635	IDE	14	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
19	PTC	486 SX/25	8	4	3.5	210	IDE	14	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
20	PTC	486 SX/25	8	4	3.5	210	IDE	14	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
21	NTT432	486 SX/33	8	2	64	3.5	340	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
22	NTT434	486 SX/33	8	2	64	3.5	340	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
23	IT INTEL	486 DX/33	256	4	64	3.5	260	IDE	16	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	Сертификат РБ, сканер, лазер, Windows 3.11
24	IT INTEL	486 DX/33	256	4	64	3.5	260	IDE	16	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	Сертификат РБ, сканер, лазер, Windows 3.11
25	IT Texas	486 SX/40	2	64	3.5	100	IDE	15	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	Сертификат РБ, сканер, лазер, Windows 3.11	
26	IT Texas	486 SX/40	2	64	3.5	100	IDE	15	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	Сертификат РБ, сканер, лазер, Windows 3.11	
27	IT Texas	486 SX/40	2	64	3.5	100	IDE	15	мат. VGA * 28	256	ISA	MT	Сертификат РБ, сканер, лазер, Windows 3.11	
28	ORAL	486 DX/50	64	4	64	3.5	340	IDE/ISA	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
29	UT	486 DX/50	128	4	128	3.5	170	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
30	UT	486 DX/50	128	4	128	3.5	170	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
31	UT	486 DX/50	128	4	128	3.5	170	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
32	UT	486 DX/50	128	4	128	3.5	170	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
33	UP	486 DX/66	256	4	3.5	130	IDE	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
34	UT	486 DX/66	128	4	128	3.5	170	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
35	PCO	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	13	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
36	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	13	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
37	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	13	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
38	BEALBM	486 DX/66	256	4	128	3.5	270	IDE	9	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
39	GE0 Popular 486a	486 DX/66	256	4	80	3.5	270	IDE	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
40	American Logic	486 DX/66	256	4	128	3.5	350	PCI	10	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
41	ICS	486 DX/66	256	4	256	3.5	350	IDE/PCI	10	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
42	MAS	486 DX/66	256	4	64	3.5	420	IDE	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
43	MAGTRON Office Pro	486 DX/66	256	4	128	3.5	420	IDE/VLB	10	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
44	MAGTRON Office Pro	486 DX/66	256	4	128	3.5	420	IDE/VLB	10	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
45	PC AT	486 DX/66	256	4	3.5	270	IDE	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
46	PCO	486 DX/66	256	4	3.5	270	IDE	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
47	IT AMO	486 DX/66	256	4	64	3.5	540	IDE	10	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
48	Троллей	486 DX/66	256	4	128	3.5	540	IDE	11	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
49	Falcon	486 DX/66	256	4	128	3.5	540	IDE/VLB	10	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
50	NTT402	486 DX/66	128	4	64	3.5	540	IDE/PCI	9	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
51	MIPS	486 DX/66	256	4	128	3.5	540	IDE	11	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
52	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE	11	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
53	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE	11	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
54	News	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/PCI	11	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
55	ORMA	486 DX/66	256	4	128	3.5	540	IDE/VLB	11	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
56	UT	486 DX/66	128	4	128	3.5	540	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
57	SR	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/VLB	9	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
58	MAGTRON Office Pro	486 DX/66	256	4	128	3.5	540	IDE/VLB	9	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
59	BEALBM	486 DX/66	256	4	128	3.5	630	IDE	9	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
60	AMO	486 DX/66	256	4	128	3.5	630	IDE	9	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
61	CLR Infinity	486 DX/66	256	4	128	3.5	630	IDE/PCI	11	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
62	ICS	486 DX/66	256	4	256	3.5	850	IDE/PCI	11	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
63	NTT407	486 DX/66	128	4	64	3.5	1080	IDE/PCI	8	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
64	Троллей	486 DX/66	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	11	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
65	MIPS	486 DX/66	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	11	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
66	NTT408	486 DX/66	256	4	64	3.5	540	IDE/PCI	9	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
67	UT	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE	10	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
68	AT	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE	10	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
69	IT AMO	486 DX/66	256	4	64	3.5	540	IDE	10	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
70	MAGTRON Office Pro	486 DX/66	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	9	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
71	MASTRON	486 DX/66	256	4	128	3.5	540	IDE/PCI	9	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
72	UT	486 DX/66	128	4	128	3.5	540	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
73	SB	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
74	UT	486 DX/66	128	4	128	3.5	540	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
75	SB	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
76	UT	486 DX/66	128	4	128	3.5	540	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
77	UT	486 DX/66	128	4	128	3.5	540	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
78	UT	486 DX/66	128	4	128	3.5	540	IDE/VLB	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.
79	BM PC 100	486 DX/66	256	4	3.5	540	F-IDE	12	мат. VGA * 28	512	ISA	MT	IDE, MT, ком. конф.	
80	BM PC 100	486 DX/66	256	4	3.5	540	F-IDE	12	мат. VGA * 28					



Самый широкий

в Республике Беларусь выбор систем спутникового телевидения

Приемники и позиционеры:

EchoStar SR-8700
EchoStar LT-8700
EchoStar LT-7500
EchoStar SR-75 plus
EchoStar AP-700+R/C
PACE M85-1081GD
PACE M85-1034GP
PACE M85-334
PACE M85-232
PACE M85-134GP
PACE MRD-950 plus
PACE MRD-960 plus
PACE PBR-814 plus
PACE PBR-910
PACE PBR-965
NOKIA 2202 CS
NOKIA 5152
Manhattan 7700
Manhattan 4000
Laser 2500
Laser 4000
Laser 3700
Quadnet SR-1000
Allison SR-750
Connection CX-2000
SS-3
Syntrack

Актуаторы:

EchoStar Black Jack 12"
EchoStar Black Jack 18"
EchoStar Black Jack 24"

Антенны:

Offset 0,9 x 1,1
Offset 1,2 x 1,34
Primafocus 1,5
Primafocus 1,8
Primafocus 2,0
Primafocus 2,7

Конверторы:

California Amplifier 0,5 dB
Gardiner 0,5 dB
California Amplifier 0,5 dB, switch
Gardiner 0,5 dB, full
Cheppara 0,7 dB, full
Gardiner 0,9 dB
MTI 1,1 dB, twin
Laser 0,7 dB, switch
Laser 1,0 dB, switch
Hyundai 1,0 dB
Hyundai 1,1 dB
TMC 1,30 dB
EchoStar 25K
Gardiner "C"-1600

техноцентр

Телефон: (0172) 32-50-63
Факс: (0172) 46-50-58

Acer - блестящее начало партии!

Authorized Acer Distributor
BelComData
(0172) 494405 494407

Acer

ПОМОГИТЕ ЛЮБИМОЙ ЖЕНЩИНЕ НАЙТИ ПУТЬ К ВАШЕМУ СЕРДЦУ!

БОЛЬШАЯ КУЛИНАРНАЯ КНИГА

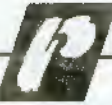
Подарите эту книгу своим любимым, и они порадуют Вас изысканными и вкусными блюдами.

• В этой книге более 3000 разнообразных рецептов охватывающих практически все области кулинарного искусства, включая множество рецептов для микроволновой печи.

• Издание щедро иллюстрировано, с красочной целлофанованной обложкой, энциклопедического формата.

Тел. (0172) 34-43-08, факс 34-33-53.

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА	КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
		Тип/МГц	Кэш		Тип/МГц	Время доступа		Тип						
161	Falcon	486 DX4/100	256	8	128	3,5	630	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	YESA	344356/344470
162	American Logic	486 DX4/100	256	8	128	3,5	640	PCI/EIDE	10	SVGA	28	1	512	342772/343125
163	MAS	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE	12	SVGA	28	1	PCI	343387/343405
164		486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE	9	SVGA	28	1	PCI	343387/343405
165	CDL	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
166	Тракей	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
167	MPS	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
168	ICS	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	11	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
169		486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE	12	SVGA	28	1	VLB	344356/344470
170	PC AT	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	12	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
171	SR	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	12	SVGA	28	1	VLB	344356/344470
172	CDL Multimedia	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
173	SR	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	12	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
174	UT	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	12	SVGA	28	1	ISA/PCI	344356/344470
175	Stratum	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
176	New	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	11	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
177	СРОМАН	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE	10	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
178	Тракей	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
179	MPS	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
180	JET	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
181	NTT408	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	8	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
182	AT	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
183	AMD	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
184	SB	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
185	DTK	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
186	DTK Fast-41	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
187	BEABM	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
188	BEABM	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
189	ICS	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
190	DTK	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
191	DTK	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	ISA	344356/344470
192	PTC	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
193	Stratum	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
194	PCO	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	VLB	344356/344470
195	PCO	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
196	CDL	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
197	Тракей	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
198	MPS	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
199	DTK	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
200	IT	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	8	SVGA	28	1	ISA/PCI	344356/344470
201		486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
202	American Logic	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	512	344356/344470
203	RAK	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	YESA	344356/344470
204	VP	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
205	PTC	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
206	RSAB	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
207	DTK	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
208	Тракей	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
209	MPS	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
210	JET	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
211	ORMA	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
212	PCO	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
213	American Logic	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
214		486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
215	DTK	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
216	DTK	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
217	DTK Fast-41	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
218	ORMA	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
219		486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
220	AMD	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
221	Тракей	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
222	MPS	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
223	Stratum	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
224	Stratum	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
225	Stratum	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
226	Starquest PRACTIC	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
227	Stratum	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
228	JET	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
229	MAG-80	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	512	344356/344470
230	MAG-100	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
231	Multimedia MAG-100	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
232	MAG-133	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
233	Multimedia MAG-133	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
234	American Logic	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
235	ICS	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	11	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
236	American Logic	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
237	JET	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
238	BEABM	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
239	BEABM	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470
240	CDL	486 DX4/100	256	8	128	3,5	620	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	344356/344470



Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM		НАКОПИТЕЛЬ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН	
		Тип/МГц	Кэш	установл.	под. разм.	ГДО	объем	Тип/размер	Вмест. Адаптив	Тип							Разр. точность
КОМПЬЮТЕРЫ																	
268	MAGTRON Elite	P/75	256	8	128	3.5	630	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1545	36	MICRO EXPRESS	34751540line
269	Falcon	P/75	256	8	128	3.5	630	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1425	36	FALCON	344356/344470
270	HP Vectra VL Series 3	P/75	256	8	128	3.5	840	F-IDE	9	SVGA	28	1	PCI	2300	36	Евроконтат	495100/495137
271	R-Style Promina	P/75	256	8	128	3.5	840	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1250	24	ТУССОН	367187/367204
272	RSP-5	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1425	36	RunS	625181/622377
273	MAGTRON Elite	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1545	36	MICRO EXPRESS	34751540line
274	Packard Bell Office	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1708	24	ТУССОН	352182/352198
275	CLR Infinity	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1910	36	СЕМПИЛАН	372540/372321
276	CLR Infinity	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1932	24	CompuLink	498342/498354
277	GATEWAY 2000	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	2085	36	ЛИМЕНС	375412/375095
278	Packard Bell Arcus CDE	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	2571	24	ТУССОН	362182/362188
279	RSP-5	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1440	36	RunS	625181/622377
280	COMMAN	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE	10	SVGA	28	312	ISA	1561	36	ДИНОВА	362182
281	COMMAN	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE	10	SVGA	28	1	PCI	1561	36	ДИНОВА	362182
282	INTEL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1609	36	ИНФОТЕХ	375412/375095
283	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1729	36	GREEN LINE	239450/239675
284	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	11	SVGA	28	1	PCI	2383	36	МИКРОМИР	778192
285	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1559	24	ФортНокс	203842/203096
286	ATK Quin-36	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1605	24	S.B.I.	279565/274963
287	Optimus M	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1222	24	ВелКомДата	404045/40440
288	BEVALLX	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE	10	SVGA	28	1	PCI	1727	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078
289	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	3277	36	GREEN LINE	239450/239675
290	DTK	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1822	24	ФортНокс	203842/203096
291	DTK Quin-34	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1663	24	S.B.I.	279565/274963
292	MAS	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE	12	SVGA	28	1	PCI	1513	36	CD-LIFE	344271
293	HP Vectra VL Series 4	P/75	256	8	128	3.5	540	F-IDE	9	SVGA	28	1	PCI	2575	36	Евроконтат	495100/495137
294	HP Vectra VL Series 4	P/75	256	8	128	3.5	540	F-IDE	9	SVGA	28	1	PCI	2575	36	Евроконтат	495100/495137
295	ORAMA	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	11	SVGA	28	1	PCI	1524	24	ОРМАСИЛ	685460
296	OPTIMUS SA	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1780	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
297	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1729	36	GREEN LINE	239450/239675
298	R-Style Promina	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1425	36	ТУССОН	367187/367204
299	UT	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	8	SVGA	28	1	ISA/PCI	1770	12	АКТАЛАГ	373020
300	Falcon	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1840	36	FALCON	344356/344470
301	MAS	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE	12	SVGA	28	1	PCI	1851	24	MAC Электроник	251201/251201
302	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1809	36	GREEN LINE	239450/239675
303	QIC Ventura	P/75	128	16	128	3.5	1000	EIDE/PCI	11	SVGA	28	1	PCI	2770	36	МИКРОМИР	778192
304	UT	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	8	SVGA	28	1	ISA/PCI	1770	12	АКТАЛАГ	373020
305	HP Vectra VL Series 4	P/100	256	8	128	3.5	540	F-IDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	2575	36	Евроконтат	495100/495137
306	GEO Popular 510c	P/100	256	8	128	3.5	270	EIDE/PCI	12	SVGA	28	1	PCI	1810	24	ОРМАСИЛ	685460
307	VERSA PRO	P/100	256	8	196	3.5	420	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1680	24	ВЕРСА КОМ	471261
308	UT	P/100	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1380	18	Перст, технологии	363831
309	Stargazer Prof	P/100	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1397	24	БелСофт	427181
310	UT	P/100	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	28	1	PCI	1412	24	РОСБАН	330730/387644
311	DTK	P/100	256	8	128	3.5	630	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1614	24	ФортНокс	203842/203096
312	Stratum	P/100	256	8	128	3.5	630	EIDE	9	SVGA	28	1	PCI	1932	12	Stratum	260708/246699
313	HP Vectra VL Series 3	P/100	256	8	128	3.5	840	F-IDE	9	SVGA	28	1	PCI	2575	36	Евроконтат	495100/495137
314	CDL	P/100	256	8	64	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1299	36	CD-LIFE	344271
315	ICS	P/100	256	8	256	3.5	850	EIDE/PCI	11	SVGA	28	1	PCI	1329	24	ИнтерКомСервис	336041
316	TRACON	P/100	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1230	24	ТРЭКВИЛ	341300
317	MIPS	P/100	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	34100	24	MIPS Ltd	341300
318	UT	P/100	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1420	18	Перст, технологии	363831
319	CDL Multimedia	P/100	256	8	64	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1447	36	CD-LIFE	344271
320	SA	P/100	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1495	12	SUNRISE	349498
321	ICP	P/100	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	12	SVGA	28	1	PCI	1534	18	ПРОГРАММА	371785/312621
322	ORAMA	P/100	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1552	24	ОРМАСИЛ	685460
323	American Logic	P/100	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1778	26	Американ Лоджик	523312/525428
324	OPTIMUS SA	P/100	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	28	1	PCI	1727	26	СЕМПИЛАН	372540/372321
325	Stargazer Prevalent	P/100	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	28	2	PCI	1861	24	БелСофт	427181
326	News	P/100	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	11	SVGA	28	1	PCI	1380	18	News Group	210300
327	News	P/100	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	11	SVGA	28	1	PCI	1510	18	News Group	210300
328	PICO	P/100	256	8	128	3.5	1000	EIDE	9	SVGA	28	1	PCI	1581	18	ПИЛТРИМ	368491/368583
329	Stratum	P/100	256	8	128	3.5	1000	EIDE	8	SVGA	28	1					

Акции пользуются спросом

Чеки "Имущество"



На прошедшей неделе несколько минских компаний подняли цену покупки чеков у населения.

Однако в большинстве случаев речь идет не о прямой покупке чеков, а о приобретении акций, обмениваемых на чеки в отделениях АСБ "Беларусбанк". Сейчас трудно найти компанию, которая покупала бы чеки. Даже те, кто объявляет о приобретении пакетов чеков, часто отказываются от совершения сделок по объявленным ценам.

Котировки чеков "Имущество" на 23.02.1996 г.

Название	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин. пакет
Минск:				
Банк "Новоком"	—	1.000	2.500	10.000
Банк "Абсолют"	—	—	2 000	10.000
"Николь-Инвест"	—	1.600	2.000	10 000
"Рамос-Интернешнл"	2 000	дог.	дог.	дог.
"Эпиграф-плюс"	2.000	2.000	2.200	10.000
"Сатурн-Инвест"	1.500	—	—	—
"Скай-трас"	1.400	—	дог.	дог.
"Доминатор-Солвент"	—	1.500	2.000	10.000
"Брайв-Инвест"	1.500	—	—	—
"Инвест. технологии"	2 000	—	—	—
Витебск				
"Витфонд"	1.400	—	дог.	10 000
"Сатурн-Инвест"	1.400	—	—	—
"ВИТ-Инвест"	1.200	—	—	—
"ТИТАН-холдинг"	1 300	—	—	—
"Борисфен" (Орша)	1.200	—	1.500	10.000
Витебский городской банк	—	—	2.200	10 000
Гомель:				
"Эгал-Инвест"	1.500	—	—	—
"Папирус"	1.500	—	—	—
"Беласко-Инвест"	1.500	—	дог.	дог.
"Агроинвест"	1.300	1.500	2.000	5.000
Могилев:				
"Финком"	1.500	1.100	1 800	1
Гродно:				
"Пульс"	1.800	—	дог.	—

Служба информации ассоциации RONAS.

Телефоны: Минск — (0172) 328-715;
Витебск — (0212) 369-891; Гомель — (0232) 535-100;
Могилев — (0222) 223-495; Гродно — (0152) 967-457.

Хроника

Загнанных лошадей пристреливают

По результатам проведенной проверки в Инспекции по ценным бумагам готовится решение об изъятии лицензий у ряда компаний — участников рынка ценных бумаг.

На заседании аттестационной комиссии инспекции решено в случае просрочки срока действия аттестатов на право ведения профессиональной деятельности более чем на 3 месяца проводить продление аттестатов после переезда в новые помещения. В исключительных случаях (длительные командировки и др.) возможно продление после проведения собеседования. Так же проводится переезд

ция в случае, если время просрочки составляет менее 3 месяцев.

Семинар на бирже

На Белорусской фондовой бирже 1 марта планируется провести семинар, посвященный проблемам декларирования средств, направляемых на инвестиции в ценные бумаги и уставные фонды. Предполагается рассмотреть как правил организации и оформления декларирования, так и практики декларирования. Запланированы выступления сотрудников Кабинета министров, Мингосимущества, Комитета по инвестициям Минэкономики.

"Сигнал" надеется на энтузиазм рабочих...

Акционирование

В списке приватизируемых предприятий в 1996 году находится НПК "Сигнал", который входит в ПО "Горизонт". Однако не с акционированием и приватизацией, а с решением Президента связывают здесь надежды на возрождение.

До 1993 г. НПК имел устойчивое экономическое положение. Небольшие по сравнению с другими предприятиями микроэлектронике масштабы производства позволяли гибко отслеживать конъюнктуру рынка, перестраиваться и осваивать новые технологии и виды продукции — до 1994 г. "Сигнал" выпускал за год продукции на 100 млрд. рублей (в ценах на 31.12.1995 г.). В 1994 г. из-за потери многих потребителей продукция годового объема производства сократилась до 24 млрд. рублей (в тех же ценах), а в конце 1995 г. он составлял всего 1,6-1,8 млрд. рублей в месяц, в то время как для достижения самокупаемости уровень объема производства должен составлять 3-3,2 млрд. рублей в месяц.

Желая сберечь свой рабочий и научный потенциал и надеясь на восстановление объемов продаж, на "Сигнале" сохраняли производственные мощности и численность работающих до апреля 1995 г. К этому времени кредиторская задолженность (задолженность дебиторскую в 1,5 раза, и предприятие практически обанкротилось (задолженность составляла 38,41 млрд. рублей).

В августе 1995 г. руководством НПК была разработана "Программа неотложных мер по выходу из кризиса". Для стабилизации положения пришлось пойти на добровольную санацию предприятия: численность работающих была приведена в соответствие с количеством

выпускаемой продукции и сократилась с 2200 человек до 746. Неиспользуемые и малоэффективные объекты выведены из эксплуатации. Это позволило улучшить ситуацию, но долги по-прежнему остались.

В 1996 г. предприятие должно быть акционировано, причем в дирекции полагают, что акционерами станут только работники НПК. В нынешней экономической обстановке в АО не надеются на инвестиции зарубежных фирм и белорусских банков и рассчитывают выйти из кризиса собственными силами и средствами.

На предприятии предполагают получить деньги от продажи на аукционе неиспользуемых объектов (производственного и административно-бытового корпусов, энергоблока). По оценкам дирекции, вырученных от их продажи средств должно хватить и на погашение долгов, и на инвестирование в производство новой продукции, пользующейся спросом и конкурентоспособной на

рынке. Свою задачу на "Сигнале" видят в вытеснении конкурентов с рынка посредством снижения себестоимости и повышения качества и надежности выпускаемой продукции.

Этот шаг поддержал Кабинет министров, согласован с Мингосимуществом, Минфином, Минпромом. Слово — за Президентом, который уже около двух месяцев не принимает решение.

В чем же смысл акционирования и приватизации? По мнению директора НПК, только в том, чтобы рабочие получили акции своего предприятия, что заставит их работать лучше, чем сейчас. Каких-либо надежд на привлечение инвестиций в акции на НПО не питают — нет даже бизнес-плана проведения преобразования.

Сможет ли предприятие выжить, не проводя кардинальных реформ, покажет время. В данный момент его судьба в руках Президента

Алла ЖИДКОВА.

Комментарий

...А надо рассчитывать на рыночные реформы

Опыт "Сигнала" показывает основную проблему белорусской приватизации, состоящую в том, что акционирование предприятий не представляет, какие возможности могут дать им приватизация и акционирование, и не собираются этими возможностями воспользоваться.

Акционирование позволяет предприятиям привлекать инвестиции для реализации новых проектов. Однако общей чертой большинства приватизируемых предприятий является то, что они не хотят и не ищут инвестиций со стороны, а надеются только на собственные силы — на прибыль и продажу ненужного им имущества. Среди приватизируемых предприятий в Беларуси до сих пор проводится только одна вторичная эмиссия акций! Следует признать, что для проведения вторичных эмиссий в республике нет условий, однако и со стороны АО не заметно никакого стремления требовать их создания.

"Сигнал" не собирается пользоваться открывающимися возможностями, а это значит, что акционирование ему ни к чему. Приватиза-

ция для него имеет смысл только с учетом будущего облегчения работы по привлечению инвестиций, так как после акционирования может оказаться проще сменить дирекцию предприятия или же объявить АО банкротом. Легче будет и привлечь инвестиции — в случае создания необходимых условий.

Ситуация на НПК "Сигнал" напоминает положение с АО "Элтик" (см. "БР" № 5/1996, стр. 11). Точно так же, хотя и несколько раньше, начался спад производства и сокращение численности работающих. Похожа и одна из непосредственных причин возникновения задолженностей — высокие проценты по банковским кредитам. Однако есть и отличия: на НПК никто не "наезжал", и пока там надеются на выход из кризиса.

Но удастся ли это, или продолжится проедание основных фондов, и "Сигнал" окажется через некоторое время (так же, как "Элтик") перед необходимостью объявить себя банкротом? В пользу последнего предположения говорит сохранение неблагоприятной для промышленного производства обстановки. Но, с другой стороны, у такого небольшого предприятия, как НПК "Сигнал", есть много возможностей для выживания, так как он может быстро перестраиваться с одной продукции на другую (по имеющейся информации, на НПК уже обращались различные фирмы с перспективными проектами).

Кроме этого, собственность "Сигнала" принадлежит государству, поэтому предприятие может позволить себе проедать ее и дальше. Вряд ли работники предприятия, состоящие на 20% из молодых мам, выкупят ее.

Вместе с тем оснований для оптимизма мало, потому что на НПК, как и на других приватизируемых предприятиях, не понимают необходимости создания условий для

привлечения инвестиций посредством выпуска акций. Ну разрешит Президент продать часть основных фондов и вложить вырученные деньги в развитие, а дальше? Государство тут же заберет выданное высокими налогами и процентными ставками по кредитам. Создав же условия для инвестиций в акции, "Сигнал" мог бы стать независимым.

Но пока понимания необходимости борьбы за рыночные реформы среди руководства акционерных обществ не заметно. Так, сейчас в Верховном Совете принимается новое налоговое законодательство, которое может поставить крест на возможности привлечения средств в ценные бумаги. Кто-либо из руководителей АО пробовал изменить положение, пытался лоббировать интересы акционеров и своих предприятий? Мне такие случаи не известны. Пока подобное положение будет сохраняться, улучшение в экономике не наступит.

Владимир ТАРАСОВ.

Нацбанк снова покупает ГКО

Аукционы

Аукцион по размещению 27-го выпуска ГКО 20 февраля ознаменовал переход к более долгосрочным выпускам. Впервые за всю историю этих ценных бумаг проведен выпуск на шесть месяцев. И впервые в этом году спрос был ниже предложения. В итоге для покрытия кассового разрыва между суммой погашения и объемом размещения были использованы средства Нацбанка.

Ситуация, которая сложилась на финансовом рынке в феврале, создавала предпосылки для вполне приемлемого спроса. Остался достаточно большой неудовлетворенный спрос с прошлого раза, который не смог поглотить даже аукцион КО НБ, а ставки на рынке МБК по краткосрочным кредитам колебались на уровне 30-40% годовых. Однако на поведение инвесторов повлияло решение Президента назначить нового главу НБ. Неясность дальнейшей финансовой политики и неоднозначность самой

ситуации с назначением привели к тому, что спрос по объему был невелик, хотя количество инвесторов соответствовало обычному. Таким образом, можно предположить, что несколько крупных дилеров значительно ограничили свое участие в этом аукционе, опасаясь того, что доходность на уровне 70% может быть "съедена" инфляцией за полгода. Вероятно, не приняв активного участия в Беларуси. Судя по аукциону конца прошлого года, он был очень расположен к тому, чтобы прийти на помощь Мин-

фину в тяжелый момент. На этот раз недостающие деньги для погашения дал НБ, что вполне согласуется со сменой его руководства.

Если учесть, что эмитент в этом году намерен еще тверже стоять на позициях соответствия доходности ставке рефинансирования при резком увеличении сроков обращения, ему еще не раз придется прибегать к помощи НБ, так как при сохранении темпов инфляции даже на январском уровне (5,6%) доходность по существующей ставке рефинансирования (5,5%), да еще с учетом налогообложения, не позволяет инвесторам выйти даже на нулевой уровень.

Однако ситуация с налогообложением может измениться. При обсуждении Закона "О налогах на доходы и прибыль" в ВС депутаты уже проголосовали за статью, касающуюся налогообложения операций с государственными ценными бу-

магами. В новом законе указывается, что при сделках по цене ниже номинала доходы от таких операций освобождаются от налогообложения. Под операциями с государственными ЦБ подразумеваются операции купли-продажи и погашения. Таким образом, при погашении ГКО налог на доходы не должен удерживаться. Однако пока закон не принят в целом, официальные органы не комментируют это решение ВС. Неизвестна и дата, когда этот закон вступит в силу.

И еще одну хорошую новость принесла инвесторам прошедшая неделя. При тщательном изучении законодательства юристы НБ пришли к выводу, что декларация для покупки ГКО и векселей не требуется.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

Итоги аукциона по размещению 27-го выпуска ГКО

Дата размещения	20.02.1996 г.
Дата погашения	14.08.1996 г.
Срок обращения	176 дней
Количество дилеров	18
Спрос	по номиналу 126,7 млрд. руб. фактически 92,7 млрд. руб.
Объем эмиссии	150 млрд. руб.
Размещено на аукционе	по номиналу 71,71 млрд. руб. к объему эмиссии 47,8% к объему спроса 56,9%
Размещено	фактически 53,62 млрд. руб.
Минимальная цена	73,5%
Средневзвешенная цена	74,77%
Доходность	по минимальной цене 74,77% по средневзвешенной 69,98%
Покупка ГКО НБ	
Объем	по номиналу 49,99 млрд. руб. фактически 65,82 млрд. руб.
Цена покупки	75,96%
Доходность	66,0%

Болезненный подъем

(Окончание.
Начало в № 7/1996).

Ульяновский автозавод

В 1995 г. АО "УАЗ" пережило нелегкие времена. Рентабельность выпускаемых им автомобилей опустилась до критического уровня, производство находилось на грани убыточности. В прошлом году УАЗ вынужден был перечислять до 57% прибыли на пополнение оборотных средств, а непосильное налоговое бремя усугубляло и без того сложное положение предприятия.

Резко ухудшился сбыт готовой продукции. В сентябре УАЗ, затоваренный готовой продукцией, останавливал главный конвейер, а впоследствии перешел на 4-дневный график работы. Ситуацию усугубляло резкое сокращение реализации (лишь 23% автомобилей) по линии госзаказа в связи с неплатежеспособностью традиционных покупателей — МВД, Минздрава РФ и АПК. Если в 1994 г. УАЗ произвел около 110 тыс. автомашин, то в 1995 г. — 96 тыс. В текущем году предполагается выпустить 94 тыс. машин.

Судя по заявлениям руководителей предприятия, они понимают, что иного пути выхода из кризиса, кроме снижения отпускных цен на готовую продукцию, нет. В настоящее время автомобили УАЗ продаются заводом по цене 29,1-44,1 млн. RUR (около 6.250-9.500 USD). По мнению генерального директора, ее необходимо снизить до 25-30 млн. RUR (5.350-6.450 USD).

Для того чтобы разгрузить предприятие от продукции, с февраля 1996 г. запланирована продажа автомобилей в распродажу по специальным ценам. При этом стоимость машины будет распределена на 100 чек, каждый из которых можно выкупать отдельно. Специалисты УАЗа полагают, что процесс выкупа автомобилей может занять от 1 года до 3 лет.

В связи с неприятием Госдумой РФ необходимых законодательных актов временно снят с повестки вопрос о контракте с концерном Mercedes на 700 млн. DM по производству германских джипов, микроавтобусов и двигателей в Ульяновске, начало реализации которого было намечено на январь 1996 г. В то же время предприятие активизирует запуск в серию собственного легкового вездехода УАЗ-3160.

АО "Москвич"

Анализируя ситуацию на российских заводах, нельзя не

остановиться на положении в АО "Москвич".

Сегодня оно находится в крайне тяжелом финансовом положении. В связи с систематическими неплатежами заводу практически прекращена отгрузка материалов и комплектующих, что, естественно, не позволяет поддерживать регулярный процесс производства. Предприятие вот уже длительное время не может перейти к выпуску конкурентоспособной модели автомобиля. Из-за отсутствия финансовых средств не пущен в эксплуатацию завод двигателей, в результате чего уже не получено 40 тыс. моторов в 1995 г. и не будет получено 120 тыс. моторов в 1996 г.

На момент подготовки публикации АО "Москвич" находился в очередном простое в связи с отсутствием у предприятия оборотных средств и невозможностью оплатить поставку комплектующих деталей.

Необыкновенные приключения иностранцев в СНГ

Увеличение импортных тарифов на автомобили странами Таможенного союза имело и положительные последствия, так как заставило зарубежных производителей искать пути проникновения на один из самых перспективных в мире автомобильных рынков — российский. Если раньше крупнейшие автофирмы не хотели и говорить о создании своих производств в России, то теперь ситуация изменилась. Всерьез рассматриваются автомобильные проекты даже регионального уровня.

Например, фирма Renault уже подписала предварительное соглашение об организации сборочного производства легкового автомобиля Renault 19 на Таганрогском комбайновом заводе (ТКЗ). Основным партнером французов выступает городская администрация г. Таганрога. Первоначальный объем инвестиций оценивается в 50 млн. USD. Причем доля иностранного капитала не будет превышать 30%.

Основной проблемой для быстрой реализации проекта является отсутствие на федеральном уровне закона о свободных экономических зонах, что сдерживает не только западных, но и местных инвесторов. Они считают, что высокий риск требует налоговых льгот. В случае получения экономической свободы и привлечения инвестиций ТКЗ может выпу-

сать уже в 1996 г. первые 8 тыс. автомобилей Renault из комплектующих, сделанных на дочернем заводе концерна в г. Бурсе (Турция).

Правительство России (при участии правительства Татарии) в декабре 1995 г. заклю-

Цены предложения на новые автомобили
Запорожского автомобильного завода (Украина)
на внебиржевом рынке Москвы в феврале 1996 г.

Модель	Объем двигателя (л)	Мощность двигателя (л.с.)	Расход топлива (литры/100 км)	Коробка передач (ступеней)	Средняя цена (USD)
"Дача-1105" люкс (5 дв.)	1,1	53	4,8	5	4 833,2
"Дача-1105" полулюкс (5 дв.)	1,1	53	4,8	5	4 530,5
"Таврия-1102" люкс (3 дв.)	1,1	53	4,8	4	3 600
"Таврия-1102" люкс (3 дв.)	1,1	53	4,8	4	3 634,7
"Таврия-1102" полулюкс (3 дв.)	1,1	53	4,8	5	3 445,1
"Таврия-1102" (3 дв.)	1,1	53	4,8	4	3 700
"Таврия-1102" (3 дв.)	1,1	53	4,8	5	3 400
"Таврия-110206" полулюкс (3 дв.)	1,1	53	4,8	5	3 597,3
"Таврия-110206" (3 дв.)	1,1	53	4,8	5	3 404,2
"Таврия-110216" люкс (3 дв.)	1,1	53	4,8	5	3 891,8

чил с американской General Motors соглашение об учреждении СП по выпуску джипов Chevrolet Blazer. Ожидается, что уже к середине текущего года СП освоит сборку машин off-road грузоподъемностью до 2 т из комплектующих, поставляемых General Motors, — на мощностях недостроенного тракторного завода в Елабуге (Татария, РФ). Через год должно быть пущено производство со сваркой, штамповкой кузовов и покраской. А через пять лет планируется выйти на выпуск 50 тыс. автомобилей в год, разместив заказы на 60-66% комплектующих на более чем 100 российских оборонных предприятиях. В дальнейшем предполагается освоить выпуск автомобилей других типов — санитарной и легкой машин, а также микроавтобусов.

Предполагаемая стоимость первого этапа проекта — 300 млн. USD, а его общая стоимость — более 1 млрд. USD. Соглашением предусмотрено, что доли сторон в совместном предприятии распределяются следующим образом: Россия — 25%, Татария — 25% и "Дженерал Моторс" — 50%. Завершение строительства обойдется в 15-20% от общей суммы инвестиций. Предварительная стоимость елабужского джипа оценивается в 18 тыс. USD.

В связи с российско-американским соглашением неясной становится судьба межгосударственного консорциума

"ЕлАЗ-Инвест", учрежденного в 1993 г. рядом стран СНГ с целью финансирования проекта создания автозавода в Елабуге. Первоначально уставный

капитал консорциума "ЕлАЗ-Инвест" должен был быть сформирован за счет вклада России (25%), Татарии (25%), Украины, Беларуси, Казахстана и Узбекистана (по 10%).

Предусматривалось участие еще ряда государств СНГ и субъектов РФ. Более того, правительство России уже обязало Минфин выделить "ЕлАЗ-Инвесту" 60 млрд. RUR в качестве доли РФ в уставном капитале консорциума. По имеющимся данным, Украина приняла решение выйти из состава "ЕлАЗ-Инвест", так как ее не устраивают изменения, внесенные в текст соглашения о создании консорциума, подписанного 28 апреля 1993 года в Минске, а также то, что отклонен ряд ее предложений, внесенных в рамках данного проекта. Однако, очевидно, главным обстоятельством, влияющим на позицию Украины, является отсутствие у нее валютных средств.

Похоже, что ставка будет сделана на увеличение выпуска автомобилей на мощностях АО "АвтоЗАЗ", о чем косвенно свидетельствует решение об объединении АО "АвтоЗАЗ" и Мелитопольского моторного завода.

Уставный фонд АО "Запорожский автомобильный завод" в настоящее время составляет 957,5 млрд. KRB (5,33 млн. USD). Это АО является единственным на Украине производителем легковых автомобилей. По предварительным дан-

ными, в 1995 г. завод изготовил более 60 тыс. автомобилей, при этом около 75% экспортировал в страны СНГ, в том числе Россию, Казахстан, Узбекистан.

Хотя Узбекистан еще никак не проявил своих намерений относительно этого проекта, его беспрецедентные усилия в создании собственного производства легковых автомобилей говорят о том, что в Ташкенте не рассчитывают больше на СНГ-овский автомобиль.

В городе Асака (Андижанская область) ударными темпами возводится автозавод проектной мощностью 200 тыс. автомобилей в год, стоимость которого оценивается в 200 млн. USD. Автозавод строит СП "Уз-Дей-Авто", учрежденное на паритетных началах южнокорейской Daewoo Motor и "Узавтосаноат".

На этом заводе предполагается выпускать легковые автомобили Daewoo моделей Tiko и Cielo, а также 7-местный микроавтобус Damas. Первый автомобиль с конвейера завода сойдет, предположительно, в марте этого года, а всего в 1996 г. планируется выпустить 26 тыс. автомобилей. Для обеспечения их деталями и узлами в республике планируется создать около 100 совместных предприятий-смежников, на которых к 2000 году будет производиться до 70% комплектующих для автомобилей местной сборки.

Автомобиль как мина для Таможенного союза

Автомобильный вопрос является одним из тех, которые бросают тень на широко разрекламированную идиллию Таможенного союза. Хотя, по официальной версии, на заседании комиссии Большакова — Мясникова, состоявшемся в Минске 16 февраля 1996 г., вопрос об импортных пошлинах на иностранные автомобили прямо не поднимался, есть все основания полагать, что решение Беларуси (принятое без согласования с Россией) снизить с 10 января этого года ставку импортной пошлины с 5 до 0,3 ECU за куб. см объема двигателя не доставило большого удовольствия партнеру.

Остается только гадать, как "верхи" утрясут этот вопрос, ведь интересы российских производителей легковых автомобилей не совпадают с запросами белорусских потребителей и, что еще более важно, с проблемой покрытия дефицита бюджета РБ.

Похоже, что и в области производства легковых автомобилей Беларусь начинает придерживаться более самостоятельной политики, заключив рамочное соглашение с Ford Motor Company, которая намерена построить у нас завод по сборке автомобилей. Ожидается, что первые белорусские автомобили Ford будут выпущены в I квартале 1997 г. Затем предполагается ежегодно выпускать до

20 тыс. автомобилей.

Согласно имеющейся информации, при благоприятных условиях Ford может вложить в строительство завода до 200 млн. USD. И в перспективе его мощности могут быть расширены до 200 тыс. легковых машин в год. По некоторым предположениям, цена на Ford-Escort, выпущенный в Беларуси, будет колебаться от 10 до 13 тыс. USD — в зависимости от модификации и дополнительного оборудования, а микроавтобуса Ford-Transit — от 14 до 18 тыс. USD.

Несмотря на конфликт вокруг испытательного полигона МТЗ в Обчаке, на площадях которого планируется разместить сборку автомобилей Ford, можно предположить, что американский партнер настроен серьезно. Особенно сейчас, когда его конкурент General Motors уже проиграл на российский рынок. Если все пойдет нормально, в первой декаде марта можно будет ожидать подведения итогов тендера за право строительства сборочного завода.

В свете мучительного становления в Беларуси рыночных отношений особенно ценно начинание компании "Пуше", генерального импортера чешского автомобилестроительного концерна Skoda (в 1995 г. "Пуше" реализовало в нашей республике более 900 автомобилей чешской сборки). В соответствии с этим проектом в 1996 г. на мощностях завода "Агромаш" в г. Дзержинске планируется начать сборку легковых автомобилей Skoda-Felicia. Уже до конца первого квартала должно быть выпущено около 2,5 тыс. машин. К 1998 году предполагается выйти на выпуск 10 тыс. автомобилей в год.

Цена автомобиля Skoda, выпускаемого в Беларуси, предположительно составит 10.300 USD (цена аналогичной импортной машины — 11.900-12.300 USD). Очевидно, что новая политика "Пуше" рассчитана на реализацию автомобилей не только в РБ, но и в странах СНГ.

Совершенно ясно, что сверхзадачей для зарубежных автомобилестроительных фирм является проникновение на российский рынок с белорусского плацдарма. Что касается большинства населения РБ, то в результате реализации вышеописанных проектов оно надеется получить, в первую очередь, новые рабочие места, а не новые автомобили.

Наилучшим в этом смысле вариантом развития событий было бы налаживание на наших заводах производства как можно большего числа комплектующих узлов и деталей для "форд" и "шкод". В таком случае легковой автомобиль играл бы роль локомотива, вытаскивающего из тулика всю белорусскую экономику.

Александр АЛЕСИН.

Конъюнктура и цены

Товары легкой промышленности

Одна из новых тенденций, особенно заметно проявившаяся в последнее время на рынке продукции легкой промышленности, — все более заметная дифференциация цен. Выбор есть как для мало — так и для хорошо обеспеченных покупателей. Разница в ценах на куртки, сорочки, джемперы, другие изделия превышает 100%. Появление ковров Витебской текстильной фабрики, которые продаются по демпинговым ценам, вынудило конкурентов внести соответствующие коррективы. Затоваренность приводит к снижению цен на залежавшиеся изделия. Подешевели, в частности, спортивные костюмы, брюки, сорочки, некоторые виды обуви. Зато цены на костюмы остались "в своем репертуаре" — опять повысились. Ну что же, пока у мужчин остается желание быть элегантными, еще не все потеряно.

Динамика цен в госторговле г. Минска					
Наименование товара	Розничные цены в тыс. руб. (в USD)			Изменение цен в %	
	19.01.95 г.	10.01.96 г.	21.02.96 г.	10.01.96 г. к 21.02.96 г.	19.01.95 г. к 21.02.96 г.
Костюм мужской п/л	140-374 (35)	504,3-779,2 (64)	513-845 (73)	8	125
Куртка муж. из смесовой ткани	84-119 (11,3)	283,5-532 (46,3)	469,3-850 (74)	62	550

Брюки мужск. п/л	27,3-55,9 (5,3)	120-390 (33,9)	127,6-285,6 (24,9)	-19	397
Сорочка мужская	29,9-45 (4,2)	84-126 (10,9)	67,5-118,3 (10,3)	-7	183
Пальто женск. д/с	—	588-756 (85,7)	845-1 000 (87,7)	32	—
Пальто женск. из смес. ткани	—	490-709 (61,7)	494-535,8 (46,8)	-14	—
Куртка детск. из смес. ткани	59,99 (5,7)	65-461,8 (34,8)	254,8-399 (34,8)	-13	437
Костюм мальч. школьный	42,3	234,1-260 (22,6)	234,1-260 (22,6)	0	484
Платье школьное дев.	—	89,1-109 (9,5)	89,1-109 (9,5)	0	—
Джемпер мужск. п/л	52,5 (5)	68,7-203 (17,6)	92,5-182 (15,8)	-10	248
Джемпер женск. п/л	52,5 (5)	63,9-203 (17,6)	47-203 (17,6)	0	286
Джемпер детск. п/л	17,7 (1,6)	40,5-83 (7,2)	60-90 (7,8)	8	324
Костюм спорт. мужск.	58,9 (5,6)	283 (24,6)	176,2-197,7 (17,2)	-30	238
Костюм спорт. детск.	44,09-50,7	142-188,5 (14,7)	74-127,1 (11)	-18	161
Носки мужск. х/б	5,41	8,6-11 (0,96)	8-14,8 (12,9)	18	111
Носки мужск. синт.	3,93	7,3-14,1 (12,4)	7,5-14,2 (12,4)	0	178
Колготки женск. синт.	3,12-4,1 (0,39)	6,6-15,3 (1,3)	6,8-15,3 (1,3)	0	206
Колготки детск. х/б	5-7 (0,7)	15,6-24,7 (2,09)	15,5-26 (2,3)	5	271
Колготки детские пол.	8,5	18,9-26,3 (22,6)	18,2-26 (22,6)	0	206
Простыня х/б, лен	18,2-22,4	64-78,7 (6,8)	50,8-89,8 (7,8)	14	300

Пододвояльник х/б, лен	37,2-44,2	131,8-181 (15,7)	130,5-214,9 (18,7)	19	386
Наволочка х/б, лен	7,9-11,8	26-41,8 (3,7)	19-42,1 (3,7)	0	257
Комплект пост. белья 3-предм.	74,1-122,9 (9,8)	181-260 (22,6)	172,6-281,3 (24,4)	8	130
Туфли женск. мод.	46,2-82 (7,8)	182-247 (2)	187,5-247 (21,5)	0	239
Полубот мужск.	87-128,7 (12,3)	195-318,6 (27,7)	256,1-325 (28,3)	-7	189
Сапоги женск. д/с	—	416-494 (42,96)	380-687,5 (59,3)	39	—
Туфли малодетские	18,2-29,1	79,3-104 (9)	49,4-91 (7,9)	-14	213
Туфли дев.	28	117-136,5 (11,87)	117-136,5 (11,87)	0	352
Перчатки мужск., натур. кожа	81,54 (7,8)	63-198 (17)	39-198 (17)	0	140
Перчатки мужск., иск. кожа	13,85	19,8-34,8 (3)	23,2-34,8 (3)	0	155
Перчатки женск., натур. кожа	80,6 (7,8)	185-286 (24,9)	48,8-254 (22,1)	-11	215
Зонт мужск.	—	139,3 (12,1)	139,3 (12,1)	0	—
Зонт женск.	19,76 (1,9)	84,2 (7,3)	84,2 (7,3)	0	326
Губная помада	2,78-9,61	3,8-24,3 (2,1)	4,24,5 (2,1)	0	160
Тени для век 2-х цвет.	7,8-10,9	12,6 (3,9)	11,5-45 (3,9)	0	202
Ковры жаккард синт., кв. м	104-240 (22,9)	250-269,3 (23,4)	78-175 (22,6)	-18	35

Таможенная политика РФ

Эх, яблочко,
куда катишься?

В первой половине 1995 года ввоз свежих яблок в Беларусь из дальнего зарубежья производился без взимания импортных пошлин, а так как этот продукт, согласно Постановлению КМ РБ от 14.02.1995 г. № 87, был включен в перечень остродефицитных товаров, то их продавец освобождался от уплаты налога на добавленную стоимость при реализации.

Нормально понятый материальный интерес обеспечил тогда согражданам изобилие высококачественных и относительно дешевых яблок. Однако с 1.07.1995 г. Постановлением КМ РБ от 29.06.1995 г. № 340 была установлена ставка ввозной пошлины на яблоки в размере 0,2 ECU за 1 кг, а затем и положение об уплате НДС на границе в размере 20% от суммы таможенной стоимости товара и размера ввозной пошлины.

Таким образом, при средней таможенной стоимости 1 кг яблок 0,45 USD при ввозе необходимо уплатить:

1. Ввозную пошлину: $0,2 \times 1,25 = 0,25 \text{ USD}$ (1 ECU = 1,25 доллара США).
2. НДС: $(0,45 + 0,25) \times 0,2 = 0,14 \text{ USD}$.

Итак, с учетом иных расходов, связанных с оформлением товара, импортер, еще ничего не продав, вынужден вносить в бюджет сумму (0,39 USD), почти равную стоимости яблок. Стоит ли после этого удивляться, что яблоки на наших прилавках стали встречаться реже экзотических тропических фруктов и по цене, сопоставимой с бананами и апельсинами.

Такая же картина до недавнего времени наблюдалась и в России. В связи с этим правительство России своим постановлением от 31.12.1995 г. № 1299 с 1.01.1996 г. внесло следующие изменения в ставки ввозных таможенных пошлин:

Код товара по ТН ВЭД	Краткое наименование товара	Ставка пошлины
0808 10	Яблоки свежие	0,2 ECU за 1 кг
кроме		
0808 10 830, 0808 10 990	Яблоки свежие с 1 января по 31 июля	Беспошлинно

При этом в приказе ГТК РФ от 25.01.1996 г. № 38 в части ввода этой нормы в действие отмечено:

"Произвести пересчет сумм начисленных и/или уплаченных ввозных таможенных платежей в соответствии с настоящим приказом в отношении товаров, предъявленных к таможенному оформлению с 1 января 1996 года.

Суммы излишне взысканных и/или уплаченных ввозных таможенных пошлин по заявлению лица, их уплатившего, возвращать в валюте платежа со счетов таможен либо по заявлению плательщика зачислять в счет будущих платежей по ввозным таможенным пошлинам".

Таким образом, только за счет этого нововведения цена 1 кг яблок снижена на 0,3 USD.

Правда, импортные яблоки жители РФ будут есть со своей курицей. Правительство России приняло решение, повышающее с 1.02.1995 г. размер импортной пошлины на куриное мясо до 30% от его таможенной стоимости, но не ниже 0,35 ECU за 1 кг. Напомним, до этого в России (как и до настоящего времени у нас) ввозная таможенная пошлина составляла 25% таможенной стоимости, а ставка НДС — 10%. Приняв за основу таможенную стоимость импортного куриного мяса (в среднем) 0,93 USD за 1 кг, можно вычислить величину подорожания этого продукта. Жители Беларуси этого могут не бояться, ибо наши родные куры уверенно перешагнут в ближайшее время трехдолларовый ценовой барьер.

А вот "долетят" ли они при такой цене хотя бы до стран ближнего зарубежья? Вряд ли. Так же, как и то, что они будут по карману нашим соотечественникам. Ведь по стоимости продуктов питания мы скоро обгоним все страны Европы!

А тут еще одно малоприятное "новшество" — Министерство путей сообщения России повысило до 3,3% тарифы на грузовые перевозки во всех видах сообщения по железным дорогам России, включая международные.

Озаботясь и пищей духовной, во исполнение Законов РФ "О государственной поддержке средств массовой информации и книгоиздания Российской Федерации" и "О внесении дополнения в Закон РФ "О таможенном тарифе" от 25.11.1995 г. № 185-ФЗ (см. "БР" № 50, 1995 "Нам бы такие законы"), ГТК РФ своим приказом от 24.01.1996 г. № 36 с 1.01.1996 г. по 31.12.1998 г. освободил от уплаты ввозных таможенных пошлин товары, необходимые для производства СМИ и книжной продукции, связанной с образованием, наукой и культурой, всего более 50 товарных групп по ТН ВЭД. Пользователи льгот получили значительную финансовую поддержку: по отдельным товарам из этого списка до 1.01.1996 г. по этой категории импортеров ввозная таможенная пошлина составляла от 5 до 25%.

Примечательно, что в данном приказе дан ряд определений основных терминов, касающихся деятельности СМИ и издательского дела. Думается, что указанные определения представляют интерес и для нас, хотя, судя по тому, как развиваются события, больше академический. Итак.

"Массовая информация — предназначенные для неограниченного круга лиц печатные, аудио-, аудиовизуальные и иные сообщения и материалы.

Средства массовой информации — периодическое печатное издание, теле-, радио-, видео-, кинохроникальная программа, иная форма периодического распространения массовой информации.

Средства массовой информации рекламного характера — средство массовой информации, в котором реклама превышает 40% объема отдельного номера периодического печатного издания, а в теле-, радиопрограммах — 25% объема вещания.

Средства массовой информации эротического характера — периодическое печатное издание или теле-, радиопрограмма, которые в целом и систематически эксплуатируют интерес к сексу.

Периодическое печатное издание — газета, журнал, альманах, бюллетень, иное издание, имеющее постоянное название, текущий номер и выходящее в свет (в эфир) не реже одного раза в год.

Продукция средств массовой информации — тираж или часть тиража отдельного номера периодического печатного издания, отдельный выпуск теле-, радио-, кинохроникальной программы, тираж или часть тиража, аудио- или видеозаписи программ.

Редакция средства массовой информации — организация (независимая от формы собственности), осуществляющая производство и выпуск средства массовой информации.

Издательство — предприятие государственной формы собственности или организация иной формы собственности, осуществляющая подготовку, производство и выпуск книжной и другой печатной продукции.

Полиграфическое предприятие — предприятие государственной формы собственности или организация иной формы собственности, осуществляющие материально-техническое обеспечение выпуска газетной и книжно-журнальной продукции.

Телерадиовещательная компания — организация, осуществляющая производство, монтаж, расстановку во времени и распространение с использованием электромагнитных волн (по эфирным, кабельным, проводным и иным электромагнитным системам) звуковой (радиовещание), визуальной и аудиовизуальной (телевещание) массовой информации и данных, предназначенных для получения непосредственно телезрителями и радиослушателями.

Информационное агентство — организация, осуществляющая сбор и оперативное распространение информации".

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК.

По Весне нефть дорожает

По сообщению "Интерфакса", с 1 марта 1996 года российские нефтяные компании повышают цены на свою продукцию: на сырую нефть в среднем на 25% и на 20-30% — на нефтепродукты.

Такой рост цен представляют нефтедобытчики, в частности "ЛУКОЙЛ", объясняют переоценкой основных фондов с коэффициентом 1,4-1,6. По данным Госкомстата России,

средняя цена нефти в России с учетом всех налогов составляла на начало февраля 405 тыс. RUR, или 85 USD. Нетрудно подсчитать, что в результате переоценки стоимость тонны нефти превысит 105 USD.

Налоги

Алкогольная история

Хроническая задолженность российского правительства по зарплате и пенсиям, являющаяся причиной постоянной социальной напряженности в обществе, вынуждает его постоянно искать дополнительные источники бюджетных поступлений. Налогообложение торговли алкоголем издревле являлось для России, а позже и для Советского Союза, одним из главных источников пополнения государственной казны, благо, питье всегда было "веселием" Руси.

Однако ослабление в ходе перестройки роли государства вообще и на алкогольном рынке в частности привело к тому, что Россия практически лишилась одного из основных источников поступлений в бюджет. Согласно официальной статистике, 6 лет назад 30-35% его доходной части состояло из средств, полученных от производства и реализации алкогольной продукции. В 1994 г. поступления в бюджет от налогообложения алкоголя составили уже лишь 2,6%, а в 1995-м, согласно оценке, не более 2%. (Само собой разумеется, что население меньше пить не стало.) Прямые и косвенные потери бюджета оцениваются официальными экспертами в 10 трлн. RUR.

Либерализация внешнеэкономических связей привела к тому, что одним из первых благ западной цивилизации, к которым жадно прильнули вырвавшиеся на свободу соотечественники, была зарубежная "сивуха". Всеобщее упоение демократией делало бестактной саму постановку вопроса о соответствующем налогообложении этого "богатырского" дела. Иностранцы водки с псевдорусскими названиями на время потеснили столь привычные "Русскую", "Пшеничную" и "Столичную", выпуск которых резко упал.

Только в последние годы их производство несколько оживилось. По предварительным данным, в 1995 г. предприятия ликеро-водочной промышленности России произвели 125 млн. дал продукции, что, хотя и незначительно, но превышает объем 1994 года, составивший 122 млн. дал.

В то же время ситуация с реализацией отечественной ликеро-водочной продукции продолжает ухудшаться, главным образом из-за введения лицензионного сбора на производство ликеро-водочной продукции, а также из-за увеличения цен на зерно и спирт. Продукция российского производства не выдерживает ценовой конкуренции с относительно более дешевыми крепкими напитками из стран СНГ.

В результате продукция из ближнего зарубежья завоевала, по данным экспертов компании "Росалко", объединяющей большинство ликеро-водочных заводов РФ, до 50% российского рынка алкоголя, объем которого оценивается в 250 млн. дал и считается самым большим в мире. Этот показатель существенно превышает объем рынка алкоголя в бывшем СССР, составлявший в последние годы около 200 млн. дал.

В руководстве отрасли полагают, что расширение оборота алкоголя произошло, в первую очередь, за счет нерегулируемых поставок крепких напитков из-за рубежа. Основными поставщиками "дешевой и низкокачественной водки" признали Украину и Беларусь, доля которых на российском рынке за последние месяцы 1995 г. возросла на 10% и составила 35%.

Главной причиной экспансии зарубежных крепких напитков на российский рынок считается чрезмерное налогообложение местной алкогольной продукции, в результате чего стоимость бутылки водки (0,5 литра), завезенной из ближнего зарубежья, на 50% меньше, чем отечественной (по данным "Росалко", средняя отпускная цена бутылки российской водки в настоящее время составляет 11-12 тыс. RUR).

Доля крепких напитков, поступающих из дальнего зарубежья, со-

ставляет не более 10% объема российского рынка и в течение нескольких месяцев остается стабильной. Кроме того, еще 10% рынка занимает алкогольная продукция, изготовленная подпольными производителями, борьба с которыми пока ведется без большого энтузиазма.

Желая опрокинуть зарубежного алкогольного супостата, поддержать отечественного производителя и увеличить наполняемость бюджета, все ветви власти РФ предприняли массированное наступление на водочном фронте.

Первым залпом был принятый Госдумой РФ в конце 1995 г. Федеральный закон "О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта и алкогольной продукции". Согласно его основным положениям, предусматривается сокращение за год доли импортного алкоголя, реализуемого на территории страны, до 20%. Запрещается "создание организаций с иностранными инвестициями в целях импорта, розлива и реализации алкогольной продукции с содержанием этилового спирта более 12% от объема единицы алкогольной продукции".

Правительство РФ не замедлило откликнуться Постановлением "Об обязательном контроле за фактическим произведенными объемами этилового спирта из сырья всех видов". Правда, специалисты выражают сомнение в действенности этой меры, так как для обеспечения предприятий отрасли контрольными спиртоизмеряющими приборами импортного производства (отечественная промышленность их не выпускает) необходимо 10-15 млн. USD.

В 1996 г. "огонь" стал более прицельным. Январский Указ Б. Ельцина так и называется: "О взимании акцизов с подакцизных товаров, происходящих с территории Украины, при ввозе на таможенную территорию РФ". По данным государственного таможенного комитета (ГТК) РФ, в 1995 г. 98% пищевого спирта, 70% всех крепких алкогольных напитков и около 70% сигарет поступило в Россию именно с Украины.

При этом, по данным ГТК, украинская продукция в прошлом году была полностью освобождена от акцизного сбора как у себя в стране, так и в РФ. В то же самое время российские товары облагались акцизами дважды — сначала в России, затем при ввозе на Украину. (Напомним, что акциз на ввозимый на территорию РФ алкоголь взимался с прочих по ставке порядка 3,5 ECU/литр).

Комментируя указ Президента, в ГТК РФ подчеркнули, что он "явился ответом на действия Украины, открыто нарушающей международные соглашения в рамках Содружества". Хотя аналогичные меры против Беларуси официально не приняты, в руководстве ГТК неоднократно высказывали недовольство объемами ввоза белорусского алкоголя в Россию и призывали руководство страны принять ограничительные меры.

Второй удар, то бишь Указ "Об усилении государственного контроля за оборотом алкогольной и табачной продукции иностранного производства", последовал 7 февраля и вступил в силу со дня официального опубликования. Указом устанавливается, что при розничной и мелкооптовой реализации иностранной алкогольной и табачной продукции торгующие организации и индивиду-

альные обязаны сообщать информацию о месте изготовления продукции, организации-импортере и таможенном пункте, через который она была ввезена. Государственной алкогольной инспекции РФ придается статус Федеральной службы, что дает ей основание развивать собственные региональные подразделения.

Через день, 8 февраля, правительство России "в целях защиты отечественного рынка алкогольной продукции и повышения доходов от оборота спиртного в стране" приняло ряд постановлений, в которых определены меры по регулированию производства, импорта и торговли ликеро-водочной продукцией. Так, в соответствии с Постановлением "О мерах по обеспечению устойчивой работы ликеро-водочной отрасли промышленности", перечень товаров, на которые установлено государственное регулирование цен, дополнился позицией водка и ликеро-водочные изделия крепостью свыше 28%, производимые на территории РФ или импортируемые". С 12 марта минимальная цена производителя установлена в размере 15,72 тыс. RUR/литр (без стоимости посуды), оптовая — 16,2 тыс. RUR (включая посуду), розничная — 18,4 тыс. RUR, в том числе и на продукцию из стран СНГ.

Кроме того, с 1 июня 1996 года в России вводятся временные квоты на импорт этилового спирта и алкогольной продукции. Они будут реализовываться через специализированные аукционы, организацию которых возьмет на себя межведомственная комиссия. В России также вводятся внутренние квоты на закупку этилового спирта для производства алкогольной продукции на территории РФ. Государственному таможенному комитету РФ предписано не осуществлять прием заявок и выдачу акцизных и специальных марок без наличия квоты и лицензии на импорт алкоголя уже с 1 апреля 1996 года. Вместе с тем несколько либерализован порядок лицензирования — лицензии будут выдаваться не на один год, как до сих пор, а на три.

Правительство РФ определило и новый — более высокий — уровень акцизов на водку и ликеро-водочные изделия крепостью свыше 28° — в размере 85%, но не менее 10 тыс. рублей за литр. Новая ставка акциза применяется при расчетах за продукцию, отгружаемую с 12 февраля 1996 года.

Последним на сегодняшний день "алкогольным" нормативным актом следует считать принятый Государственной Думой РФ 14 февраля Закон "Об акцизах". Закон устанавливает перечень товаров, облагаемых акцизами. Речь идет, кроме всего прочего, об этиловом спирте из всех видов сырья, алкогольных напитках и пиве. Закон снижает акцизы на пиво — на 15% и на вино — на 20%. Освобождает от акцизов пиво, производимое в районах Крайнего Севера.

Кроме того, по данным из окружения Президента, уже на выходе находится проект указа, который увеличивает размер штрафа за торговлю подакцизными товарами без акцизной марки с 25 до 100 минимальных зарплат, а также позволяет конфисковывать такой товар.

По подсчетам Минэкономики РФ, реализация комплекса принятых решений по регулированию алкогольного рынка будет приносить в консолидированный бюджет России около 2 трлн. RUR дополнительных доходов в месяц. Понятно, что ожидание таких денег не позволяет жалеть ни друзей, ни союзников. Хотя всего комплекса подзаконных актов по регулированию оборота алкоголя еще нет, вряд ли для белорусских экспортеров алкоголя будет сделано послабление.

Александр АЛЕСИН.

1995-й: инфляция притаилась

Прошлый год во многих странах бывшего СССР был отмечен значительным снижением темпов инфляции по сравнению с 1994 г., что свидетельствует о некоторой стабилизации их экономического положения. Так, годовая инфляция в Казахстане в 1995 г. составила 60,3% против 188,0% в 1994 г., в Азербайджане — 84,6% против 178,0%, в Беларуси — 244% против 1960%.

К середине прошлого года во всех без исключения странах наблюдалось постепенное снижение темпов инфляции, а в некоторых из них, особенно в Закавказском регионе, — дефляция. Подобная ситуация обуславливается, в первую очередь, значительным снижением цен на продукты питания и прежде всего — на сельскохозяйственную. Единственной республикой, в которой инфляция превысила показатель 1994 г., стал Таджикистан (1390%).

Лидером по уровню годовой инфляции среди постсоветских стран, если исключить войну Таджикистан, в 1995 г. была Беларусь. Несмотря на предпринимаемые правительством меры по сдерживанию роста объема денежной массы, цены за год выросли на 244%. По данным Минстата, наибольший их рост отмечался в январе — на 39,2%. В июне инфляция снизилась до 2,5%, а с августа 1995 г. ежемесячный рост цен не превышал 3,9% (в декабре составил 3,2%).

На Украине инфляция в 1995 г. составила 181,7%. Наибольший рост цен там был зафиксирован также в январе (21,2%), наименьший — в мае, августе и декабре (4,6%). Резкий скачок инфляции, наблюдавшийся в сентябре (14,2%), был обусловлен повышением с 1 сентября тарифов на жилищно-коммунальные услуги (на 11,4%).

Наименьшая годовая инфляция была зафиксирована в Молдавии — около 24%. Среднемесячный прирост цен в этой республике был равен 1,8%. Самый высокий уровень инфляции (6%) отмечался в ноябре и был вызван повышением тарифов на услуги (на отдельные виды — до 40%).

Среди стран Закавказья самый высокий показатель инфляции был зафиксирован в Азербайджане — 84,6% (в

Грузии и Армении — соответственно 57,4% и 25%). Максимальный рост цен в Азербайджане отмечался в январе (на 27,8%). Между тем в июне цены там снизились на 0,6% и оказались самыми низкими с начала экономических реформ в 1991 г. В целом по отношению к предыдущему году инфляция в Азербайджане в 1995 г. снизилась более чем в 10 раз. В Грузии, добившейся в начале 1995 г. падения цен (в марте — на 0,3%), введение нацвалюты — лари — во второй половине года привело к резкому скачку инфляции (в октябре — до 23,4%).

Среди стран Средней Азии самая низкая инфляция в прошлом году отмечалась в Киргизии — 31,9%. В Казахстане и Узбекистане этот показатель составил 60,3% и 76,8% соответственно. По данным МВФ, среднемесячные темпы инфляции в Туркменинии во второй половине 1995 г. колебались от 30 до 40%.

Среди стран Балтии в

1995 г. выделялась Литва, где инфляция превысила запланированный правительством уровень (25%) и достигла 35,7%. Этот же показатель в Эстонии и Латвии был равен 28% и 23,1% соответственно.

Несмотря на значительное сокращение темпов инфляции, в ряде стран СНГ сохранялся экономический спад. Так, в Беларуси объем ВВП по отношению к 1994 г. снизился на 16% и составил около 10,3 млрд. USD. При этом промпредприятия произвели продукции на 18,2% меньше, чем в 1994 г. На Украине спад производства по итогам 1995 г. составил 11,8% (против 27,3% в 1994 г.). О неустойчивости экономики свидетельствует также динамика уровня производства, при которой в январе 1995 г. спад в промышленности достигал 20%, а в октябре отмечался его 18-процентный прирост (связанный с сезонным ростом сельскохозяйственного производства). В Казахстане ВВП сократился на 8,9% и составил 15,36 млрд. USD.

Динамика уровня инфляции в странах СНГ		
Страна	1994 год	1995 год
Беларусь	1960%	244%
Украина	401%	181,7%
Молдавия	116%	24%
Армения	4980%	25%
Грузия	8279%	57,4%
Азербайджан	1780%	84,6%
Казахстан	1880%	60,3%
Узбекистан	1550%	76,8%
Киргизия	280%	31,9%
Эстония	34%	28%
Латвия	26,3%	23,1%
Литва	45,1%	35,7%
Россия	220%	131%

Наибольший спад производства наблюдался там в сельском хозяйстве (21,3%).

Аналитический центр "БР".

Основные социально-экономические показатели стран Содружества в 1995 году по сравнению с 1994 годом, %

Страна	Валовой внутренний продукт (в постоянных ценах)	Общий объем промышленной продукции (в постоянных ценах)	Индекс цен производителей промышленной продукции	Валовая продукция (в постоянных ценах; все категории)	Отправление грузов транспортом общего пользования (без трубопроводного)	Капитальные вложения (в постоянных ценах; с учетом всех источников финансирования)	Выход в действие жилых домов	Денежные доходы населения	Индекс потребительских цен (инфляция)	Розничный товароборот через все каналы реализации (в постоянных ценах)
Азербайджан	82,8	78,6	1.870	95	70	28	58	430	510	103
Армения	105,2*	102,4	380	102,5	98	—	108	430**	280	154
Беларусь	90	88,5	600	94	74	73	54	630	810	74,7
Грузия	—	90,2	—	90**	—	—	—	—	160****	255*****
Казахстан	91,1	92,1	240	79**	73	73	69	300	280	91
Киргизия	93,8	87,5	140	91	69	165	91	130	150	91,3
Молдавия	97	94,0***	150***	106,5	85***	78***	71***	170**	130***	95,8*****
Россия	96	97	280****	92	88*****	87	109	260	230****	93
Таджикистан	87,6	94,9	380	72**	71	75	69	—	500**	23,7*****
Туркмения	—	93,1	—	90**	—	—	—	—	—	—
Узбекистан	99**	100,2	930	97	99	102	92	—	420**	92,2
Украина	88	88,5	280****	90	80	65	84	440	280****	86,8*****

* Январь — ноябрь.

** Оценка.

*** Здесь и далее без данных по территории левого берега Днестра и г. Бендеры.

**** Декабрь к декабрю.

***** Здесь и далее с учетом перевозок грузов всех автотранспортных предприятий, а также оценки этих объемов, выполненных предпринимателями (физическими лицами), занимающимися коммерческими грузовыми перевозками, и малыми автотранспортными предприятиями.

***** Официально зарегистрированные предприятия.

***** Оценка, по официально зарегистрированным предприятиям.

Объемы отраслевого производства стран Содружества в 1995 году по сравнению с 1990 годом (в постоянных ценах)

Страна	Валовой внутренний продукт	всего	Продукция промышленности, в том числе:										Валовая продукция сельского хозяйства	Капитальные вложения
			электроэнергетика	топливная промышленность	черная металлургия	цветная металлургия	химическая и нефтехимическая промышленность	машиностроение и металлообработка	лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	строительных материалов	легкая промышленность	пищевая промышленность		
Азербайджан	38	45	69	61	4	8	20	35	12	28	58	27	54	33
Армения	39*	47	52*	—	55*	27*	44*	42*	26*	19*	39*	37*	114	3*
Беларусь	61	61	65	21	74	66	66	64	80	48	56	61	73	41
Грузия	20*	17	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	28	21***
Казахстан	45	48	74	61	60	65	24	31	24	18	15	27	54	20
Киргизия	50	35	89	22	—	57	—	16	19	14	32	18	57	37
Молдавия	39	44	51*	—	—	—	30*	49*	38*	27*	33*	50*	66	14
Россия	62	50	81	68	58	54	46	40	41	43	18	52	87	30
Таджикистан	—	44	64	7	—	49	15	25	4	6	48	26	36	21
Туркмения	—	65	91	46	109	—	42	128	70	70	107	83	76	193****
Узбекистан	82**	99,9	87	108	41	68	54	139	119	55	120	86	83	54
Украина	44	53	71	42	40	—	41	47	56	35	29	44	61	26
В среднем по Содружеству	58	48	78	62	51	54	45	44	45	40	34	49	64	32

* 1994 г. в % к 1990 г. ** Оценка. *** 1992 г. в % к 1990 г. **** 1993 г. в % к 1990 г.

За что боролись

Коронным приемом статистики в советские времена было сравнение показателей развития страны с уровнем 1913 года. Сегодня этот метод также дает поразительные результаты.

В частности, интересно сравнить доходы и расходы российского мастера лоды накануне первой мировой войны, в год высшего подъема Российской империи, с аналогичными современными показателями.

Средняя заработная плата рабочего в Санкт-Петербурге накануне войны составляла примерно 45 рублей в месяц. Средняя заработная плата в промышленности РБ в декабре прошлого года достигла 1114,5 тыс. руб. На эти деньги питерский эксплуатируемый пролетарий и белорусский сво-

бодный рабочий могли купить:

Наименование товара	Единица измерения	Количество	С.П., август 1913 г.	РБ, январь 1996 г.	1996 г. в % к 1913 г.
Хлеб белый	фунт	850	607	71	
Хлеб черный	фунт	1067	1268	118	
Говядина (самая дорогая)	фунт	205	69,1	33	
Говядина (самая дешевая)	фунт	250	82,2	32	

Свинина (самая дорогая)	фунт	205	77,4	38
Свинина (самая дешевая)	фунт	245	92,8	38
Колбаса (самая дорогая)	фунт	90	21,4	23
Колбаса (самая дешевая)	фунт	173	99,5	58
Масло сливочное	фунт	90	73,3	81
Сыр	фунт	113	69,6	62
Молоко	бут.	582	495,3	88
Яйцо	дес.	150	92,8	62
Мука хлебопекарная	фунт	643	442,2	69
Крупа гречневая	фунт	900	296,4	33

Крупа рисовая	фунт	900	253,3	28
Карамель	фунт	150	121,1	80
Водка	0,5 л	90	44,6	50

Пострадавшая от войны экономика России, естественно, не могла обеспечить довоенного уровня жизни, и массы ощутили это собственными желудками. Но так ли трагично было их положение?

Ясность в этот вопрос могут внести выводы ангажированных советских исследователей в данной ситуации именно ангажированность свидетельствует об их объективности. В монографии Игоря Лейберова и Светланы Рудаченко "Революция и хлеб" утверждается, что цены на про-

дукты питания и предметы первой необходимости в среднем возросли не менее чем в 3-4 раза, в то время как номинальная зарплата выросла только в два раза. Но ведь это означает, что реальная зарплата (в условиях войны) сократилась лишь на 1/3-1/2, а уровень потребления оставался достаточно высоким и по многим позициям превосходил уровень "достигнутый" за годы реформирования и стабилизации белорусской экономики. Как говорится, без комментариев.

Константин СКУРАТОВИЧ.

Параллели

[illegible]

[illegible]

МОДЕЛЬ	ОПИСАНИЕ	Гар. (мес.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
SMILE CA-506	15" 0.28 50Hz 1024x1024 280x024 Color 1024x1024	12	459	MAC Электроник	351281
GOLD STAR 1535	15" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	12	490	FALCON	344356/344470
SAMSUNG	15" 0.28 1024x1024 1024x1024	12	480	CAMMITY TECHNO	344772/344725
ACER View 561	15" 50 00Hz 0.28mm 1024x1024 digital control up 75	2	516	BelContData	494045/494407
SMILE CA-516	15" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	12	520	MAC Электроник	351281
SMILE CA-716S1	15" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	24	750	News Group	210300
NYNOMAL HL 7864	15" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	2	750/800	AKTALAG	376123
GOLD STAR 1727	17" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	12	770	FALCON	344356/344470
CA-1718	17" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	24	780	News Group	210300
SMILE CA-1706	17" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	24	870	News Group	210300
ACER View 761	17" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	17	873	BelContData	494045/494407
SMILE CA-1706	17" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	12	940	MAC Электроник	351281
SAMPO KOM 2055	17" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	2	150	MAC Электроник	351281
GOP-D STAR 2010	17" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	2	1450	FALCON	344356/344470
SMILE CA-2011	17" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	24	1470	News Group	210300
NYNOMAL HL 2082	17" 0.28 50Hz 1024x1024 1024x1024 Speaker system 2x	2	2105	AKTALAG	376123
20. ПЛОТТЕРЫ					
EPSON Stylus 600	A4 1/2 700 dpi, 600 dpi, 4 Mb	12	3790	ИП	344356/344470
HP DESKJET 1200	A4 1/2 700 dpi, 600 dpi, 4 Mb	2	2200	Евроконтэст	496390/496391
21. КОРПУСА					
DeltaTop	200 W 100 W	52	50	MAC Электроник	351281
PowerLite 2000 3 разряда	200 W 100 W	44	44	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
NT	200 W 100 W	50	50	ПРОГРАММА	344356/344470
22. КЛАВИАТУРА					
Logitech	100 W 100 W	15	15	MAC Электроник	351281
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
Logitech	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
23. ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ, УДЛИНИТЕЛИ И ТРАНСФОРМАТОРЫ					
DeltaTop	200 W 100 W	52	50	MAC Электроник	351281
PowerLite 2000 3 разряда	200 W 100 W	44	44	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
NT	200 W 100 W	50	50	ПРОГРАММА	344356/344470
24. КАБЕЛЬ					
Logitech	100 W 100 W	15	15	MAC Электроник	351281
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
Logitech	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
25. ЗАЩИТНЫЕ ФИЛЬТРЫ					
Logitech	100 W 100 W	15	15	MAC Электроник	351281
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
Logitech	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
26. МАНИПУЛЯТОРЫ И КОВРИКИ					
Logitech	100 W 100 W	15	15	MAC Электроник	351281
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
Logitech	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
27. АКСЕССУАРЫ					
Logitech	100 W 100 W	15	15	MAC Электроник	351281
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
Logitech	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
28. ДИСКЕТЫ					
Logitech	100 W 100 W	15	15	MAC Электроник	351281
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
Logitech	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
29. НАСТОЛЬНАЯ СТУДИЯ ВИДЕОМОНТАЖА					
Logitech	100 W 100 W	15	15	MAC Электроник	351281
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
Logitech	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
30. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
Logitech	100 W 100 W	15	15	MAC Электроник	351281
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
Logitech	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
31. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
Logitech	100 W 100 W	15	15	MAC Электроник	351281
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
CHERRY	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
IBM	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470
Logitech	100 W 100 W	15	15	ЕВРА-ТЕХНИКА	344356/344470

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Гар. срок	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
32. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ СЕТЕЙ					
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	СЕРВЕР	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	МЕНИУС	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	БЕЛСОФТ	347815	347815
33. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ С. 1. В.					
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	СЕРВЕР	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	МЕНИУС	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	БЕЛСОФТ	347815	347815
34. ОБУЧЕНИЕ					
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	СЕРВЕР	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	МЕНИУС	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	БЕЛСОФТ	347815	347815
35. БАЗЫ ДАННЫХ И СПРАВОЧНИКИ					
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	СЕРВЕР	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	МЕНИУС	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	БЕЛСОФТ	347815	347815
36. РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ					
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	СЕРВЕР	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	МЕНИУС	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	БЕЛСОФТ	347815	347815
37. УСЛУГИ					
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	СЕРВЕР	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	МЕНИУС	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	БЕЛСОФТ	347815	347815
38. ТЕЛЕФОНЫ					
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	СЕРВЕР	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	МЕНИУС	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	БЕЛСОФТ	347815	347815
39. РАДИОТЕЛЕФОНЫ					
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	СЕРВЕР	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	МЕНИУС	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	БЕЛСОФТ	347815	347815
40. ТЕЛЕФАКСЫ					
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	СЕРВЕР	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	МЕНИУС	347815	347815
Microsoft Windows NT 4.0	Microsoft Windows NT 4.0	с 1990/1991	БЕЛСОФТ	347815	347815

АВНУШГО SQ 1000	АА, рс.п., нат. шифры	40	ДИСПЕРАДО	6309143, 6309122
АВНУШГО SQ 1000	р.с.п. на АА	50	Беломостраныадаг	630805
АВНУШГО SQ 1000	050 р.с.п. на, коррекция	75, 105		684303, 685249
АВНУШГО SQ 1000	пм 336 мм	2, 195	КОПМ КОМПАНИИ	344222, 344723
АВНУШГО SQ 1000	р.с.п. на, бел. шифры, шифры АА	24, 195	ЦТИ	684303, 685249

модель AWG680	Вот здесь вы можете увидеть штифты AWG24	18	685	САВТИ	2500 руб.
модель AWG6807	Простая заплата с отверстиями 500000 параметров САВ	18	495	САВТИ	1750 руб.
модель AWG685	Простая заплата с отверстиями 500000 параметров САВ	6	685	САВТИ	1500 руб.
модель GMS	Здесь вы можете увидеть штифты AWG24	6	475	САВТИ	2450 руб.
микроконтроллеры серии SNAPP 15, 24, 36 пин, сенсор, программ, графика		12	от 200	МИНТЕХПРОМ	200 руб. - 222319

12	01.292	ТУССОН ЭЛЕМЕНТ	0077
71. СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ДОСТУПА			
12	01.293	Система контроля доступа	22104
12	01.294	Комплексная система контроля доступа и периметральной защиты объекта	22104...822*

И-ПРОЕКТ
НАИЛУЧШИЙ ДИЛЕР
ROX® в Беларуси
т. 32-53-76, 32-50-88

ИСОЛА спец.
предприятия 345248

ЖКН

ОНТЗУК

ИНТЗПРОМ

И

ЕПАЛ

РИАЛ	3640 9 3696 3
ОМАНДОР	656168
ОМАНДОР	656168
ОМАНДОР	656168
ОМАНДОР	10 72 656168
эксперт Пресс	341742

ИНТЕХПРОМ	2082012223 9
АДРОМАРКЕТ	68772960706
БИ	4 b
БИ	505976
БИ	505976

[illegible][illegible][illegible]

Опять "гвойка"

Взгляд со стороны

Иностранные инвестиции зависят от их правового обеспечения

Эксперты Европейского банка реконструкции и развития провели исследование законодательства стран с переходной экономикой, которое регулирует вопросы инвестиционной деятельности. Ниже помещены таблицы с оценками по контролируемым параметрам, а также их классификацией. Отдельно для Беларуси приводится обобщенная характеристика созданного правового климата.

Выставленная общая оценка свидетельствует о том, что практически во всех странах бывшего СССР (за исключением Эстонии) правовое обеспечение защиты инвестиций находится на очень низком уровне. Сравнение этих оценок с итоговыми объемами иностранных инвестиций за весь период, включая 1994 год, можно проследить зависимости последних от существующих правовых и политических условий (см. табл.).

Беларусь: общая оценка правового климата для инвестиций

Частная собственность на землю иностранных субъектов и компаний, находящуюся в собственности иностранных субъектов, не определена. Существует законодательное регулирование не прямых инвестиций, таких, как ценные бумаги или инвестиционные фонды, но деятельность всех инвестиционных фондов была приостановлена президентским указом в марте 1995 года.

Общества с ограниченной ответственностью, акции которых могут быть в полной собственности иностранных граждан или управляемыми ими. Доходы могут быть свободно экспатрированы. Нет правил, запрещающих членам общества или организациям торговать ценными бумагами, внесенными в Государственный реестр. Необходимо на лицензия на экспорт конвертируемых валют. Большинство инвестиционных проектов должно быть одобрено правительством. Там, где экспроприируется частная собственность, единовременная компенсация не выплачивается.

Законы об инвестировании обычно готовятся персоналом, имеющим юридическую подготовку. Когда законы об инвестировании подготавливаются иностранными консультантами, они не всегда считаются хорошо адаптированными к местным условиям. Законодательство, регулирующее инвестирование, особенно не прямое, зачастую выпускается исполнительной властью в виде указов. Полные тексты законов публикуются, но иногда через шесть месяцев после того, как закон был принят. Важные решения судов и законопроекты обычно не публикуются или доступны только лицам, практикующим

в соответствующей сфере. Всесторонняя правовая поддержка, по крайней мере в Минске, по вопросам инвестирования, доступна клиентам частного сектора. Там, где имеется возможность получить юридическую помощь, цена ее в общем доступна местным инвесторам.

Насколько хорошо поддерживаются механизмы реализации законодательства об инвестировании?

В то время как закон обеспечивает установление системы регистрации поручительства по имуществу,

Страна	1. Оценка законодательства, регулирующего инвестирование*			2. Прямые зарубежные инвестиции в 1989-1994 гг.	
	Экстенсивность	Эффективность	Общая оценка	Всего, млн. USD	На душу населения, USD
Чехия	4	4	4	2.981*	289
Венгрия	4*	3	4	6.913	671
Польша	4*	3	4	1.523	40
Болгария	4	3	3	202	22
Хорватия	3	4	3	183	38
Эстония	3	4	3	471	295
Словакия	4	3	3	443	84
Словения	3	4	3	355	178
Албания	2	2	2	130	38
Армения	3	2	2	3	1
Беларусь	3	1	2	85	8
Македония	3	2	2	5	2
Грузия	3	1	2	**	**
Казахстан	3	1	2	803	47
Киргизия	3	2	2	35	8
Латвия	3	2	2	249	92
Литва	3	2	2	173	46
Молдавия	3	2	2	37	9
Россия	4	1	2	1.600	11
Румыния	3	2	2	599	26
Украина	3	2	2	461	9
Узбекистан	3	1	2	144	7
Азербайджан	2	1	1	70	10
Таджикистан	2	1	1	29	5
Туркмения**	2	1	1	215	55
Всего				17.708	45

* Классификацию оценок, приведенных в данной таблице, см. в табл. 3.
** Данные по Грузии недоступны.
*** Данные по Туркмении — превышен уровень неопределенности.

представленному ценными бумагами или правами собственности, реестры не существуют или являются устаревшими. ООО или АО могут создаваться в течение не более двух месяцев. Получение лицензий на экспорт свободно конвертируемых валют может занять до трех месяцев. Существует организованный обмен валют. Размеры и качество государственной гражданской службы недостаточны и не соответствуют роли, предписанной законом.

Общественность обоснованно считает, что механизмы реализации законодательства и юридическое обеспечение иногда выполняются произвольно. Уголовное право, особенно в части, касающейся защиты собственности и коррупционной практики, считается пространно осуществляющимся.

Насколько хорошо юридически обеспечена защита законодательства об инвестировании?

Частные стороны абсолютно уверены, что суды не всегда признают и соблюдают соблюдение их законных прав в отношениях с государственной стороной (участники процессов) и иногда защищают их интересы с неохотой. Суды считают находящимися под влиянием исполнительной власти. Средняя годовая заработная плата судьи первой инстанции в два раза больше, чем некавалифицированного рабочего, и законодательно предписанные стандарты заработной платы судей не всегда существуют.

В Минске стороны обычно ждут слушания дела до 6 месяцев (в случае коммерческого дела). Суды не имеют ни навыков, ни человеческих ресурсов, чтобы рассматривать споры об инвестициях. Оценки иностранного арбитража могут быть признаны и оставлены без переоценки их качества. Ни одна местная инкорпорированная компания не заявила о банкротстве за последний год.

Источник: Transition report 1995, European Bank, November, 1995.



Основные нормативно-правовые документы

Краткий аннотированный перечень

Указы Президента

● № 80 от 16.02.1996 г. Об освобождении юридических лиц от уплаты пени.

Юридическим лицам, допустившим недомыслие по налогам и неналоговым платежам, уплачиваемым в бюджет, образованному по причине отсутствия денежных средств на их расчетных и иных счетах и числящихся на 1 октября 1995 г., а также образовавшемуся за период с 1 октября по 31 декабря 1995 г., отсрочили уплату пени, начисленную на эту недоимку до 1 июля 1996 г. Не освобождаются от уплаты пени и не предоставляется отсрочка по ее уплате: юридическим лицам, нарушившим сроки предоставления в учреждения банков платежных документов на уплату в бюджет налогов и иных платежей, а также юридическим лицам, осуществляющим хозяйственную деятельность и не являющимся производственными предприятиями.

Распоряжение Президента

● № 4191 от 16.02.1996 г. Об оказании финансовой помощи Минскому тракторному заводу и Минскому автомобильному заводу.

Из резервного фонда Президента Минскому тракторному заводу и Минскому автомобильному заводу для пополнения оборотных средств этих предприятий выделяются суммы по 20 млрд. рублей каждому с возвратом до 25 декабря 1996 года. Проценты по данным суммам уплачиваются на уровне учетной ставки Национального банка.

Постановления

Кабинета министров

● № 92 от 12.02.1996 г. Об утверждении Положения о проведении экспертизы достоверности оценки имущества, внесенного в виде не денежного вклада в уставный фонд юридического лица.

Указанная экспертиза проводится в трех случаях, во-первых, в обязательном порядке, если уставный фонд юридического лица формируется с долей имущества, находящегося в государственной собственности, либо с долей имущества субъекта хозяйствования, уставный фонд которого сформирован с долей собственности, составляющей не менее 25 процентов, во-вторых, по требованию органа, регистрирующего юридическое лицо либо ценные бумаги, и в-третьих, по решению учредителей либо участников юридического лица. В первом случае правомочность проведения экспертизы закреплена за Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации. В других случаях экспертизу правомочны проводить юридические и физические лица, имеющие специальные разрешения (лицензии), выданные Министерством экономики.

● № 114 от 19.02.1996 г. О внесении изменений в Постановление Кабинета министров Республики Беларусь от 2 января 1995 г. № 1 "Об использовании дивидендов на принадлежащие государству акции".

Постановление дополнено абзацем следующего содержания: "По решению Кабинета министров Республики Беларусь Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации имеет право использовать часть дивидендов на принадлежащие Республике Беларусь акции акционерных обществ, держателей которых является указанным Министерством, для приобретения в установленном порядке акций дополнительных выпусков этих акционерных обществ".

● № 119 от 20.02.1996 г. О заключении Соглашения между правительством Республики Беларусь и правительством Республики Болгария о поощрении и взаимной защите инвестиций.

● № 121 от 20.02.1996 г. О размерах платы за землю.

На 1996 год установлены следующие коэффициенты к ставкам земельного налога на земли сельскохозяйственного назначения — 448, земельные участки, предоставленные гражданам в частную собственность, владение и пользование для ведения личного подсобного хозяйства, садоводства и обслуживания жилого дома, садоводства, животноводства, сенокосных и выпасных скотов, дачного строительства, туристических народных промыслов и в случае получения по наследству или приобретения жилого дома — 895; земли населенных пунктов, земли промышленности, транспорта, связи, обороны и иного назначения, расположенные за пределами населенных пунктов, земли лесного и водного фонда — 2569.

● № 123 от 20.02.1996 г. О продлении действия Постановления Кабинета министров Республики Беларусь от 14 августа 1995 г. 442 "О ставке налога на недвижимые предприятия, организации и учреждений потребительской кооперации на 1995 год".

Ведомственные нормативные акты

Национальный банк

● № 701 от 7.02.1996 г. Гос. рег.

№ 1311 от 20.02.1996 г. Дополнение 2 к Правилам ведения кассовых операций в коммерческих банках Республики Беларусь от 6.04.1995 г. 70.

Общие положения дополнены следующими абзацами: "Прием на работу кассиров и инкассаторов проводится руководителем банков по представлению руководителей кассовых подразделений, начальников отделов (служб) инкассации и по согласованию с главным бухгалтером. Прием на работу кассовых и инкассаторских работников оформляется приказом руководителя банка. На каждого кассового и инкассаторского работника заводится личное дело, в котором находятся документы, подтверждающие соответствие законодательству. Кроме этого, в деле должны находиться выписка из протокола о приеме зачетов по знанию настоящих Правил (протоколы хранятся у руководителя кассового подразделения), а также справка о прохождении медосмотра от лица, которому дано разрешение на ношение оружия." Глава 2 дополнена разделом 2.6 "Порядок работы кассовых подразделений". Глава 2 дополнена разделом 2.6.1 "Касса банка при субъекте хозяйствования создается на основе договора (приложение 35) и возглавляется старшим кассиром, который назначается приказом руководителя банка и осуществляет руководство и контроль за работой кассового подразделения. 2.6.2 При приеме выручки кассир субъекта хозяйствования передает кассу кассы банка при субъекте хозяйствования, первый экземпляр документа, выписанный им в двух экземплярах под копию на бланке типовой формы, установленной субъектом хозяйствования, и внесенную наличность. Проверив правильность составления документа, кассир кассы банка проверяет соответствие указанных сумм цифрами и прописью на обоих экземплярах документа с проставленным именной печатью. Второй экземпляр документа кассир скрепляет печатью банка и выдает его кассиру субъекта хозяйствования, первый экземпляр оставляет у себя".

● № 703 от 12.02.1996 г. Методика расчета совокупной денежной массы. Под денежной массой понимается масса наличных денег и депозитов на счетах в банках. При актолении средств счета в состав денежной массы принимаются следующие критерии: 1) характер счета: обязательство банка перед субъектами хозяйствования или населением, 2) принадлежность счета: счет субъекта хозяйствования или населения, 3) назначение счета: средства для непосредственного осуществления текущих расходов или капиталовложений, а также сбережения.

Министерство финансов

Министерство экономики

Мингосимущество

● № 03-1/82 22/8-240, 06-05/258 от 30.01.1996 г., 30.01.1996 г., 22.01.1996 г. Гос. рег. № 1304 от 15.02.1996 г.

Изменения в Методические указания по оценке финансового состояния и определению критериев неплатежеспособности субъектов хозяйствования (зарегистрированных в Министерстве юстиции 21 апреля 1995 г. 795/12). В пункте 3.1 указано, что "коэффициент текущей ликвидности на конец отчетного периода имеет значение менее 1,7, а коэффициент обеспеченности собственными средствами на конец отчетного периода имеет значение менее 0,3". Методические указания дополнены разделом седьмым "Обеспечение платёжеспособности предприятий".

Главная государственная налоговая инспекция

● № 02/19 от 9.02.1996 г. Гос. рег. № 1307 от 16.02.1996 г. Об объединении и присоединении банков.

Разъясняется, что объединения и присоединения банков сопровождаются покрытием убытков одного банка за счет прибыли другого банка. Объединения и присоединения банков не должны приводить к уменьшению платежей в бюджет, а покрытие убытков должно осуществляться за счет прибыли, остающейся в распоряжении банков после уплаты налогов. Реорганизованным банкам предписывается до 20 марта 1996 года предоставить в государственные налоговые инспекции по месту своего нахождения ликвидационные балансы и акты об их ликвидации, а также произвести необходимые перерасчеты и уплаты до 22 марта 1996 года причитающиеся налоги и другие обязательные платежи в бюджет.

Министерство юстиции

● № 05-11 от 15.02.1996 г. Гос. рег. № 1308 от 16.02.1996 г. Инструкция Основания и порядок наследования предприятий негосударственной формы собственности.

Республиканский центр правовой информации (РПЦИ). Тел.: (0172) 239-873.

3. Классификация систем для переходных индикаторов

Элемент переходного периода	Категория	Описание категории
Экстенсивность законодательного регулирования инвестирования	1	Возможности законодательного регулирования ограничены, значительные ограничения налагаются на создание инвестиционных проектов, безопасность (сохранность) имущества не гарантируется, репатриация доходов не допускается. Непрямое инвестирование специально не регулируется.
	2	Возможности законодательного регулирования ограничены, существует значительный элемент принуждения в создании инвестиционных проектов адекватной безопасности имущества или репатриации доходов.
	3	Законодательство не содержит серьезных препятствий к созданию инвестиционных проектов, безопасности имущества и репатриации доходов.
	4	В законодательстве не дискриминируются иностранные и отечественные инвесторы, хотя отдельные ограничения и налагаются на отдельные виды инвестиционных проектов и инструменты обеспечения безопасности. Непрямое инвестирование специально регулируется.
Эффективность законодательного регулирования инвестиций	4*	Законодательство практически соответствует принятым международным стандартам и налагает некоторые ограничения на сложные инвестиционные проекты и обеспечение безопасности. Законодательство о не прямых инвестициях хорошо разработано.
	1	Законодательные правила обычно неясны и противоречивы, наличие независимых юридических консультаций сильно ограничено. Механизмы реализации закона очень несовершенны (например, низкая степень доверия возможностям и независимости судов, безопасности и земельным регистрам).
	2	Законодательство обычно неясно и иногда противоречиво. Юридические консультации труднодоступны. Механизмы реализации и поддержка закона рудиментарны.
	3	Законодательные правила достаточно ясны, существует возможность подтвердить информацию посредством юридических консультаций. Однако механизмы реализации и юридическая поддержка обычно неадекватны (например, значительная свобода действий в механизмах реализации законов, несколько современных реестров).
Общая оценка	4	Закон обычно ясен, и юридические консультации всегда доступны. Механизмы реализации законов об инвестировании хорошо прописаны и поддерживаются юридическими, хотя иногда эта поддержка недостаточна.
	4*	Закон понятен и легко удостоверяем. Сложные юридические консультации легко доступны. Механизмы реализации и юридическая поддержка законов об инвестировании хорошо разработана, особенно в части, касающейся судов, а также постоянной и временной регистрации имущественных интересов, интересов безопасности имущества.
Общая оценка		Общая оценка, расположенная в третьей колонке таблицы, вычислена на основе двух индикаторов: она также учитывает другую информацию исследования.

Чужие обноски

Сказать, что среднестатистический белорус не способен к научению, было бы неверным. Но, с другой стороны, достойно удивления то равнодушие, с которым он наблюдает, как обанкротившиеся мудрецы пробуют натянуть на него идеологические обноски, давно выброшенные за ненадобностью дружными народами.

Вначале это был так называемый научный социализм, опровернутый подлинной наукой уже в период своего рождения и не востребованный ни одной из стран, для которых он создавался. Слава Богу, который все-таки вмешался и спас нас от окончательной победы реального социализма над безбожным народом.

Ныне новые мыслители, пребывающие в состоянии вечного зносологического младенчества, предлагают для практического осуществления очередную химеру — социализм, но уже рыночный. Причем не утруждая себя поиском аргументов, вновь просят подождать, пока нескончаемым потоком не хлынут материальные блага, не прольется золотой дождь и не упадет манна небесная. Мол, потерпите немного, и будете жить, как в Швеции. А что в Швеции никогда не было ни рыночного, ни национального, ни какого-либо иного социализма — до этого им и дела нет.

А еще соблазняют примером народного Китая, в котором по карточкам распределяются велосипеды, а график интимных отношений мужа и жены регламентируется паркомом.

Впрочем, всему есть пределы. Обидно только, что мы всегда познаем эти пределы только на собственном опыте, да еще имеем привычку многократно наступать на одни и те же грабли.



Четыре теоремы, или Гимн голодного граммафона

Социальный диагноз

Историки науки назвали Питирима СОРОКИНА, русского ученого, изгнанного из страны в 1922 году, виднейшим социологом современности. Но прежде чем стать профессором Гарвардского университета (США), он был признан главным антикоммунистом РСФСР.

Каплей, переполнившей чашу терпения Троцкого, стала статья "Голод и идеология общества", в которой на основе изучения обстоятельств и форм проявления голода в Поволжье в 1921 году средствами социологии был доказан факт происхождения уравнилельных иллюзий из переживаемых народом бедствий.

Это не могло не вызвать гнева большевиков, которые для захвата и удержания власти если не провоцировали голод, то культивировали хроническое недоедание. Во многом благодаря их усилиям Россия до сих пор воспринимается в мире как "государство пустого желудка", а население постсоветского пространства демонстрирует повышенную восприимчивость к социалистическим спекуляциям.

Выводы, к которым пришел Сорокин, исследуя обстоятельства различных революций, достаточно просты. Он, например, утверждает, что во время голода идеология человека (совокупность представлений, понятий, суждений, их комплексов) деформируется, с одной стороны, в направлении усиления суждений, "одобряющих" применение мер, способных дать пищу, с другой — в пользу ослабления и подавления речевых и мыслительных эффектов, препятствующих этому утолению. Грубо говоря, голод как бы вынимает из "сознания" человека одну пластинку и вкладывает другую. В итоге человек-граммофон начинает петь, говорить или придумывать новые слова, мысли и убеждения.

Таким образом, между колебанием уровня питания людей и исповедуемой ими идеологией существует функциональная связь. В эпоху Голода это сказывается в торжестве той идеологии, которая помогает насыщению голодного общественного желудка, мешающие же этому насыщению идеологии при этом терпят крах. Обратное происходит в эпоху перехода общества от голодного к сытому состоянию.

Пока общество или огромная часть его сыта (хотя бы сравнительно), нет никакой необходимости в коммунистически-уравнительных актах и поступках, вроде насильственного отнятия, грабежа ("грабь награбленное!"), так как и без этого все люди сыты. В таком состоянии у них складываются нормы поведения, в основе которых лежит запрет посягать на чужие достояния.

Иная ситуация наблюдается при наступлении голода. Если все другие меры (ввоз продовольствия, миграция и т. д.) не покрывают голода, это толкает голодных к захвату, разделу, "коммунизации" чужих богатств и накоплений. Чтобы такое поведение было возможно, необходимо "развинчивание" всех мешающих этому рефлексов. А поскольку обладатели накоплений чинят препятствия "экспроприации и экспроприаторам", голод призывает рефлекс и убеждения, одобряющие применение насилия против "буржуев".

Именно в этот момент, по мнению Сорокина, массы становятся восприимчивыми к "коммунистически-социалистической идеологии", которая распространяется с быстротой сильнейшей эпидемии. При этом совершенно неважно, под каким соусом она будет подана и обоснована: по методу ли Маркса или Христа, по системе ли Бабефа, Руссо или якобинцев.

Обосновывающие, мотивирующие и оправдывающие "тонкости" массы совершенно не важны, они ей недоступны, она ими не интересуется. Важно лишь то, чтобы идеология благословляла на акты захвата, раздела, уравнивания, чтобы она прямо на них наталкивала. На каком основании — дело десятое. Есть какое-нибудь обоснование — отлично. Нет — тоже не беда.

Но для успеха необходимы два условия: резкий значительный рост дефицитного или сравнительного (П. Сорокин использует эти два термина в значении "абсолютный" и "относительный") голодания масс при невозможности удаления его иными путями и наличность имущественной дифференциации в стране. Чем они острее, тем при равенстве прочих условий сильнее вероятность торжества коммунистических идей.

Исходя из этого, П. Сорокин формулирует:

1-я теорема. Сытые и голодные (богатые и бедные) группы при указанных условиях не могут иметь одну и ту же социально-политическую идеологию. Первые легко подвержены "заразе" коммунистической идеологии, а богатосытые имеют к ней иммунитет. Верно и обратное: антикоммунистические идеи практически не при-

виваются беднякам.

2-я теорема. 1). При одной и той же степени имущественной дифференциации кривая успеха коммунистической идеологии будет подниматься всякий раз, когда уровень питания масс понижается (когда голод — сравнительный и дефицитный — растет). 2). При одном и том же уровне питания масс эта кривая будет подниматься всякий раз, когда имущественная дифференциация усиливается (растет сравнительный голод). 3). Особенно резок будет подъем коммунистических идеологий тогда, когда растет и имущественная дифференциация (богачи богатеют) и когда понижается уровень питания масс (бедняки беднеют). В этом случае голод — дефицитный и сравнительный — растет вдвое, втрое и давит.

3-я теорема. Кривая успеха коммунистической идеологии будет падать всякий раз, когда: 1) поднимается уровень питания масс и уменьшается имущественная дифференциация (падает и сравнительный, и дефицитный голод); 2) при неизменности имущественной дифференциации поднимается уровень питания масс; 3) падает имущественная дифференциация (дефицитный и сравнительный голод уравниваются).

4-я теорема. Наконец, когда степень дифференциации растет (но соответственно поднимается и уровень питания масс) или наоборот — уровень питания понижается (но соответственно уменьшается и степень имущественной дифференциации), оба эти процесса нейтрализуют друг друга, и кривая роста или падения этих идеологий остается неизменной.

Анализируя эмпирический материал, послуживший основой для таких выводов, автор пишет, что пока якобинцы были санкюлотами, они провозглашали уничтожение богатей и требовали общественного равенства. Но как только дорвались до богатства, вместо его "национализации" начались присвоение, грабеж и воровство, взяточничество и вымогательство и — при их положении — весьма выгодная покупка ими национализированной недвижимости. Комитеты якобинцев забирали себе все лучшее; в то время как масса людей голодала, они старались "сколотить деньги" на черный день. Разбогатев, они быстро забыли старую идеологию, стали рьяными собственниками. Из их среды вышли самые рьяные дельцы капитализма и защитники собственности.

Луддиты и "несуны"

Развитие самосознания пролетариата неотделимо от изменения способов его взаимодействия с машиной.

Первой реакцией работника на промышленную революцию, значительно расширившую возможности машины за счет использования энергии пара, была резко отрицательная. Осязаемой она стала в движении луддитов — разрушителей машин, капиталистическое применение которых повышало одновременно производительность труда и безработицу.

Нашлись, однако, умные люди, посоветовавшие рабочим отбросить машины у капиталистов и применить себе на пользу. Но там, где это получилось, возникли еще большие сложности. Во-первых, стало непонятно, кто должен платить зарплату рабочему, ставшему хозяином машины. Во-вторых, почему хозяин машины должен держать ее на заводе — не удобнее ли пользоваться ею в скромном рабочем быту?

Противоречие удалось разрешить на компромиссной основе: маленькая зарплата, которую решено было выплачивать хозяину машины за отсутствие его эксплуатации на производстве, компенсировалась возможностью его самозанятости во внеслужебное время. А поскольку для этого тоже требовалась машина, которую нужно было укрывать у хозяина (у самого себя), то процесс производственного самосграбления пролетариата материализовался в неизвестной истории типа "несуна" или, как его несправедливо обзывали распо-

рядители пролетарского имущества, расхищителя собственности.

Помня слова своего учителя о том, что подлинное богатство общества определяется свободным временем его членов, "несуны" параллельно с выносом продукции и оборудования с родных заводов стали потихоньку растаскивать и узаконенное рабочее время. Так постепенно сложилась особая порода людей, для которой рабочие дни превратились в выходные, а выходные — в рабочие. Впрочем, "рабочие выходные" тратились на поиски того, что можно вынести для обеспечения фронта работ в выходные.

Социологи в то время отмечали небывалый подъем деловой активности "несунов" в конце рабочей недели, когда с заводских складов и конвейеров уносились львиная доля продукции, оборудования и запчастей. Все это пристраивалось, прикручивалось, запечатывалось и приколочивалось по субботам-воскресеньям на объектах домашней экономики. Здесь же впервые определялись номенклатура и количество того, что нужно вынести в течение будущей рабочей недели.

Так к настоящему времени удалось вынести почти все, но означает ли это, что на смену "несунам" вновь придут луддиты?

Делят шкуру Винни-Пуха

Просто — о сложном

Теория рыночного социализма, разработкой которой озадачены лучшие интеллектуальные силы РБ, на самом деле давно известна. Более того, от нее успел отказаться и сам автор теории.

В данном случае мы имеем в виду не В. Ленина, который считал нзп, сочетавший господство государства на "командных высотах" экономики с экономической инициативой частного сектора "внизу", не целью и не нормой, а лишь временной мерой. И в этом смысле сталинское упразднение частного сектора в промышленности и торговле, коллективизация сельского хозяйства не было стратегическим отступлением от ленинизма — это, скорее, вынужденный политический ход.

В чистом виде идея "рыночного социализма", вызванная к жизни стремлением повысить эффективность бестоварной экономики, была сформулирована венгерским экономистом Яношем Корнаи в 1956 году. Но она не могла быть реализована по причине всеобъемлющего контроля из Москвы, искоренявшей (в том числе и силой оружия) всякие попытки ревизионизма в братских странах.

Как это бывает со всяким неадаптированным ученым, который обычно рассматривает полученный результат как промежуточный, Корнаи, убедившись в принципиальной нерешаемости социализма, отказался и от затей привнесения в него рыночно-

го элемента. Однако многим политикам не только в соцстранах, но и на Западе эта идея показалась плодотворной и была затребована: в Чехословакии как инструмент построения социализма "с человеческим лицом" (попытка утверждения которого была безжалостно пресечена военной интервенцией стран Варшавского пакта в 1968 г.), а в Венгрии под шумок начала внедряться режимом Яноша Кадара в том же печально известном году.

Мотивы реанимации социализма с помощью допущения рыночных механизмов провоцировались и самим СССР, который в середине 60-х годов попробовал провести у себя экономическую реформу, известную как "козгинская", но задуманную еще Н. Хрущевым. Это не могло не пробудить реформаторских настроений в братских компартиях, однако после закономерного провала реформы в СССР к советской оккупации Праги экономическую эффективность социализма все предпочитали признавать априори, хотя на деле стремились оживить его тем или иным способом.

В СССР, например, в течение двадцати последующих лет проводились различные экономические экс-

перименты, суть которых заключалась в том, чтобы привить работнику "чувство хозяина" при отсутствии у него всякой собственности. Наконец, когда к началу 80-х годов зияющая пустота магазинных полок особенно наглядно продемонстрировала неэффективность социалистической экономики, ЦК КПСС принял так называемую Продовольственную программу, суть которой, если отбросить коммунистическую риторику, сводилась к тому, что для спасения страны от голода необходимо содействовать развитию мельчайших крестьянских хозяйств, судьба которых до этого целиком зависела от воли местного начальства (пресса сообщала о многочисленных фактах уничтожения "частных" парников, теплиц, ферм и других объектов как источников нетрудовых доходов). В это время реальная власть в стране принадлежала уже не Л. Брежневу, а другим людям, среди которых наибольшим весом имел блок председателя КГБ Ю. Андропова и его протеже куратора агропрома в ЦК КПСС М. Горбачева.

В самой Венгрии рыночный социализм под именем "гуляшного" как будто процветал. Но крайней мере, такое впечатление создавали полки тамошних продовольственных магазинов и вообще результаты частной инициативы, проявившейся в сфере услуг и сельском хозяйстве.

Но настоящей причиной этого чуда стали западные кредиты, выделяемые Кадару в виде платы за частичную демократизацию тотального социализма. Вкладываемые в государственный сектор, эти кредиты не могли изменить положение дел в корне, и венгерская экономика продолжала оставаться в целом неэффективной.

Впрочем, это не имело принципиального значения ни для Андропова, ни для Горбачева, поскольку мощь СССР, особенно военная, казалась непоколебимой, и речь могла идти только о косметических мерах, с помощью которых можно было "накормить народ", принципиально ничего не меняя в экономике и не вкладывая значительных средств. Оба начинали с усиления дисциплины (у одного — облавы на прогульщиков, у другого — борьба с пьянством) и предоставления возможностей для частной инициативы (индивидуально-трудовая деятельность, разрешение организовывать кооперативы). В итоге были запущены два параллельно действующих механизма эксплуатации: государственный, где максимально полная занятость обеспечивается низкой заработной платой, что одновременно стимулирует вторичную занятость (само-

эксплуатацию) в частном секторе.

Понятно, что такое общество, в отличие от "подлинного" социализма, не надо строить, достаточно лишь разрешить людям спасаться от голода собственным трудом и взимать за это контрибуцию. Но оказалось, что из фундамента социалистической системы невозможно вынуть ни одного камня без того, чтобы не зашаталось все здание.

И теперь идеологи рыночного социализма объявляют его временным этапом, который будет преодолен в период накопления в частном секторе капитала, достаточного для перехода к полному социализму. (Например, московский профессор Анатолий Бутенко пишет по этому поводу, что на своих начальных ступенях рыночный социализм не может обойтись без присвоения прибавочного продукта, без элементов эксплуатации, что "сужение" сферы эксплуатации произойдет позже. То есть когда ждать нового раскулачивания — вопрос остается открытым). Но не надо забывать хотя бы то, что медведь шкуру которого собираются делить господа-товарищи еще очень маленький. На всех, а тем более надолго, ее не хватит.

Материалы страницы подготовил Константин СКУРАТОВИЧ.

Российская бумага по-американски

Американская корпорация "Стретон инвестментс" объявила о приобретении контрольного пакета акций российской акционерной общины "Сезежбумпром" в Карелии — крупнейшего производителя бумажных пакетов.

Объем инвестиций в "Сезежи" может достигать 100 млн. USD. Об этом сообщило агентство "Блумберг бизнес ньюс" со ссылкой на представителя американской корпорации.

"Стретон" подписала соглашение со шведской компанией, также крупным производителем бумаги, о совместной реконструкции российского предприятия.

Финская марка, которая гуляет сама по себе

Премьер-министр Финляндии Пааво Липпонен решительно отверг предложение о том, что финская марка в скором времени будет связана с европейским механизмом обменного курса валют.

В интервью службе новостей "Юлейс-радио" Липпонен подчеркнул, что увязка финской марки с европейским обменным механизмом не является приоритетной государственной задачей.

Прогнозы о скором присоединении финской валюты к евро валютному механизму были вызваны недавним ослаблением позиций финской марки и некоторым повышением размеров учетных ставок.

Премьер-министр Липпонен обвинил деловые круги страны в нагнетании обстановки и вмешательстве во внутреннюю политику правительства.

Азиатско-тихоокеанский ЕС

Состоявшийся в конце 1995 г. в японском городе Осака Азиатско-тихоокеанский экономический форум подтвердил стремление 27 стран и территорий этого региона

развивать экономическое сотрудничество, вплоть до создания зоны свободной торговли и таможенного союза.

Пока это можно расценивать только как политико-экономический намерение объединяющейся Европе, так как очень велик разрыв в уровнях экономики государственных образований (средних которых есть достаточно много так называемых моноэкономических), принимавших участие в этом форуме. Даже такие пройденные для Европы этапы, как согласование пошлин на текстиль и продукты питания, могут сорвать создание свободной зоны. Также пока не верится, что Япония снимет ограничения на ввоз южнокорейских автомашин.

Понимали это и сами участники переговоров, поэтому поставили довольно далекую дату для достижения своей цели — 2020 г., оговарив возможность более раннего образования зон свободной торговли теми странами региона, которые раньше созреют для этого.

Консорциум четырех

Ведущие японские производители полупроводников "Тошиба", "Хитачи", "Санио" и "Сони" создали консорциум.

Он будет разрабатывать электронные технологии следующего поколения. Стартовый бюджет консорциума — 330 млн. USD.

В США появляются корейские инвестиции

Американская авиастроительная компания "Макдоннелл-Дуглас" разрабатывает новую модель самолета на 100 мест. Крылья к нему изготавливает южнокорейская корпорация "Хундай".

На большее, чем на крылья, "Хундай" пока не тянет. Но к 1999 г. фирма планирует открыть завод с площадью производственных помещений в 660 тыс. кв. м, который будет выпускать спутники, вертолеты и самолетные узлы. На проект будет затрачено 15 млрд. USD. Главным конкурентом "Хундай" в Южной Корее — аэрокосмическое отделение "Самсунг" — в прошлом году получило военных заказов на 4 млрд. USD.

Финковбу из Сеула

Больше года южнокорейская электронная компания Samsung решала, в каком штате открыть свое североамериканское отделение. Выбор в итоге пал на Техас.

Стоимость проекта оценивается в 1,3 млрд. USD. Инженерные разработки будут поручены местной техасской фирме. Котлован начнут рыть в первом квартале нынешнего года, завершится строительство через год с небольшим. На заводе будет занято свыше тысячи американцев. Подобных крупных инвестиций в США Южная Корея еще не предпринимала.

Двадцать лет спустя

Три крупных американских автогиганта рассматривают вопрос о возвращении на Филиппины после отсутствия здесь на протяжении почти 20 лет.

General Motors, Ford Motor и Chrysler с оптимизмом оценивают улучшение экономической ситуации на Филиппинах и либерализацию автомобильного рынка.

Chrysler уже заявил о планах открытия в этом году сборочного завода на Филиппинах и завоевания части местного рынка, который контролируется такими японскими автогигантами, как Toyota и Nissan. Для выполнения намеченного плана Chrysler намерен инвестировать не менее 100 млн. USD.

General Motors пока колеблется, делая выбор между Филиппинами и Таиландом для размещения своей производственной базы в Азии, в которую планируется инвестировать около 1 млрд. USD.

Евромашины теснят "Мазду"

Американские автостроительные компании опубликовали недавно отчеты об объеме продаж машин за 1995 г. И хотя их доходы можно считать вполне удовлетворительными, в прошлом году было продано на 2% меньше машин, чем в 1994 г.

По мнению некоторых экспертов, детроитские автостроители должны быть готовы

к еще большему спаду спроса в нынешнем году.

В то же время японские фирмы "Тойота" и "Хонда" сообщили о незначительном росте объема сбыта своей продукции. Правда, "Мазда" пришлось выдержать жесткий удар: объем продаж ее машин упал на 24%.

В сравнении с темпами роста продаж американских и японских машин значительно вырос в прошлом году показатель популярности европейских марок, все еще занимающих незначительную часть американского автомобильного рынка.

Упоение скоростью. Выход из моды

За последнее десятилетие рынок спортивных автомобилей резко сократился.

Объем продаж спортивных автомобилей упал до 100 тыс. в год. Большим спросом стали пользоваться надежные и доступные для большинства покупателей автомобили.

Например, в США в 1994 г. было продано 32 тыс. машин "Тойота MR2", а в течение первой половины 1995 г. — всего 259. Поэтому производство этого автомобиля в Штатах прошлым летом было прекращено.

IBM дает рекордам свое имя

Крупнейший мировой производитель компьютеров — компания IBM — объявила о рекордных прибылях.

За 1995 г. они составили 6,3 млрд. USD. По сравнению с 1994 г. прибыль выросла на 12%.

Информация — дело выгодное

Прибыль Reuter выросла в 1995 г. на 17%.

Как объявило руководство британского информационного агентства, итоговая цифра составила более 915 млн. USD.

Зиммер ШНАПОВСКИЙ.

Обзор СМИ подготовлен с использованием материалов RFE/RL Inc., BBC, Deutsche Welle, Voice of America, а также агентства "Эфир-дайджест".

Рынок финансовых услуг

Данные на 23.02.1996 г.

Рынок банковских услуг

Депозиты (в СКВ)								
Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 594-723, 594-724	юрид лица	от 15	от 17	от 18		от 19	21	30 000

Депозиты (в российских рублях)								
Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", 594-723, 594-724	юрид. лица	28	—	30	—	—	—	500 млн

Эмиссия срочных рублевых векселей												
Наименование Банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)										
		5	12	20	30	45	60	90	120	160	180	270
Белвнешэконом- банк, т. 200-062	от 10 млн.	по договоренности										
АКБ "Объединенный капитал" т. 687-375 687-144	от 50 млн.	55	55	60	60					65		

Лизинг						
Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма	
АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	Машины, оборудование, здания	BRB USD	от 6 до 24 мес.	90-100% 35-40%	до 80 000 USD	

* Годовые процентные ставки

Рынок внебанковских услуг

Трастовые договоры														
Наименование		Годовые процентные ставки (мес.)											Миним. сумма	
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11		12
Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	физ. лица	7,5%*	исходя из последующего состояния финансового рынка РБ											неогранич.
		38	38	37	37	38	39	39	40	40	41	42	43	USD неогранич.

* 90% годовых.

Безналичная валюта за безналичный BRB

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ООО "Финвай", т. 334-215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.
ФГ "Вероника", т. 531-504, 531-213	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Б/н валюта за б/н RUR и BRB

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ТК "Континент", т. 519-406, 523-844	RUR/BRB	по договоренности	любая	1-2 банк. дня по поступлению денег на счет	постоянно	
ООО "Финвай", т. 334-215	RUR/BRB KRB/BRB	по договоренности	—	—	—	—
ФГ "Вероника", т. 531-504, 531-213	RUR/BRB	по договоренности	любая	1-2 банк. дня по поступлению денег на счет	постоянно	

Наличная валюта за безналичный RUR

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ТК "Континент", т. 519-406, 523-844	—	по дог.	от 1 000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации

Наличная валюта за б/н BRB. Продажа

Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по поступлению денег на счет	организация	621-348	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	ФП "Л.Д."	651-718, 699-882	—
USD	по дог.	любое	от 3 000 USD	день в день	по дог.	СП "Б.Л."	231-067, 267-459	лицензия НБ
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия № 26)	685-829, 685-814	оплата с 13 00
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"Ю"	332-201	постоянно
USD	по дог.	любая	от 1 000 USD	сегодня на завтра	по дог.	организация	562-819, 580-520	постоянно
USD	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.	организация	754-230	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629-354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	организация	292-141	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлению	ФГ "WEST"	507-763	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлению	ФК "СТАРТ"	788-907	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлению	СП "Вымпел"	768-916	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛ-ФИНАНС	691-841	постоянно

Наличная валюта за б/н BRB. Покупка

Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 3 000 USD	день в день	по копии пл	СП "Б.Л."	231-067, 267-459	оплата до 17 00
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии пл	ФП "Л.Д."	651-718, 699-882	оплата до 16 00
USD	по дог.	любое	от 1 000 USD	сегодня на завтра	по дог.	организация	562-819, 580-520	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1 000 USD	по дог.	по копии пл	организация	572-330	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛ-ФИНАНС	691-841	постоянно

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	0,8-3%

Размещение свободных денежных средств

Наименование	Номинал	Процентные ставки (календ. дни)									
		1	3	5	7	12	14	16-21	30	60	
Финансовая группа "Скай", т. 334-653, 330-931	иногр.	—	—	30-80	—	40-70	—	50-80	60-90	по договоренности	
Финансовая группа "Вероника", т. 203-847	до 300 млн. св. 300 млн.	43-49	48-51	50-55	55-60	—	58-67	60-71	65-73	по договоренности	
		50-52	52-57	57-60	60-67	—	63-70	72-73	74-77	—	

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Banka, Rarax Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150 USD
	твердые валюты	Банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500 до 1 000 USD

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	США штаты Делавэр, Вайоминг, Нью-Йорк	квасифофшор	от 125 USD	от 1 300 USD
	более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судостроительные, холдинговые, банковские компании	от 500 USD	от 1 855 USD
Юридическая фирма, т. ф. 483-141	США	продажа готовых компаний	от 125 USD	от 1 200 USD
	США и другие государства	консультации, разработка схем деятельности, юридическое сопровождение, конфиденциальность	от 125 USD	от 1 200 USD
OCRA, т. 227-581	Все оффшорные зоны	продажа компаний и их сопровождение	от 125 USD	от 1 500 USD
ООО "Правовые услуги", т. (0172) 788-678	США и другие юрисдикции	под заказ и готовые	от 150 USD	от 1 050 USD

Консультации по конвертации б/н BRB в б/н СКВ

Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
любая	МВБ +5%	любое	от 350 000 USD	по дог.	по поступлению	организация	235-788	наличными + 1%

Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 621-617, представительство в г. Гомеле — (0232) 563-018.

Почему СП не Вписалось В рыночный социализм

Контрольная палата РБ и Минский горисполком подвели итоги серии проверок деятельности СП "Стэнфорд техноцентр РБ" и НПО "Центр". Хотя официально заключение еще не подписано, один из учредителей — горисполком — принял решение завершить изъятие из СП переданного ему имущества и направить материалы проверки в прокуратуру. Аналогичные шаги намерены предпринять Контрольная палата.

Вообще-то нынешнее существование СП — нонсенс. По решению Высшего хозяйственного суда (октябрь 1995 г.), его имущество в течение месяца подлежало возвращению собственнику — горсовету. Юридическая сторона дела подробно освещалась (см. "БР", № 39, 40/1995 г.). Вывод независимых наблюдателей сводился к тому, что в условиях, когда одни законы противостоят другим и почти всегда есть возможность их двойного толкования, решение по СП носило скорее политический, нежели правовой характер. Предельно жесткая позиция горисполкома по отношению к своему дитяти дает повод задуматься как о причинах конфликта, так и об общей правовой ситуации, складывающейся в республике.

Для сохранения объективности предоставим слово представителям обеих сторон, участвующих в конфликте. По просьбе корр. "БР" на вопросы отвечают начальник отдела экономики горисполкома Федор ГУЩИН и генеральный директор "Стэнфорд техноцентр РБ" Валерий ШАПЛЫКО.

— Поводом для противостояния горисполкома и СП стала неурегулированность отношений собственности. Неужели нельзя было даже после решения ВХС внести коррективы в учредительные документы и не доводить дело до конфликта?

Ф. Гушин: "Как определил ВХС, недопустимо отчуждение имущества без согласия собственника. Таковое же своевременно получено не было. Впоследствии, чтобы урегулировать отношения, требовалось провести инвентаризацию. Она была начата, но возникли новые проблемы, в частности, вскрылась недостача или неправомерное приращение значительных материальных ценностей. Но даже в этой ситуации горисполком вовсе не собирался приостанавливать деятельность СП. Его руководителем было предложено оплатить аренду имущества, офисных и производственных площадей. Ничего этого не делалось".

В. Шаплыко: "Основные положения соглашения о создании СП разрабатывались более двух лет на уровне правительства. Естественно, когда соглашение готовилось, никто не мог предвидеть правовых последствий, вытекающих из нюансов распоряжения коммунальной собственностью. Вот почему обвинение, построенное на том, что не было учтено мнение горсовета, хотя формально и имеет определенные основания, едва ли может быть достаточным поводом для приостановки деятельности СП и прекращения реализации проекта технопарка. Кстати, по договору о создании СП и другим учредительным документам, равно как и по решению о передаче имущества СП, оспоренным впоследствии прокурором г. Минска, имелись заключения того же горисполкома об их полном соответствии действующему законодательству.

Любопытно и другое. Решение горисполкома от 9.03.1995 г. № 104, предусматривающее изъятие имущества, в последующем нигде не фигурирует.

Комментарий "БР"

Не дело журналиста разбираться в перипетиях конфликта и оценивать действия сторон. Это компетенция суда. Однако оценить ситуацию в целом, с позиции, так сказать, здравого смысла — стоит.

Вспомним, например, что НПО "Центр" в свое время создавалось для выпуска образцов техники, разработанной под руководством главного конструктора В. Шаплыко, — уникальных, не имеющих аналогов за рубежом, многофункциональных технологий и оборудования с использованием центральных сил. Во многом именно эти разработки, по сей день остающиеся приоритетными, привлекали внимание и обеспечивали доверие иностранных учредителей и партнеров СП к проекту технопарка. В условиях, когда финансирование науки прекратилось, создание СП для В. Шаплыко стало единственной возможностью завершить дело всей жизни. Был ли смысл руководителю СП, сулящего многомиллионные прибыли, громкую славу крупнейшего бизнесмена, открывавшего в страну дорогу

ни в материалах ВХС, ни в справках Контрольной палаты. Его сомнительная юридическая обоснованность вынуждает не замечать документ, по сути дела решивший судьбу СП. Все же последующие проверки осуществляются, мне кажется, только для того, чтобы доказать правильность принятого решения и вытеснить за рамки СП его инициаторов. По-другому сложно

Справка "БР"

СП "Стэнфорд техноцентр РБ" создано в августе 1993 года на базе НПО "Центр", имущество которого передавалось в СП. Под научные и инженерные разработки "Центра" предполагалось привлечь несколько млрд. USD иностранных инвестиций и построить компактную индустриальную зону — технопарк с 20 тыс. современных рабочих мест. Учредителями СП выступили Мингорисполком и американская фирма "Стэнфорд РБ Интернационал Корпорейшн". Однако в апреле 1995 года прокурор города, ввиду нарушения законодательства при передаче СП коммунальной собственности, возбудил дело об ее изъятии. В октябре Высший хозяйственный суд принял решение о возвращении Мингорсовету всего ранее переданного имущества. 20 февраля 1996 года состоялось заседание Контрольной палаты РБ, на котором В. Шаплыко был обвинен в разбазаривании государственного имущества и предупрежден, что материалы на него будут переданы в прокуратуру.

объяснить, почему горисполком не выполнил решение горсовета о внесении изменений в учредительные документы, что давало возможность разрешить ситуацию с пользой для всех сторон, а пошел на ее обострение и разрушение уже начинавшей функционировать структуры".

— Одна из главных претензий к СП в том, что оно так и не начало работать. Прокомментируйте его, пожалуйста.

Ф. Гушин: "Значительные материальные ценности, переданные СП "Стэнфорд техноцентр РБ", использовались крайне неэффективно, многое было продано и списано без согласия собственника. Ни один из заявленных проектов не осуществлялся. За время деятельности СП не было освоено производство новой продукции. Чтобы получить оборотные средства, руководители предприятия продавали, порой за бесценок, оборудование и материалы. Не имея серьезных доходов, СП и после изъятия имущества не рассчитывается за аренду занимаемых площадей, не вносятся и коммунальные платежи".

В. Шаплыко: "Главное — была разработана принципиально новая для стран СНГ схема привлечения и использования инвестиций и на ее основе создана концепция технопарка. Этот проект заинтересовал более ста американских фирм. Они готовы были вложить в его реализацию несколько млрд. USD. На начальном этапе планировалось построить телепарк — суперсовременный узел телекоммуникационных и информационных услуг. На предприятии разрабатывались технологии, осваивались новые виды продукции (оборудование для нефте- и газодобычи) по заказу иностранных фирм. Продолжался поиск партнеров по продвижению центрального оборудования на международные рынки. К сожалению, нормально работать СП не имело возможности ни одного дня. Вначале — из-за невыполнения обязательств правительства перед иностранными инвесторами. Затем начались бесконечные проверки. Можно сказать, что в последнее время практически вся деятельность СП сводится к обслуживанию контролеров".

— В юридической практике особое значение имеет ответ на вопрос, кому выгодно те или иные действия. С этой точки зрения как бы вы прокомментировали процесс по делу СП?

Ф. Гушин: "На мой взгляд, сама постановка вопроса в данном случае не совсем корректна. Были нарушены законы, затем справедливость восстановлена. Кому это выгодно? Да всем нам, если мы хотим жить в правовом обществе. К тому же еще раз повторю: переданное имущество СП использовалось неэффективно, так что сейчас мы вынуждены поставить вопрос о возмещении убытков".

В. Шаплыко: "Мне кажется, главная вина СП в том, что оно начало превращаться в уникальное, исключительно перспективное предприятие. Его потенциальные доходы в случае благоприятного развития событий и при минимальной поддержке властей оценивались в сотни миллионов долларов. Они могли серьезно пополнить бюджет города и государства. Однако нашлись влиятельные чиновники, которых не устраивала относительная независимость предприятия. Как же так: сотни бизнесменов будут работать в технопарке, оперировать огромными деньгами без их участия".

— Обратимся к материалам проверки. В чем конкретно провинилось руководство СП?

Ф. Гушин: "Акт проверки, проведенной Контрольной палатой, занимает около 60 страниц, и в нем перечислены многочисленные нарушения, начиная от запутанности бухгалтерского учета и незаконной сдачи в аренду производственных площадей и заканчивая реализацией имущества без разрешения собственника по неоправданно заниженным ценам. Общий ущерб от таких действий оценен проверяющими более чем в 10 млрд. рублей, сейчас эта цифра уточняется".

В. Шаплыко: "Сомнительной, с точки зрения закона, представляется сама правомерность проверки финансово-хозяйственной деятельности СП, созданного в форме ЗАО, Контрольной палаты. Имущество было передано СП с правом полного хозяйственного ведения, и претензии к его использованию могут предъявить только акционеры".

Что касается якобы имевшего место "разбазаривания имущества", то его просто не было, что мы и пытались показать в своих замечаниях к акту проверки. Контролеры, например, совершенно не учитывали моральный износ техники, многие виды которой не имели потребительской стоимости уже в момент передачи в СП. В отчет включалось оборудование с полным износом, причем его стоимость пересчитывалась по самым высоким коэффициентам, и т. д. Конечно, в работе СП, как и в деятельности любой действующей организации, имелись недостатки, но они отнюдь не выходили за рамки обычных упущений и объясняются, помимо прочего, и сложностью осуществления мероприятий на предприятии преобразований".

— Какова, на ваш взгляд, дальнейшая судьба СП?

Ф. Гушин: "Мы получили предложение от американского учредителя СП господина Брауна о дальнейшем сотрудничестве и реализации ряда проектов, в частности, по выпуску оборудования для нефтедобычи. Сейчас эти предложения изучаются. Хочу подчеркнуть, что мы не против существования СП, но оно должно работать строго в рамках действующего в РБ законодательства".

В. Шаплыко: "Это будет зависеть от людей, которые будут работать в СП. Если оно сохранится".

иностранной инвестицией, рисковать проектом, без особой пользы для дела и для себя нарушать законодательство?

В то же время и версия В. Шаплыко о том, что СП стало жертвой чиновников, представляется как минимум недостаточной. Может, какие-то "серые кардиналы" и наущивали на СП, но не они решили судьбу проекта. Просто к лету 1995 года климат в стране кардинально изменился. Стали меньше говорить о реформах, больше — о наведении порядка, контроле, повышении ответственности. Выявить потраченную не так копейку, с точки зрения властей, оказалось важнее, чем заработать рубль.

СП "Стэнфорд техноцентр РБ" виделось его создателям не как безликая контора по соблюдению предписаний, а скорее как творческая лаборатория рыночных отношений. Климат рыночного социализма для такой структуры противопоказан.

Юрий БЕХТЕРЕВ.

Трудный поиск компромисса

Президент сделал выбор в пользу "Форда"

Споры вокруг размещения сборочного завода "Форд" на испытательной станции МТЗ в Обчаке показали, что правительству не стоит медлить с компромиссом. Стало ясно, что оно намерено и реализовать проект с "Фордом", и принять программу повышения конкурентоспособности тракторов.

Коллектив и руководство тракторного выступили против передачи под сборку автомашин зданий в Обчаке, добившись лишь предписания Президента А. Лукашенко найти решение "с учетом интересов МТЗ".

С другой стороны, Алексей Ваганов, генеральный директор СП "Лада-ОМС", официальный дилера "Форда" в РБ, заявил, что, не получив оговоренное соглашение, "Форд" наладит сборку в России. Но вряд ли первый вице-премьер РФ В. Каданников поступит интересами родного ВАЗа и разрешит конкурентам собирать "Форд-эскорт" по цене "Лады". Во всяком случае, "Форд" не получит таких льгот, как в РБ, дающих практически беспрошлый выход на рынок России (80% машин намечено сбывать там и в других странах СНГ). Поэтому "Форд" будет стремиться открыть завод именно в РБ.

Переговоры с "Фордом" о выпуске автомобилей велись с июля 1994 года. Инвестор выбрал белорусский вариант, имея предложение от российских АО "Москвич", ГАЗ, "Ижмаш", НПО "Энергия". После выбора площадки в Обчаке в декабре 1995 года правительство РБ и "Форд" подписали рамочное соглашение (см. "БР" № 50, 1995).

Руководство "Лады-ОМС" изложило свои аргументы на пресс-конференции, собрав заинтересованных в проекте строителей, перевозчиков, производителей комплектующих. По мнению А. Ваганова, никакого конфликта нет, но вокруг проекта — "локомотива для индустрии РБ" — руководство МТЗ развернуло "популистскую кампанию", что на руку конкурентам "Форда".

Реализация проекта набирает темп. Институт "Белпромпроект" разработал тендерную и готовит рабочую документацию. Право строить завод по итогам тендера, скорее всего, получат "Минскремстрой" или "Минскпромстрой". Стоимость работ — 70-80 млрд. рублей (1/2 годового программы "Минскремстрой"). Строительство начнется в апреле 1996 г., монтаж оборудования — в ноябре 1996 г., сборка первой машины — в марте 1997 г. Проектируется цех по сварке и окраске кузовов (начало строительства — в 1997 году, инвестиции — 40-50 млн. USD), а также производство микроавтобусов "Форд-транзит", малых грузовиков и спецмашин.

Специалисты корпорации "Форд" посетили 17 предприятий РБ. Выяснилось, что получить заказы на комплектующие смогут АО "БАТЭ" и завод пластмассовых изделий (Борисов), БелАЗ, БелОМО, Брестский электроламповый завод, небольшие предприятия машиностроения. "Форд" уже покупает металлокорд на БМЗ и заинтересован в модернизации производства на "Белшине" с участием "Континенталь" и "Туд дор". С BASF прорабатывается проект производства автокараков.

Институт "Белпромпроект", сообщил его директор Р. Козловский, ранее проектировал испытательную станцию МТЗ, которая занимает 250 га. Действующую станцию проекта сборки автомашин не затрагивает, "Форду" понадобятся механический цех № 11 и недостроенный корпус ускоренных испытаний — сначала 3, затем 54 га. Корпус, по словам Козловского, начали строить в 1986 году за счет союзного бюджета и освоили в ценах 1991 года более 5 млн. рублей вместо 10,5 млн. по плану. Директор института признал, что конфликт во многом спровоцировало решение во-

проса о площадке без руководителей МТЗ.

Надо заметить: хотя строительные работы в Обчаке последние 2 года не велись, планы ускоренных испытаний новых мощных тракторов возродились с приходом нового генерального директора МТЗ М. Леонова. Поэтому он настойчиво предлагал "Форду" построить завод на площадке рядом с готовыми корпусами.

"Зеленая лужайка" возможна, но уже в другой стране, заявил г-н Ваганов. Поиск компромисса с МТЗ он считает делом государства, которое подписало соглашение с "Фордом", выступая как собственник этой земли и здания. Вместо того чтобы сталкивать "Форд" и МТЗ, надо дать дорогу и тому, и другому, это и будет по-государственному, убежден г-н Ваганов.

Комментируя ситуацию по просьбе корреспондента "БР", вице-премьер В. Кокорев сказал, что дальнейшая дискуссия беспочвенна и способна похоронить проект. Он не исключает, что площадка в Обчаке не совсем удачная, но ее "Форд" выбрал из многих вариантов. Вице-премьер полагает, что следует налаживать производство автомобилей, привлекая в РБ современные технологии металлообработки, производства шин, пластмассовых изделий, лакокрасок, что поднимет уровень промышленности. Поэтому он считает создание СП необходимым, и проект будет реализован именно в Обчаке.

МТЗ теряет полмиллион для испытаний, который строится уже почти 10 лет. "Он нужен МТЗ — нет сомнений", — сказал В. Кокорев. — Заводу предлагаются варианты по его строительству или размещению в готовых помещениях. Никто не собирается лишать МТЗ возможности испытывать трактор, чтобы он был конкурентоспособен на мировом рынке".

Подводя итог, отметим: МТЗ вправе рассчитывать на соответствующую компенсацию. Компромисс может заключаться в том, что места в Обчаке на деле хватит всем, а правительство направит доходы от доли в СП (оно будет иметь 26%, "Форд" — 51%, "Лада-ОМС" — 23%) на программу совершенствования тракторов и поддержки их экспорта (Кабинет министров недавно испросил согласия Президента на ее разработку).

Несомненно, споры вокруг проекта связаны не только с групповой, но и с конкурентной борьбой. Ведь МТЗ решил испытывать в Обчаке тракторы мощностью 120-210 л.с., которые вступят на рынках Западной, Восточной Европы и третьего мира в конкурентную борьбу с американскими (несмотря на заявления представителей "Лады-ОМС", что "Форд" произвел последний трактор 30 лет назад, эта корпорация контролирует фирмы, производящие тракторы).

Думается, подготовка проекта СП с "Фордом" вновь обнаружила как несогласованность, так и отсутствие на государственном уровне реальной, сбалансированной программы привлечения инвестиций.

Анализ ПОТРЕБИН.

Р. С. В конце прошлой недели А. Лукашенко окончательно решил проблему в пользу "Форда": поручено КМ в 10-дневный срок принять постановление о создании СП. Указом Президента площадка в Обчаке будет внесена в УФ СП "Форд-Беларусь", которое получит все ранее обещанные преференции.

Туризм в Думе будет защищать коммунист

В российской Государственной думе образован Комитет по туризму и спорту.

Его председателем избран депутат от коммунистической партии РФ Александр Соколов, его заместителями — Александр Меркулов от Аграрной партии и Вячеслав Шевченко от ЛДПР.

Несмотря на партийную

принадлежность и послужной список руководителя нового комитета (Александр Соколов был первым секретарем Раменского обкома компартии, вторым секретарем Московского обкома), туристская общественность России восприняла появле-

ние этого думского комитета с энтузиазмом. В современной истории России бывшие номенклатурщики не раз показывали себя умелыми руководителями, да и кто станет душить подчиненную ему отрасль? Так что уж лучше коммунист, чем вообще никого, как в Беларуси.



Holiday world-96

С 8 по 11 февраля в Праге прошла 5-я международная туристическая ярмарка Holiday world-96, собравшая в этот раз 735 участников из более чем 50 стран мира. Это гораздо больше, чем в прошлом году.

Успех этой крупнейшей в Центральной Европе ярмарки уже становится привычным. Пять лет назад организатор Holiday world чешское агентство Triumf смогло привлечь только 153 экспонента. В прошлом году их было 599, а в нынешнем для размещения участников пришлось арендовать дополнительно еще один павильон Международного выставочного комплекса в Праге — так называемую "Пирамиду", где разместились фирмы и государственные туристические организации Африки и Азии. Общая площадь, занятая стендами, в этом году составила почти 8.000 кв. м.

Как и в прошлом году, наиболее широко на ярмарке были представлены фирмы и государственные туристские организации Австрии, Германии, Италии, Франции, Голландии, Чехии, Туниса, Греции. Скрюченнее выглядело участие Кипра и Испании. Многие страны организовали стенды, снятыми государственными организациями по развитию туризма (всего их в Праге было 30). Именно так были представлены Корея и Иран, впервые появившиеся на Holiday world.

Концепция ярмарки — поиск партнеров в странах Центральной и Восточной Европы — всегда привлекала на Holiday world много профессиональных посетителей. В прошлом году их было 6.325. В этом — гораздо больше. Билет на ярмарку в первые два дня, предназначенные для профессионалов, стоил около 7,5 USD, для обычной публики в два последующих дня — 1,5 USD.

Мероприятие было организовано четко и безупречно. Каждому профессиональному посетителю предлагали заполнить анкету (можно было и не заполнять — просто приклеить на нее свою визитную карточку), после чего ему выдавали комплект документов (включая каталог, список экспонентов, а также всех мероприятий выставки) и наградный бланк. Работал бесплатный гардероб, рестораны, кафе, закусочные. Для участников ярмарки были предусмотрены скидки на 75% на билеты чешской авиакомпании и на 30-40% — в отелях. Все про-

Из Праги в Берлин

фессиональные посетители, заполнившие такие анкеты в прошлом году, получили за месяц до ярмарки по почте пакет документов, среди которых был список участников с номерами их стендов.

К сожалению, эта популярная в Центральной Европе ярмарка практически остается пока без внимания фирм стран бывшего СССР. В прошлом году Россию в Праге представляла московская гостиница "Украина", а саму Украину — круизная компания "Примакспресс". В этом году от россиян был только ВАО "Интурист". Некая тунисская фирма Oasis tours, которая, по словам ее сотрудников, только еще планирует открыть свои представительства в Минске и Киеве, выступала от имени Беларуси и Украины. Сами же белорусы уже в который раз были лишь в числе посетителей.

Такая ситуация волнует организаторов ярмарки, о чем корреспонденту "Турпанорама" сказал ее директор — Владимир Шпраер. По его словам, участие в Holiday world помогло бы туристическим фирмам СНГ найти партнеров не только в Чехии, но и во всех крупнейших туристских центрах мира. Но пока, видимо, гостей из СНГ не совсем устраивает цена такого участия. 1 кв. м оборудованной площади на Holiday world стоил в этом году 178 USD плюс еще 116 USD за каждого участника.

Анатолий ДРОЗДОВ.

Оргкомитет Holiday world: телефон — 42/2/77-97-19, 77-24-06; факс — 77-97-20.

ITB-96

С 9 по 13 марта в Берлине пройдет традиционная международная туристическая биржа ITB-96.

В нынешнем году ITB отмечает свое тридцатилетие. Ожидается, что в этот раз стенды на бирже арендуют более 5.000 экспонентов, а в гости к ним придут свыше 50.000 профессиональных посетителей (в 1995 г. было 52.000). Под крышей выставочного центра в Берлине соберутся представители более чем 160 стран мира.

С тех пор как туризм во всем мире превратился в крупнейшую отрасль экономики, ITB играет в ее развитии заметную роль. Главное ее отличие от других ярмарок и бирж в том, что ITB стала мировой туристической ярмаркой, главным местом для обмена информацией и коммерческих встреч представителей всех континентов, со всех уголков мира.

За пять месяцев до начала работы биржи в Берлине ее выставочная площадь была

практически полностью арендована. Это неудивительно. Независимый институт маркетинговых исследований провел опрос участников прошлой годней биржи в Берлине. Выяснилось, что 42% экспонентов ITB-95 заключили выгодные контракты, 34% отметили значительное развитие своего бизнеса благодаря работе на ITB.

В прошлом году впервые на берлинской бирже был проведен день специалиста, когда двери ITB были открыты только для профессионалов. Три четверти участников отметили этот шаг организаторов как очень полезный. По предварительным данным, 62% участников ITB-96 решили включить этот день в планы своей активной работы.

Отличительной особенностью Берлинской биржи в этом году станет выделение целого выставочного зала для темы "Компьютерные технологии в туризме". Это свидетельствует о возросшем значении новых информационных технологий в туризме. Далеко не все белорусские специалисты знакомы с функционированием международной системы компьютерного бронирования, так что посещение этого зала для них было бы весьма полезным.

В программе ITB-96 значится и проведение второго форума литературы о путешествиях. В нем примут участие более 160 издательств, выпускающих книги и карты, авторы путеводителей, журналисты, писатели. Зал, в котором пройдет форум, будет открыт для посетителей на протяжении всей работы биржи.

Тот, кто уже бывал на ITB, представляет гигантский масштаб этой биржи. Под крышей Берлинского выставочного зала развернется целый город, в многочисленных залах которого можно и заблудиться. Ориентиром для профессионалов в этом случае будет каталог объемом в несколько сот страниц. Ну а общая схема размещения представителей разных стран и континентов выглядит так:

Залы 1, 2, 3 — Азия, Австралия, Новая Зеландия и ПАТА.
Залы 13, 14, 15 — Центральная, Южная и Юго-Восточная Европа.
Зал 16 — Голландия.
Зал 17 — Бельгия, Люксембург, Австрия, Швейцария, Словения, Чехия.
Зал 18 — Дания, Финляндия, Исландия, Норвегия, Швеция.
Зал 20 — "Африканская деревня": Кения, Намибия, Танзания, Зимбабве, о. Маврикий, Сейшель.
Зал 21а — Арабские страны.
Зал 21б — Египет, Марокко, Тунис.
Зал 22а — Франция, Португалия.
Зал 22б — Израиль.
Зал 23а — Италия.
Зал 25 — Андорра, Болгария, Хорватия, Кипр, Испания, Мальта.
Зал 26 — США, Канада, страны Центральной и Южной Америки, Карибского бассейна.

Поезд из "Шереметьево-2"

Городские власти Москвы заказали Министерству науки, КБ Яковлева и нескольким научно-промышленным объединениям проект новой скоростной железной дороги, которая должна соединить аэропорт "Шереметьево-2" с бизнес-центром на Красной Пресне.

Предполагается, что по новой ветке будут курсировать электропоезда на магнитной подвеске, развивающие скорость до 150 км в час. Испытания показали, что ходить такие поезда будут практически бесшумно.

Обратиться к столь экзотическому на просторах СНГ виду транспорта московские власти заставили чисто прозаические причины. По расчетам финансистов, строительство новой дороги обойдется в 10 раз дешевле, чем

прокладка тоннелей метро.

Но осуществление даже этого "дешевого" проекта потребует примерно 700 миллионов USD. Правительство Москвы рассчитывает заинтересовать им частных инвесторов. Если необходимая для начала работ сумма будет собрана, то первые поезда из "Шереметьево-2" отправятся в путь в 2005 году.

Хроника

Потеснили даже Великобританию

По данным WTO, Венгрия, Польша и Чехия вошли в десятку ведущих туристских стран Европы. Причем Венгрия поднялась с восьмого места на четвертое, оттеснив на пятое Великобританию. Польша и Чехия заняли соответственно седьмое и восьмое места. А первая тройка лидеров сегодня выглядит так: Франция, Испания, Италия.

Для наших и золота не жалко

"Фестиваль шопинга" открылся 15 февраля в одном из эмиратов ОАЭ Дубаи. Он продлится до 28 марта.

Эта акция, впервые организованная госорганами эмирата и частными компаниями, призвана привлечь туристов в ОАЭ и в Дубаи, в частности.

Розничная торговля в Дубаи в эти дни будет вестись с большими скидками. Плюс специальные предложения, вроде "купишь один предмет, второй получишь бесплатно", а также дополнительные гарантии и участие в беспроигрышной лотерее. Товары по льготным ценам продаются и в торговых центрах, и в специальных ларьках и киосках. На все шесть недель фестиваля стоимость проживания в отелях снижена на 25%.

Компании "Dubai Gold Merchants" и "World Gold Council" обещали ежедневно проводить для покупателей лотерею, главный приз которой — золотой слиток весом в 50 килограммов.

Естественно, в дни фестиваля предусмотрены всевозможные развлечения: концерты знаменитых исполнителей, фольклорных ансамблей, лазерные шоу.

Власти Дубаи рассчитывают, что на фестиваль съедется более 1 миллиона туристов из разных стран. Ждут здесь и нас. "Челноки" из стран бывшего СССР в последнее время открыли для себя новые регионы бизнеса, и их поток в ОАЭ несколько сократился. Власти эмиратов хотят вновь видеть у себя "русских" в качестве туристов. А для этого и золота не жалко.

"Фестиваль шопинга" планируется сделать ежегодным.

Ищите секс дома

659 участников Генеральной ассамблеи WTO (Международная организация туризма), проходившей в Каире, призвали правительства своих стран объявить борьбу секс-туризму. Делегаты 120 стран мира, среди которых были 100 министров и заместителей министров, решили совместными усилиями препятствовать организованному секс-туризму, но всячески поддерживать туризм культурно-познавательный.

Любопытно, но попытка культивировать секс-туризм была сделана год назад и в Беларуси. А именно: одна минская фирма предложила маршрут в Амстердам, к тамошним жрицам любви. Дело не выгорело, но не из-за высоких моральных устоев наших граждан. Цена поездки оказалась слишком высокой...

Бизнес

Корея трогает душу. Почти на 6 миллиардов USD

Южная Корея, более известная в мире как крупнейший экспортер автомобилей и электроники, становится и крупной туристской страной. В прошлом году ее посетили 3,75 млн. иностранных туристов, которые оставили здесь свыше 5,58 млрд. USD. Эти цифры соответственно на 4,8% и 46,6% выше, чем в 1994 году.

Впрочем, выездной туризм в Корею пока превышает въездной. 3,8 миллиона жителей этой страны (почти каждый двенадцатый) путешествовали в 1995 г. по миру, потратив за пределами родины почти 6 млрд. USD.

Эта ситуация волнует Корейскую национальную туристскую организацию — государственный орган по развитию туризма. Поэтому ею принято решение о проведении широкой рекламной кампании по привлечению иностранных туристов в страну. В 1996 году она проходит под лозунгом: "Корея, тронь душу".

Трудно сегодня сказать, в какие цифры для страны выльется это "прикосновение", но скорее всего, прошлогодние показатели будут превзойдены. По крайней мере, со странами Европы у Кореи в области туризма в 1995 г. сальдо было более чем положительное. Свыше 305 тысяч корейцев приехали в прошлом году в Европу, и почти 407 тысяч европейцев навестили "страну утренней свежести".

Рынок туристских услуг на 23.02.1996 года

Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефону: (0172) 29-26-03, 76-80-10

П	Программа	Вид тура	Продолжительность	Транспорт	Сроки	Гостиница	Услуги, сервис	Пункт отправления	Цена	Фирма	Телефон	
Германия — Голландия	Берлин, Ганновер, Амстердам, Эссен, Кельн	О + \$	5-7 дн.	микро-авто	еженед.	за свой счет		Минск	150 \$ по курсу	"Вест-тур"	35-25-11, 35-25-52	
Египет	Каир, Александрия, Красное море	О	8, 11, 15 дн.	авиа "Боинг"	2 раза в неделю	****, *****	полупанс., 2-м. н. с уд., экск.	Москва	505 \$ + 15 \$ за визу	"Техно-Стар"	68-47-14	
Израиль	Путешествия, паломничество, лечение, бизнес-туры — круглый год									"Восточная корона"	68-38-63	
Чехия	Визы и приглашения в европейские страны (Германия, Италия, и т. д.), в Литву. Услуги по оформлению документов									"Вяджи"	36-52-58	
	Экскурсионные весенние туры 6 и 23 марта									"Ост'Ком"	33-13-78, 77-01-38	
Франция	Варшава-Прага-Париж	Э	9 дн.	жд до Варшавы, далее — авто	2 раза в мес.	++ в Париже	3, экск.	Минск	295 \$	"Комкон-тур"	50-39-97	
Визы в Литву, Германию, Францию. Ваучеры в Польшу. Служебные приглашения в Чехию												
Поездки в Голландию — Хаарлем, Утрехт — за авто. Индивидуальные визы											"Вест-тур"	35-25-11, 35-25-52

BetaTron Inc®

ОХРАННОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ тел./факс (0172) 65-61-67

Кабельная продукция
Короба для кабеля
Труба для кабеля
Крепеж
Домофоны
Сирены
Блоки бесперебойного питания
Электроштыты
Системы доступа
Кодовые замки
Сейфы

ОХРАННО-ПОЖАРНЫЕ СИГНАЛИЗАЦИИ

Минск, Калиновского, 55
к/т «ВИЛЬЮС» (2 этаж)

традиции надежность компетентность

БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК

- Привлечение свободных средств юридических лиц в российских рублях на депозит. Ставки – договорные.
- Формирование портфеля государственных долговых обязательств РБ и Национального банка РБ. Ставки – рыночные.
- Операции на вторичных рынках с ГКО Министерства финансов РБ, Российской Федерации, муниципальными облигациями правительства Санкт-Петербурга. Доходность – рыночная.
- Учет прав на государственные долговые обязательства на счетах депозитов в банковском депозитарии.

БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК
Минск, ул. Мясникова, 32, комн. 607
Тел. (0172) 208 774 Факс (0172) 200 062

- Комплектация по желанию заказчика
- Бесплатная доставка и сборка
- Разработка дизайн-проекта

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

PRO-TRADE

Разумное соотношение цен и качества.

Минск, ул. Гусовского, 4, к. 501, тел. (0172) 543-248, 596-770.

Выставочные павильоны:
ул. Гусовского, 4, "Салон-магазин";
ул. М. Богдановича, 11, к. 4-н "Камисийная лапка".

Christoph Sport

М-Н "SPALDING" тел. (0172) 26-09-88

Прием заказов по телефонам:
(0172) 64-87-41, 64-86-34

МП "ВАМ"

Мы соберем и доставим на дом. Все остальное сделает встроенный в эргометр компьютер. Программы:

- снижение веса
- фитнес-тренировка
- гонка с компьютером
- интервальная тренировка
- тренировка на выносливость

5 моделей

Туссон

КОМПАНИЯ "ТУССОН" официальный продавец "OLIVETTI"

Oliveri CRF-1000
/по согласованию с OLIVETTI/

Тел. в Минске: 35-59-31, 36-42-88, 36-21-82, 35-64-83. Факс 36-52-93.
Тел. сервис-центра в Минске 36-31-37, Брест 8-99-37, Витебск 36-20-49, Гомель 53-91-82, Могилев 44-53-68, Гродно 44-30-91.

Время Брать Кассу!

самый популярный и надежный кассовый аппарат

Включен в Госреестр.

Оптовые скидки, 18 месяцев гарантии, сервисное обслуживание, обучение, расходные материалы. Минск, ул. Пулихова, 53, 12 этаж.

ПРЕМИА

фирма ПРЕМИА

Телефоны: 24-59-67, 29-82-06

ЖДЕМ ВАС С 27 ФЕВРАЛЯ ПО 2 МАРТА

ВЫСТАВКА

ДЕЛОВАЯ ПОЛЬША ГОТОВА СОТРУДНИЧАТЬ С ВАМИ.

БИЗНЕС-ПОЛЬША '96

ВЕДУЩИЕ ФИРМЫ ПОЛЬШИ ОТКРОЮТ ПЕРЕД ВАМИ НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ.

ВЫСТАВКА РАБОТАЕТ С 11.00 ДО 18.00.
АДРЕС: БЕЛГОСПРОЕКТ, УЛ. МАШЕРОВА, 23.

КОМПЬЮТЕРНАЯ ЛИТЕРАТУРА				
Код	Автор	Наименование	Стр.	Цена
113	Евгений Игнатов	Turbo Vision. Основы практического использования	240	49000
120		Справочник по библиотеке Object Windows 2.0 для C++	494	58000
128	Том Сван	Программирование для Windows в Borland C++. Версии OWL 2.x и Borland C++ 4.x	480	92000
128	Ирэн Пол	Объектно-ориентированное программирование с использованием C++	480	98000
140	А.Л. Мот	Секреты программирования игр	720	135000
148	А. Климов	Форматы графических файлов	480	88000
147	Дж. Матч	Delphi	484	110000
148	Дерзавелдиз	Delphi - среда визуального программирования	352	105000
149	Х. Арушанов	Visual Basic 3.0 Visual Basic 4.0 для Windows	368	125000
150	А. Нейбауэр	Моя первая программа на C/C++	350	66000
212	С. Беймер	MS Access 2.0	444	84000
214	Дж. Кауфмэн	FoxPro 2.6 for Windows для "чайников"	264	93000
217	Д. Вейскас	Эффективная работа с Microsoft Access 2	864	180000
218	С. Каратыгин	Работа в dBase для Windows на примерах (вер. 5.0, 5.5)	484	99000
219	С. Каратыгин	Работа в Paradox для Windows 5.0 на примерах	512	108000
220	А. Гончаров	FoxPro в примерах. Версии 2.5, 2.6, 3.0	160	41000
221	А. Горев	Microsoft Visual FoxPro 3.0	336	94000
222	С. Бобровски	Oracle 7 и вычисления клиент-сервер	651	195000
223	С. Каратыгин	Работа в Visual FoxPro на примерах (Вер. 3.0 для Windows 95)	512	102000
224	В. С. Зубов	Clipper & FoxPro. Практикум пользователя	496	110000
303	Николай Альбрехт	Excel 5.0. Русская версия. (для пользователя)	352	79000
503		Электронная почта в системе MS-DOS. Официальное руководство компании РЕЛКОМ	250	75000
506	М. Чамберс	BBS без проблем	512	118000
508	Вильховченко	Модем 95. Выбор, настройка и использование. Сопутствующий справочник по телекоммуникациям	284	99000
509	П. Кант	INTERNET	368	99000
613	Эд Крол	Все об INTERNET	592	180000
614	Э. Титтел, Д. Киммер	Netware для "чайников"	400	93000
616	А. Ценк	Novell NetWare 4.x	784	180000
617	Дуг Лоу	Компьютерные сети для "чайников"	256	96000
707	Р. Хаселайр	Операционная среда Windows 3.1. Практическое пособие для начинающих	432	75000
716	Р. Хаселайр	Текстовый процессор Word 6.0 для Windows. Изд. 2-е	352	79000
718	Р. Дженингс	Windows 95 в подлиннике	480	105000
737	Шаффмайстер	Word 6.0 для Windows в бюро	384	85000
738	Ф. Новиков	Microsoft Office в целом	336	130000
739	Дж. Бойс	Осваиваем Windows 95 (русская версия)	400	101000
740	А. Марченко	Word 7.0 для Windows 95	484	90000
806	Е. Шилин	Компьютерная графика. Динамика, реалист. изображения	268	84000
811	В. Комягин	3D-Studio. Трёхмерная компьютерная анимация	416	150000
812	Мак-Клееланд	PageMaker 5 for Windows для "чайников"	336	96000
814	Пакомаренко	Corel Draw! 5.0 одним взглядом (справочник)	144	85000
901	В. Фигурнов	IBM PC для пользователей	432	82000
902	Г. Франкен	MS-DOS 6.22 для пользователя	448	80000
903	Иорг Шаб	MS-DOS 6.22 за 5 минут	224	29000
909	Б. Богумирский	Эффективная работа с IBM PC	688	98000
911	Ч. Рассел	OS/2 для пользователей Windows	208	80000
912	В. Денисов	ЛЕКСИКОН для DOS и Windows	224	48000
913	Д. Гукин	ПК для "чайников"	320	93000
916	Microsoft Press	Толковый словарь по вычислительной технике (англ.-рус.)	496	180000
917	В. Богумирский	Norton Commander 5.0	288	50000
918	Д. Зегжда и др.	Как противостоять вирусной атаке	317	83000
922	Дж. МакМалли	UNIX	368	98000
923	Данильченко	OS/2 Warp	368	87000

N — новые поступления; — дополнительно можно заказать дискету.

Новые поступления — 2-3 раза в месяц.

Форма оплаты — любая. В Минске бесплатная доставка в офис.

По Беларуси рассылка почтой (4-5 дней). За пересылку книги — 1.000 руб.

Тел.: (0172) 45-59-00, 46-84-76. E-mail: root@mitzura.belpak.minsk.by

АВТОМОБИЛИ И АВТОСЕРВИС				
Содержание		Цена	Фирма	Телефон
Автосервисная СЛУЖБА. Установка, гарантия 2 года. Продажа оптом.		Договорная	АЛТАРЬ	35-24-41, 35-24-42
Изготовление и ремонт шин		Договорная	РЕДДАВЕР	75-25-80, 75-87-53
Автосервисная СЛУЖБА. Установка, гарантия 2 года. Продажа оптом.		Договорная	Группа МБЛ-Вел	78-84-44, 28-58-54
АЗ 33021 "Газель" (бортовой с тентом)		92.800.000 руб.		
АЗ 33021 "Газель" (фургон изотермический)		108.000.000 руб.		
АЗ 33022 "Газель" (с двусторонней кабиной "Фермер")		92.800.000 руб.		
АЗ 33021 "Газель" (шасси)		87.700.000 руб.		
АЗ 31029-10 "Волга" (стандарт)		85.500.000 руб.		
АЗ 31029-50 "Волга" (люкс)		127.000.000 руб.		
АЗ 31022-30 "Волга" (универсал)		121.500.000 руб.		
АЗ 31022-40 "Волга" (стандарт, бензин АИ 92)		146.000.000 руб.		
АЗ 3309 (бортовой)		87.500.000 руб.		
АЗ 3309 (шасси)		84.100.000 руб.		
АЗ 3309 (бортовой, дизель "турбо")		96.500.000 руб.		
АЗ 3309 (шасси)		93.000.000 руб.		
АЗ-САЗ 3507-01 (самосвал)		117.000.000 руб.		
Курьер 1-й комплектности АЗ 31029		55.000.000 руб.		
Запчасти, узлы, агрегаты АЗ, АЗС, сервис 1000 наименований		по прейскуранту		
Ст. КПП АЗ 31029		19.500.000		
ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ				
ГАЗ-4301, тент, 41 м.т. Минск, СНГ		0,2 USD/км (по СНГ) 3 USD/час (Минск)	"ТАЛИА"	88-95-98
Грузоперевозки международные. КАМАЗ ТП, 82 куб. м, тент, Западная Европа, Франция.		Договорная	Организация	30-86-26
МАЗ (пятиосный, 8-22 тонн, любая версия)		от 0,3 USD за км.	ООО "МЕКОТЕХ"	88-39-39, 88-43-80
ШИНЫ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ				
МАЗ 320-508, МАТАДОН		3.335.000 руб.		
МАЗ 320R508, МАТАДОН		4.140.000 руб.		
МАЗ 320R508, МАТАДОН		3.415.000 руб.		
ЗИЛ КАМАЗ 260R508, Бобровск		2.180.000 руб.		
АЗ-33 240R508, Бобровск		2.050.000 руб.		
АЗ-31 52 220-508, Ярославль		1.380.000 руб.		
МАЗ 200R508, МАТАДОН		2.700.000 руб.		
Полный комплект шин, 385-65R22,5 CONTINENTAL		8.870.000 руб.		
Полный комплект шин, 385-65R22,5 BARMIL		4.800.000 руб.		
Имп. шина 315-80R22,5 CONTINENTAL		5.900.000 руб.		
Имп. шина 315-80R22,5 BARMIL		3.950.000 руб.		
ШИНЫ ДЛЯ ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ				
185/70R14 BARMIL CONTINENTAL DUNLOP		109-129 USD		
185/65R15 CONTINENTAL DUNLOP		129-182 USD		
185/70R15 CONTINENTAL		139 USD		
225/75R15 HANCOCK		199 USD		
225/75R15 HANCOCK		209 USD		
185/75R16 CONTINENTAL		185 USD		
185/65R16 CONTINENTAL		177 USD		
АККУМУЛЯТОРЫ				
Обслуживаемый, BCT-55, Подольск		449.000 руб.		
Обслуживаемый, BCT-60, Подольск		518.000 руб.		
Обслуживаемый, BCT-75, Подольск		633.000 руб.		
Необслуживаемый, BCT-90, Подольск		748.000 руб.		
Обслуживаемый, BCT-132, Подольск		968.000 руб.		
Необслуживаемый, BCT-180, Подольск		1.484.000 руб.		
Необслуживаемый, BCT-215, Подольск		805.000 руб.		

Информация принимается РнА "Сезонный образ", т./ф.: 68-49-75; и "БР" тел.: 22-76-41, 22-76-44

Новые поступления в библиотечные фонды

Спешите прочесть

● Фридман А. А. Государственные ценные бумаги. — М., "ИНФРА-М", 1995, 240 с., 8.000 экз. (1 ок 66343).

Рассмотрены законодательство и практика функционирования рынков долгосрочных и краткосрочных государственных облигаций, казначейских обязательств, муниципальных займов и т. д.

● Фридман А. А. Вексельное обращение. Российская и международная практика. Учебное и справочное пособие. — М., "ИНФРА-М", 1995, 352 с., 17.000 экз. (1 ок 66341).

Рассмотрены структура вексельного обращения, практика использования векселей в факторинговых, форфаттинговых, иккассовых

операциях, а также бухгалтерский учет и налогообложение векселей. Даны практические рекомендации.

● Стоянова Е. Финансовый менеджмент. Российская практика. — М., "Перспектива", 1994, 194 с., 10.000 экз. (1 ок 66320).

Монотриграфия представляет собой комплексное исследование по управлению финансами предприятия, охватывает весь круг проблем от формирования рациональной структуры капитала предприятия до регулирования массы прибыли и дивидендной политики.

● Романова О. Н. Менеджмент в малом бизнесе. Теоретический курс авторизованного изложения. — М., МЗГУ, 1994, 161 с.,

1.5000 экз. (1 ок 66722).

Рассмотрены малые организационные формы, отражающие характерные черты менеджмента в малом бизнесе — гибкость принятия решения, готовность идти на риск и инновации, умение работать небольшой командой.

● Роуз П. С. Банковский менеджмент. Предоставление услуг. Пер. с англ. — М., "Дело ЛТД.", 1995, 768 с., 10.000 экз. (1 ок 66324 К).

Рассмотрены организационная структура банков, традиционные и перспективные разновидности банковских услуг, методы мобилизации средств для кредитной и инвестиционной деятельности, вопросы управления активами и пассива-

ми, регулирование банковской деятельности.

● Соломенникова Е. Учебно-методическое пособие по курсу "Введение в бизнес". — Новосибирск, 1994, 47 с., 120 экз. (1 ок 66431).

● Баканов М. И., Шеремет А. Д. Теория экономического анализа. Учебник. — М., "Финансы и статистика", 1995, 288 с., 10.000 экз. (1 ок 66345).

Рассмотрена теория экономического анализа хозяйственно-финансовой деятельности в условиях становления рыночной экономики.

● Клушт М. А., Силин В. П. Международная экономическая статистика. Учеб. пособие. — СПб.,



Кроны для зрячих и незрячих

Швеция, представлявшаяся в начале XVII века европейскому обывателю тихим провинциальным королевством, между тем время от времени сотрясалась собственными бурями и скандалами. Один из них разразился в середине XVII века и имел самые серьезные последствия.

Дело в том, что в течение долгого времени единственным расчетным средством в стране были медные деньги. Вся Европа потешалась над этими неудобными и, пожалуй, самыми тяжелыми из всех известных монетами. Достаточно сказать, что вес самого большого медного диска достигал 20 кг.

И вот в 1660 году в результате очередного обесценивания денег их номинал вновь перестал соответствовать стоимости. "Плохие деньги" расточают наше богатство", — зазвучали разгневанные голоса государственных мужей. Правительство стало лихорадочно искать выход из сложившейся ситуации. Вначале хотели начать чеканить более легкие монеты, но едва ли можно было таким образом покрыть весь спрос.

И тогда некий Йохан Палмстрич из Риги предложил свои услуги по выводу королевства из финансового кризиса. Он получил официальное правительственное разрешение на открытие первого банка в стране — Stockholms Banco.

16 июля 1661 года новоспеченный банк приступил к эмиссии кредитных билетов. Можно смело утверждать, что эти кредитные билеты стали первыми бумажными деньгами не только в Швеции, но и в Европе. Правда, и до этого некоторые итальянские банки практиковали выдачу бумажных векселей, но различия между ними и шведскими деньгами были весьма принципиальными. Во-первых, шведский банк печатал банкноты, строго исходя из той наличности, которой он располагал. Во-вторых, цифры, обозначающие стоимость этих билетов, были только круглыми. И, наконец, в отличие от прочих документов подобного рода, эти банкноты были безадресными, то есть предназначались не для какого-то конкретного человека, а могли передаваться из рук в руки.

Правда, первенство Палмстрича в истории мировых бумажных денег ныне оспаривается: имеются неопровержимые доказательства того, что в средневековом Китае бумажные деньги были уже не новинкой. Но как бы то ни было, а европейские деньги с нововведением шведов стали быстро и неуклонно меняться, приближаясь к тем формам, к которым привыкли мы.

В 1668 году шведский парламент основал новый банк Rikets Standers Bank, который позднее трансформировался в Банк Швеции. В отличие от всех других банков, новый банк контролировался и подчинялся исключительно парламенту, определявшему финансовую политику государства.

Прошло почти два века, когда в мае 1873 года был принят золотой стандарт и введена новая денежная единица — крона, равная 100 эре. С тех пор шведские деньги множественно разменяли свое оформление. Достаточно вспомнить замену денежных купюр, принятую в начале 60-х годов нашего века. На эту меру правительство подтолкнул шведский парламент, выступивший с инициативой введения в обращение купюр разного размера (для каждого номинала), чтобы облегчить манипулирование с ними людям незрячим и с плохим зрением. Законопроект был принят, и новые деньги поступили в обращение. Последняя кампания по замене банкнот началась в

Швеции в 1985 г. При этом некоторые купюры, такие, как банкноты достоинством 10 крон, и вовсе не предполагается дублировать. По мере износа старые банкноты будут просто изыматься из обращения, заменяясь монетами соответствующего достоинства.

Таким образом, в настоящее время в обращении находятся бумажные банкноты семи номиналов.

5 крон — банкнота фиолетово-синего цвета, увековечивающая память Густава Вазы, шведского короля, основателя в 1528 году новой династии. На оборотной стороне банкноты — стилизованное изображение тетерева и ели.

Банкноты достоинством 10 крон пока еще имеют хождение в двух вариантах. Купюра образца 1963 года зеленого цвета, украшена портретом короля Густава VI Адольфа, на обороте — картина северного сияния в обрамлении снежинок. Купюра образца 1968 года — голубовато-синего цвета с оттенком бордо. На ней помещено изображение женщины, символизирующей Швецию, а на обороте — бывшее здание Риксбанка. Как уже говорилось выше, происходит замена этих купюр монетами такого же достоинства.

На купюре достоинством 50 крон, выдержанной в голубовато-коричневых тонах, — портрет короля Густава III. А на обороте — портрет прославленного ученого-естествоиспытателя Карла Линнея (1707-1778), первого президента Шведской Академии наук, автора наиболее удачной системы классификации животных и растений.

Банкнота в 100 крон тоже имеет хождение в двух вариантах. На купюре образца 1965 года, в оформлении которой преобладают голубые и коричневые цвета, на лицевой поверхности изображен портрет короля Густава II Адольфа, а на обороте — голова викинга. Банкнота образца 1987 года зеленовато-фиолетового цвета и также с портретом Карла Линнея, а на оборотной ее стороне — стилизованное изображение опыляющегося цветка.

Купюра в 500 крон бывает двух цветов: синяя и бордовая. Независимо от цвета, она украшена портретом короля Карла XI, а на обороте — портрет ученого Карла Полхета.

Банкнота в 1.000 крон тоже имеет две разновидности. Купюра образца 1976 г. — коричневого цвета, на ее лицевой стороне — портрет короля Карла Йоганна XVI, а на обороте изображено производство стали. В цветовом оформлении купюры образца 1989 г. преобладают серые, зеленые и синие тона. Снова мы видим перед собой портрет прославленного Густава Вазы, а на обороте изображена сцена уборки урожая.

Банкноты номиналом 10.000 крон были впервые запущены в обращение в 1939 году и по своему внешнему виду очень напоминали английский фунт; они были односторонними по своему оформлению. Новые банкноты номиналом в 10.000 крон появились в 1958 г. Украшенные портретом короля Густава VI Адольфа, эти купюры имеют хождение исключительно внутри страны и весьма ограничены по своему количеству.

Подготовила Зинаида
КРАСНЕВСКАЯ.

Собеседование при приеме на работу

Все, что вы узнали относительно работы (оклад, дополнительные выплаты и льготы, режим, месторасположение офиса), выглядит просто идеально. Вы абсолютно уверены в своей квалификации. Вы с оптимизмом отправляетесь на собеседование и... получаете отказ. Очевидно, собеседование прошло не самым лучшим образом. С вашей квалификацией все в порядке, но и у других соискателей она оказалась на должном уровне. При прочих равных условиях решающую роль играет ваше умение произвести наилучшее впечатление во время собеседования. К счастью, этому можно научиться.

Подготовка

Собеседование позволяет обоим его участникам обменяться информацией о предлагаемой должности и о возможностях соискателя. Опытные кадровики могут выведать у гостя все, включая подробности его личной жизни, другие же довольствуются тем, что лежит на поверхности.

Лишь немногие из тех, кто ищет работу, должным образом осознают, насколько важно перед собеседованием провести предварительную разведку. Если вы пришли на собеседование, как следует вооружившись сведениями об организации, то вам удастся задать умные вопросы и конкретно объяснить, какую пользу вы можете принести. Таким образом, вы сразу покажете свою сообразительность и инициативность.

Полезную информацию можно получить разными путями. Если речь идет о крупном предприятии, то познакомьтесь с его продукцией или услугами. Многие организации распространяют свои проспекты и рекламные брошюры. Обратитесь в справочно-информационный отдел библиотеки, чтобы найти нужные статьи в газетах и журналах. Постарайтесь побеседовать с человеком, работающим или работавшим в данной компании. От него можно узнать массу полезных вещей, но учитывайте неизбежность субъективной окраски таких рассказов.

Собирайте сведения, дающие представление о целях и отличительных чертах организации — это поможет вам вести беседу, не отклоняясь от существа дела. Вопросы должны показывать ваш интерес к организации в целом, а все, что касается лично вас, следует чешколько отложить. Ваша цель — произвести впечатление на менеджера своими вопросами и качеством предварительной подготовки. Этим вы

продемонстрируете свою заинтересованность и покажете, что не только пришли узнать, что смогут предложить вам, но и заранее продумали, чем вы можете быть полезны.

Собеседование часто назначают через помощника или секретаря. Исключительно значение имеет правильное от-

ношение к данному лицу: уважительное и вежливое. Умный начальник не пропускает мимо ушей ворчание секретаря. "Ну и грубиян!". Если ему случится услышать такое, вы сразу же можете начислить себе штрафные очки.

Когда вы договариваетесь о встрече по телефону, узнайте дорогу. Ведь вы не хотите опоздать на 15 или 30 минут! При устройстве на творческую работу разумно заранее выяснить, нужно ли приносить образцы своих произведений.

Если вы где-либо работаете, то скорее всего будете проходить собеседование тайком. В этом случае приготовьтесь к любым неожиданностям. Например, может сломаться ваша машина. Или вы так понаравитесь начальнику отдела кадров, что он сразу захочет представить вас заместителю

директора. В итоге — техчасовое опоздание на работу, которая пока еще кормит вас. Все это обязательно скажется на впечатлении, которое вы произведете в новой фирме, поскольку почти наверняка будет заметно, что вы нервничаете.

Словом, постарайтесь организовать собеседование таким образом, чтобы у вас в запасе было достаточно времени. Будущий начальник с пониманием отнесется к тому, что вы не можете без объяснений отсутствовать на рабочем месте целых два часа, считаете преждевременным сообщать о своих намерениях сменить работу и не хотите врать. Вы можете предложить встретиться после работы или при необходимости взять свободный день в счет отпуска.

(Продолжение следует).

Внимание! Продолжается подписка на "БР" на II квартал
Наш подписной индекс — 63123

Ф. СП-1

АБОНЕМЕНТ на газету

63123

(индекс издания)

"Белорусский рынок"

Количество

на 1996 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда

(почтовый индекс)

(адрес)

Кому

(фамилия, инициалы)

ДОСТАВочная КАРТОЧКА

на газету

63123

(индекс издания)

"Белорусский рынок"

Стоимость подписки руб. Количество комплектов

переадресовки руб.

на 1996 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда

(почтовый индекс)

(адрес)

Кому

(фамилия, инициалы)